



株式会社インフォメーションクリエイティブ (4769)

2018年9月期 決算説明会

2017年10月 – 2018年9月

2018年11月29日開催

- 1 会社説明
- 2 2018年9月期決算内容
- 3 中期経営計画の進捗について
- 4 2019年9月期業績見通し



会社説明



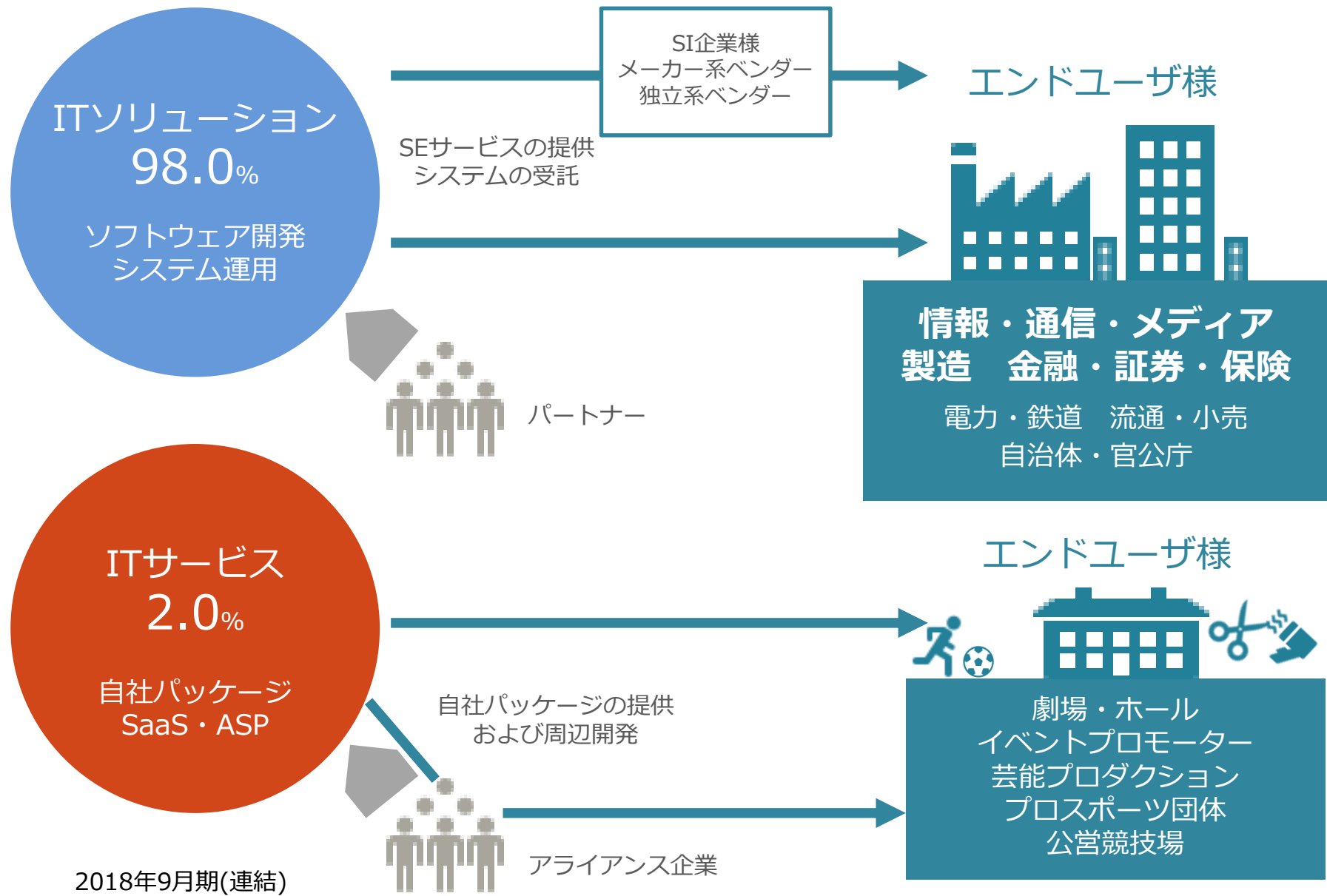
設立	1978年2月20日
資本金	4億7百万円（2018年9月末現在）
発行済株式総数	3,866千株（2018年9月末現在） <small>※ 2018年10月1日を効力発生日として普通株式1株を2株に分割する株式分割を行い、2018年11月29日現在は7,732千株となっております</small>
決算期	9月
代表者	代表取締役社長 山田 亨
従業員数	788名（2018年9月末現在） 平均年齢 35.5歳
業種	情報サービス業 （1）ITソリューション （2）ITサービス
JASDAQ上場	2000年7月13日
株式売買単位	100株単位
証券コード	4769（情報・通信業）

