2024年9月期 第2四半期 決算説明資料

(2023年10月1日~2024年3月31日)



(東証スタンダード:4769)

2024年5月31日



Agenda

1. 会社概要・事業概要

2. 2024年9月期 第2四半期連結決算內容

3. トピックス

4. 2024年9月期 連結業績予想

会社概要



設立 1978年2月20日

資本金 4億7百万円(2024年3月末現在)

発行済株式総数 7,732千株(2024年3月末現在)

決算期 9月

代表者 代表取締役社長 齋藤 良二

代表取締役副社長 三澤 昇平

従業員数 721名(2024年3月末現在)

業種情報サービス業

(1) ITソリューション

(2)ITサービス

証券コード 4769 東証スタンダード

株式売買単位 100株単位



ITソリューション事業

ITシステム導入における業務をトータルサポート

ソフトウェアソリューション

ソフトウェアの 設計・開発・運用







基幹系

WEB系

組込み系

& more

セグメント売上

21.5億円

インフラソリューション

ITインフラの 設計・構築・運用





サーバ

グラウド





ストレージ

& more

セグメント売上

22.7億円

ITサービス事業

幅広い業界に向けた 独自サービスの 開発・販売・提供

チケット関連サービス

聴覚障害者支援アプリケーション



セグメント売上

1.6億円

※本頁記載の数値は2024年9月期 第2四半期実績

ITソリューションの事業概要



システム導入におけるすべての行程をカバー、お客様の二一 ズに合わせた最適なサービスを提供

【ITソリューションのサービス範囲】

設計/構築 運用保守 企画 アプリケーション開発 ・コンサルテーション アプリケーション 運用保守 ・要件定義 統合パッケージ 導入支援 インフラ 運用オペレーション ・インフラアセスメント ・インフラ設計/構築 ・要件定義 ・ネットワーク設計/構築 インフラ/ネットワーク

© 2024 IC CO., LTD.

運用保守

I Tサービスの事業概要(1/2)



各業界のニーズに合わせた独自サービスの開発・販売・提供



施設の管理から入場管理までを一元化 LINEで出来るクラウド型チケット販売管理サービス



美術館・動物園・温泉施設・スポーツジムといった施設やイベントの 入場管理に特化したLINEで出来る入場管理型チケット販売管理サービス



選手の育成プログラムをスマホ・PCで管理可能なデジタルツール IDP(Individual Development Plan)を用いたシステム管理により 選手一人ひとりに合わせた育成プランを考案できることが強み

I Tサービスの事業概要(2/2)





音声認識技術や音声合成技術を活用することにより、聴覚障害者が街中で健聴者と会話をするときにスムーズなコミュニケーションを支援するアプリケーション *1

「こえとら」は、2024年3月現在、総務省のご協力及び通信事業者6社((順不同):株式会社NTTドコモ、KDDI株式会社、ソフトバンク株式会社、 楽天モバイル株式会社、東日本電信電話株式会社、西日本電信電話株式会社)の協賛により、株式会社フィートがサービスを提供しています



企業や自治体・省庁等のほか、事務所や店舗などに設置することで、 聴覚障害者との自然で円滑なコミュニケーションを支援するアプリ ケーション *2 *3

- ※1「こえとら」の知的財産権は国立研究開発法人情報通信研究機構(NICT)に帰属します
- ※ 2 「SpeechCanvas」は国立研究開発法人情報通信研究機構(NICT)の登録商標です
- ※3「SpeechCanvas for Biz」は法人向けです