1.2. 事業サービス内容



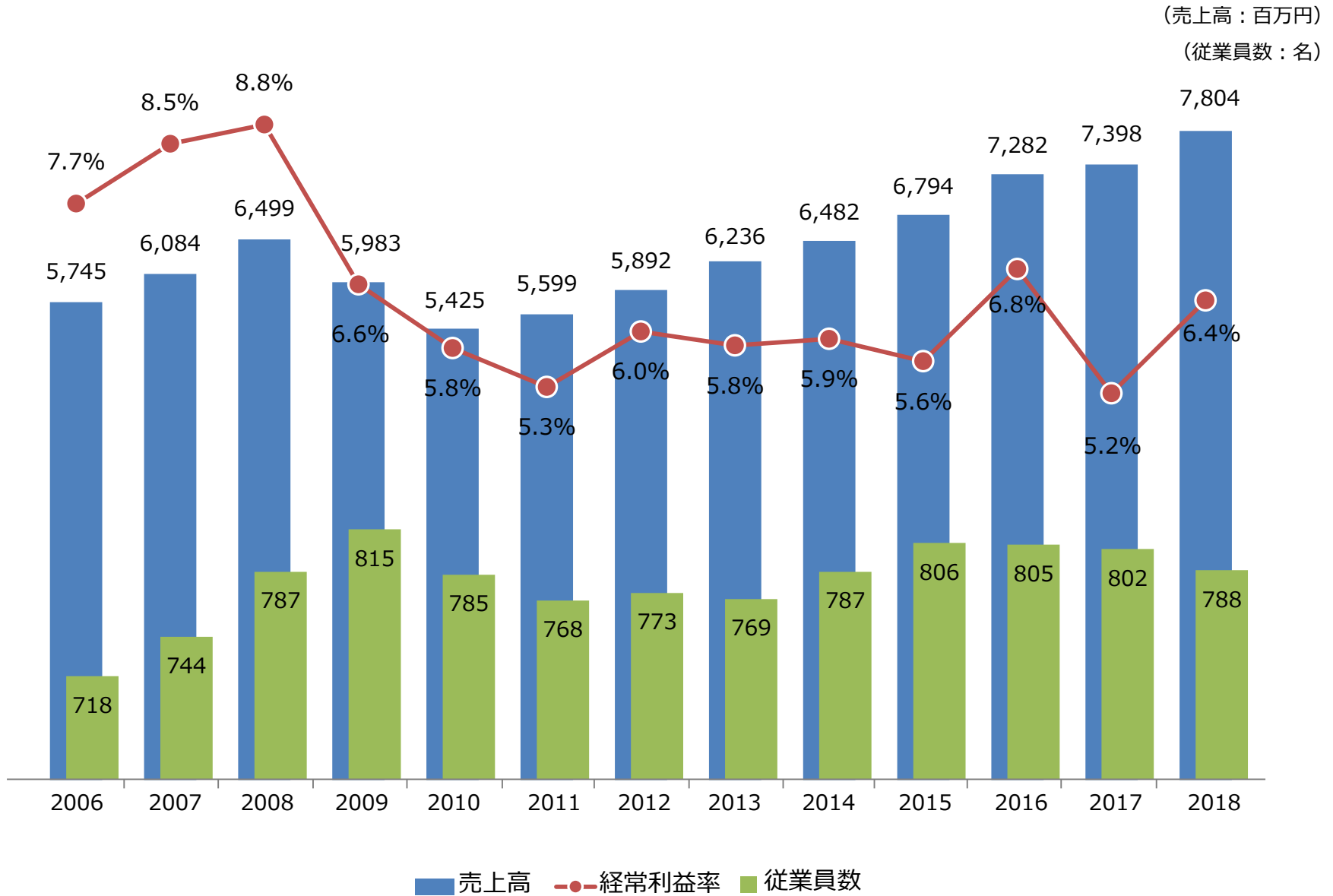
	サービス分類	サービス内容	ユーザー業界別売上構成
ITソリューション	ソフトウェア開発	オープン系システム WEB・C/S・クラウド	<p>2018年9月期(連結)</p>
		汎用メインフレーム	
		組込・モバイルOS	
	システム運用	サーバ設計構築	
		ネットワーク設計構築	
		システム運用管理	
		システムオペレーション (24時間365日)	
ITサービス	パッケージサービス	カスタマイズ	<p>2018年9月期(連結)</p>
		導入支援	
		運用支援	
	WEB・ASPサービス	WEB・ASP開発	
		システム運営	

1.3. 当社のビジネスモデル

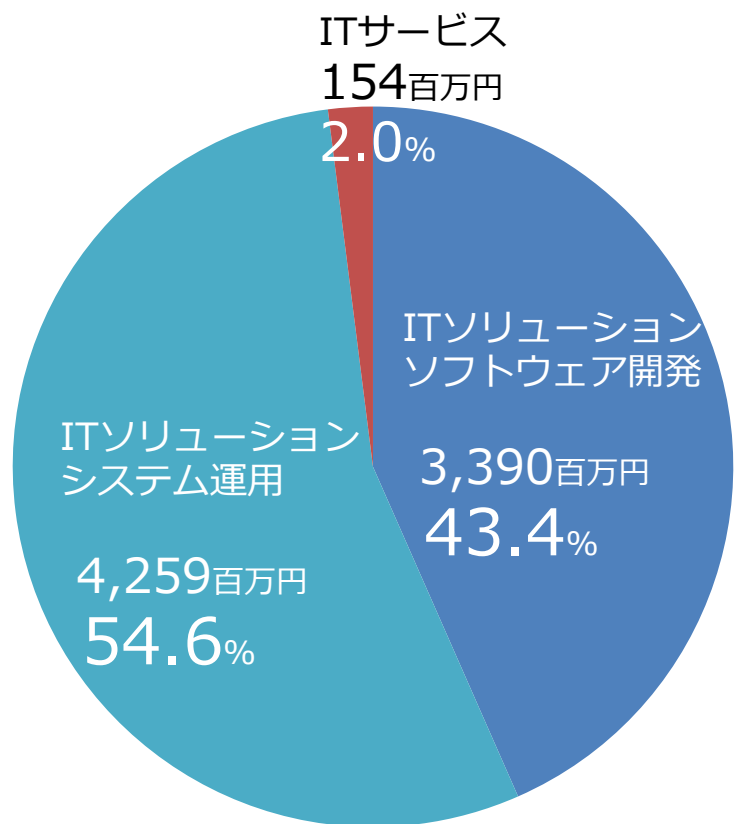


2018年9月期(連結)