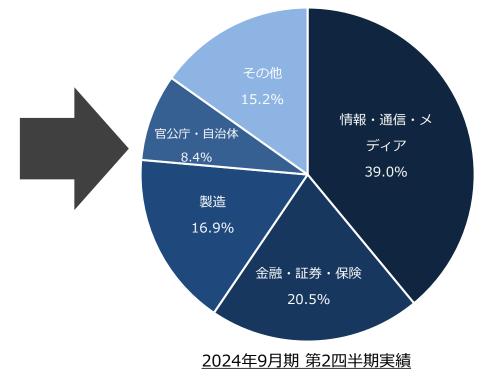


バランスのとれた **2 本柱**による I Tソリューション事業 <u>幅広い業種に対して I Tシステム導入におけるトータルサポート</u>

ITソリューション事業 ソフトウェアソリューション セグメント売上 21.5億円 インフラソリューション セグメント売上

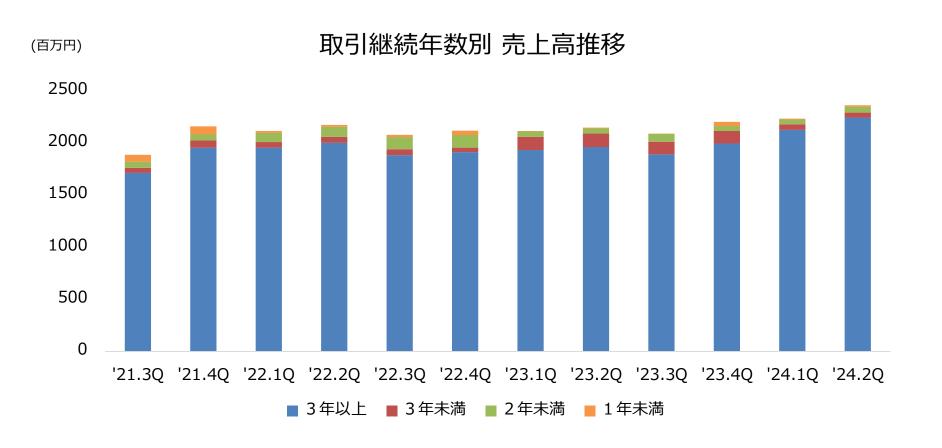
22.7億円

約4割が成長分野である「情報・通信・メディア」





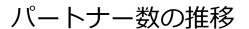
| 顧客からの高い信頼に基づくリピート率 | 取引継続年数3年以上の顧客による安定した収益基盤





150社を超えるパートナー様との協業により

安定した受注体制を実現





幅広い案件対応能力

豊富な人的リソース

案件の取りこぼし回避

I Cの強み パートナー様 の強み



Agenda

1. 会社概要・事業概要

2. 2024年9月期 第2四半期連結決算内容

3. トピックス

4. 2024年9月期 連結業績予想

2024年9月期第2四半期 実績概況

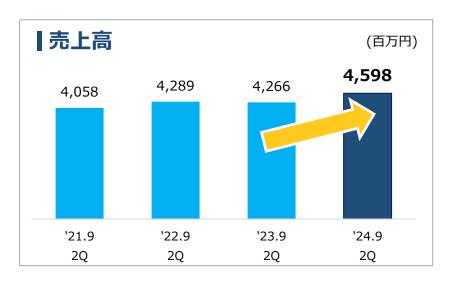


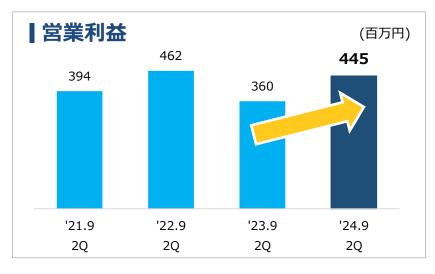
- ✓ 売上高は製造、金融・証券・保険業界を中心としたビジネスパートナーの展開による売上が伸長し、前年同期比増
- ✓ 各段階利益は売上高の増加や一部販管費の発生が第3四半期以降に後ろ倒しとなったことなどにより前年同期比大幅増

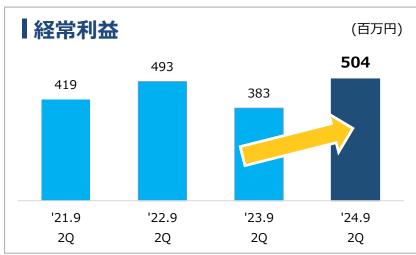
(百万円)

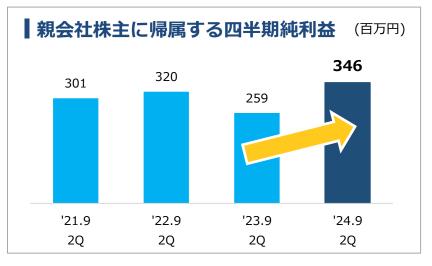
	 2023年9月期 第2四半期 実績	2024年 9 月期 第 2 四半期 業績予想	2024年 9 月期 第 2 四半期 実績	前年同期比		予想比	
	入惊	入 根 1 亿	大順	増減額	増減率	増減額	増減率
売上高	4,266	4,445	4,598	331	7.8%	152	+3.4%
営業利益	360	263	445	84	23.5%	182	+69.1%
経常利益	383	288	504	121	31.8%	215	+74.7%
親会社株主に帰属する四半期純利益	259	174	346	86	33.3%	171	+98.1%