1.4. 業績・従業員数の推移

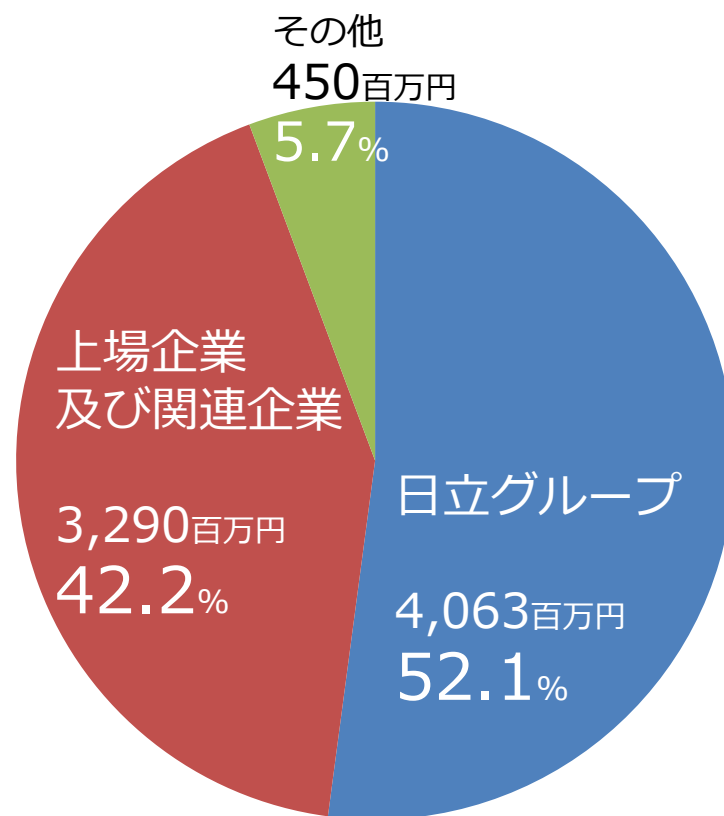


事業別売上構成



2018年9月期(連結)

取引先別売上構成



2018年9月期(連結)



2018年9月期決算内容

◇ 全社業績

ITソリューション事業の受注増加により前年同期を上回る売上を達成。

売上高	7,804 百万円	前年同期比	5.5% 増
経常利益	500 百万円	前年同期比	30.4% 増

◇ ITソリューション事業

情報・通信・メディア、電力・ガス・水道・鉄道を中心とした受注が増加したことなどにより、売上高が増加。

ITソリューション売上高	7,650 百万円	前年同期比	5.7% 増
--------------	------------------	-------	---------------

【内訳】

ソフトウェア開発	3,390百万円	前年同期比	5.7%増
システム運用	4,259百万円	前年同期比	5.6%増

◇ ITサービス事業

チケットソフトウェア関連のカスタマイズ作業の受注やシステム利用料が減少したことなどにより、売上が減少。

ITサービス売上高	154 百万円	前年同期比	2.5% 減
-----------	----------------	-------	---------------