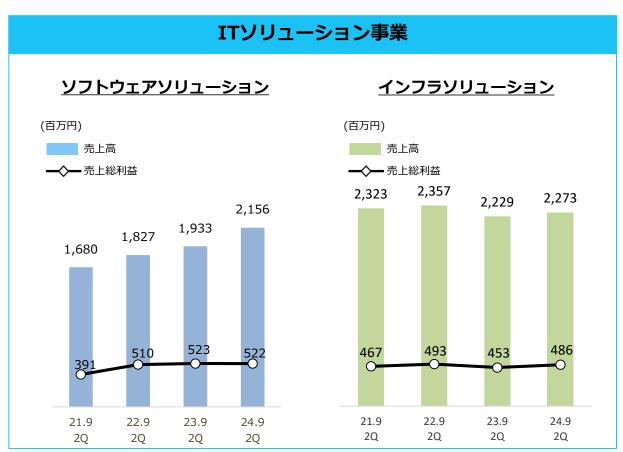


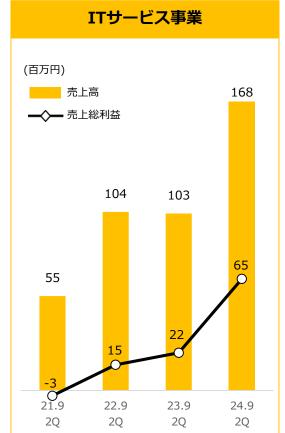


セグメント別 実績概況



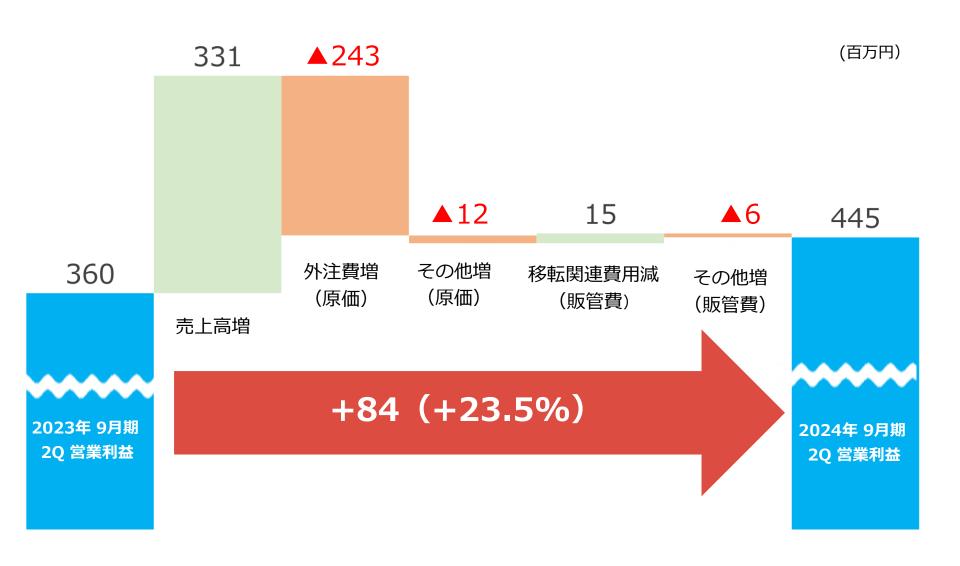
- ✓ I Tソリューション事業は、ビジネスパートナーの展開による売上が 伸長したことなどにより増収増益
- ✓ I Tサービス事業は、フィート社の多言語音声翻訳関連のアプリ・システム開発が増加したことなどにより増収増益





営業利益の増減要因







Agenda

1. 会社概要·事業概要

- 2. 2024年9月期 第2四半期連結決算內容
- 3. トピックス

4. 2024年9月期 連結業績予想



導入社数100社突破。累計販売枚数も15万枚突破目前

チケット for LINE Hybrid

導入社数・販売枚数共に、顕著に増加



Point

月次お問合せが平均50件以上、 サービス認知とナーチャリング施策を遂行中





2023年10月の事業化以降、導入顧客/販売枚数は順調に伸長

累計販売枚数の推移



導入企業





株式会社コーエーテクモウェーブ



National Institution For Youth Education 国立青少年教育振興機構



GALLERY ZENON

- ■上期取り扱い枚数が1万枚を突破
- ■導入件数が40社を突破

セントラルスポーツ株式会社様や株式会社 コーエーテクモウェーブ様を筆頭に有名企 業、団体も続々と導入

Point

アミューズメント施設やフィットネス、飲食など 幅広い業種で導入が加速中





サッカー選手に特化したタレントマネジメントシステムを育 成年代で活用

選手の課題を把握しトレーニングに活かす、個別育成計画作成支援を実施







名門 鹿児島実業高校サッカー部 にも導入決定。部活動にも展開



V・ファーレン長崎のアカデミーでIDP機能を中心に積極的に活用中

Point

育成世代の課題をITを用いて解決するサービスの拡大





自治体のPR案件が増加傾向。サービスサイトをリニューアルし、顧客への情報提供の機会を増やす

自治体のPR案件が複数進行



顧客獲得のための情報発信



- 福島県郡山市、静岡県袋井市、那須塩原市の観光PRのほか新潟ブランド米PRなど様々なプロモーション活動に協力
- ■サービスサイトのリニューアルおよび資料ダウンロードページの追加
- ■オンラインセミナーの開催

NEXT

自治体の案件獲得に向け代理店やベトナム現地企業との連携推進

Loco:Bee



最新テクノロジーの見本市「NexTech Week2024」初出展

音による最先端技術の展示

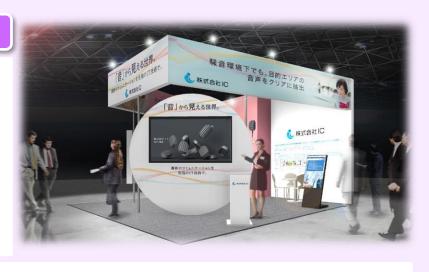
名称: NexTech Week [春] 2024

場所:東京ビッグサイト

日時: 2024年5月22日 (水) ~ 5月24日 (金)

内容:ICグループが研究開発を行っているAIを活用

した次世代見守りサービス「Picosense」他





2024年

1月 自治体との実証実験 〜実施中〜

2月 特許取得【機能音】

5月 特許取得【見守支援システム】展示会出展

7月 日本音響学会での研究成果報告

NEXT

実証試験のフィードバックをもとにシステムの完成・サービス化を実現



Agenda

1. 会社概要・事業概要

- 2. 2024年9月期 第2四半期連結決算內容
- 3. トピックス

4. 2024年9月期 連結業績予想



上期より後ろ倒しとなった販管費の発生や地政学的リスク等を勘案し、 前回予想を据え置き

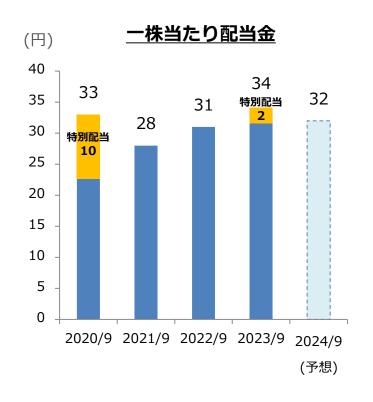
(百万円)

	2023年9月期	2024年9月期	前期比		
	実績	業績予想	増減額	増減率	
売上高	8,562	9,023	+461	+5.4%	
営業利益	404	421	+16	+4.1%	
経常利益	476	501	+25	+5.3%	
親会社株主に帰属する当期純利益	372	299	▲ 72	▲ 20.0%	



✓ 2024年9月期の配当予想は、普通配当「32円」を予定

	2023年9月期	2024年9月期 予想
一株当たり年間配当金	34円	32円
配当性向	69.3%	79.4%



将来の記述についての注意事項



本資料につきましては投資家の皆様への情報提供のみを目的としたものであり、売買の勧誘を目的としたものではありません。

本発表において提供される資料及び情報は、いわゆる「見通し情報」を含みます。

これらは、現在における見込み、予測及びリスクを伴う想定に基づくものであり、実質的にこれらの基準と 異なる結果を招き得る不確実性を含んでおります。

また、本資料に記載される情報に関して、これに誤りがあった場合や第三者によるデータの改竄等によって生じた障害に関し、事由の如何を問わず弊社は一切の責任を負うものではありません。

それらリスクや不確実性には、弊社に関連する業界ならびに市場の状況や、国内及び国際的な経済状況及び 一般的な市場環境等の要因が含まれます。今後、新しい情報や将来の出来事等が起こった場合であっても、 弊社は、本発表に含まれる「見通し情報」の更新・修正等をおこなう義務を負うものではありません。

【お問い合わせ先】

株式会社IC 経営企画室

電話 03-4335-8188

FAX 03-4335-8196

Email investor-relation@ic-net.co.jp



ITで感動社会へナビゲート