2.2. 2018年9月期 決算概要



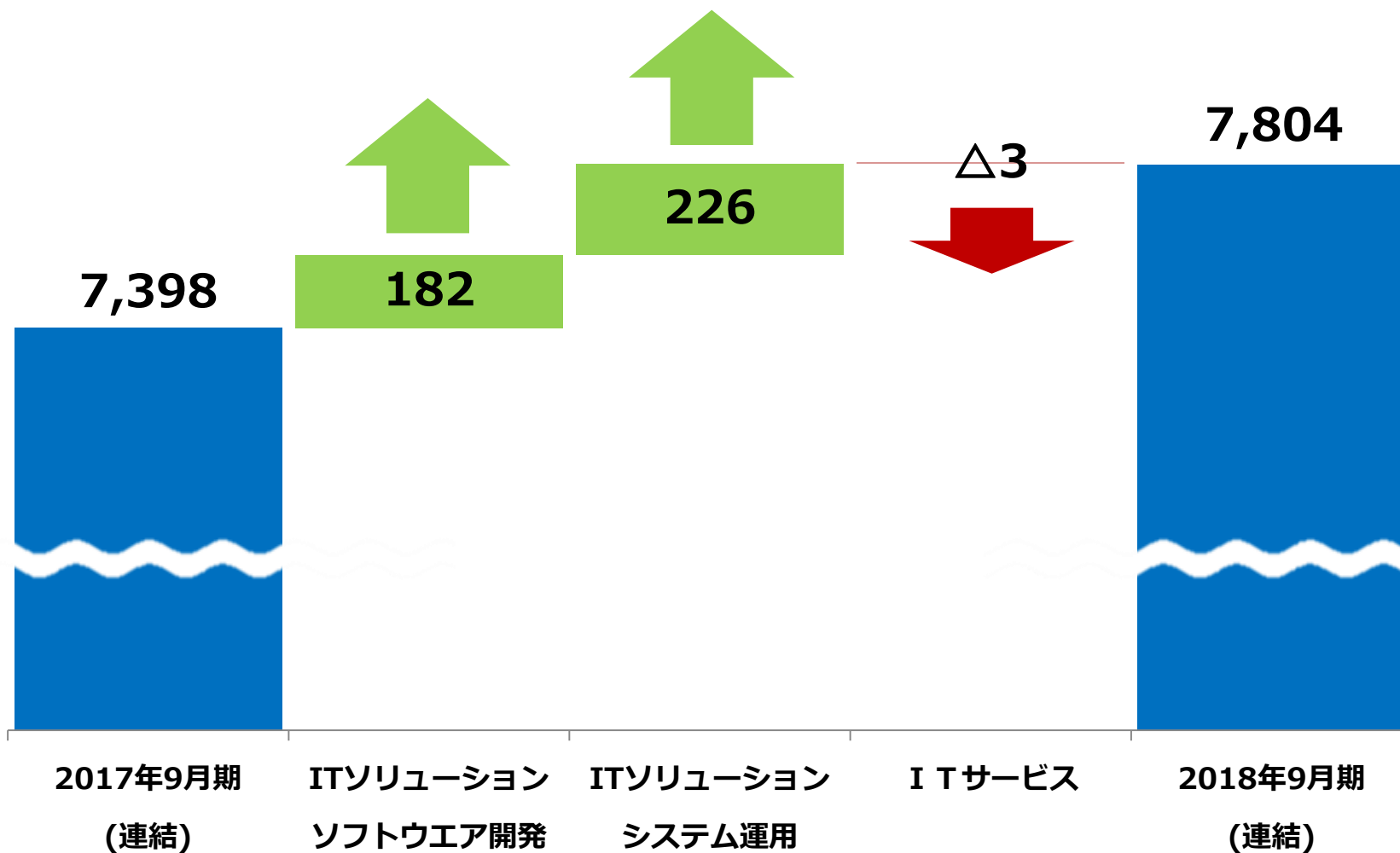
(百万円)

	2017年9月期 (連結)	2018年9月期 (連結)						
		実績	実績	前期比		当初予想	計画対比	
				増減額	増減率		増減額	増減率
売上高	7,398	7,804	405	5.5%	7,751	52	0.7%	
売上総利益	1,295	1,300	5	0.4%	1,330	-29	-2.3%	
売上総利益率	17.5%	16.7%	-0.8ポイント		17.2%	-0.5ポイント		
販管費	951	845	-106	-11.1%	880	-35	-4.0%	
販管比率	12.9%	10.8%	-2.0ポイント		11.4%	-0.5ポイント		
営業利益	343	455	111	32.6%	449	5	1.2%	
営業利益率	4.6%	5.8%	+1.2ポイント		5.8%	0.0ポイント		
経常利益	383	500	116	30.4%	488	11	2.4%	
経常利益率	5.2%	6.4%	+1.2ポイント		6.3%	+0.1ポイント		
当期純利益	206	345	138	66.9%	312	32	10.3%	

2.3. 売上高の増減要因



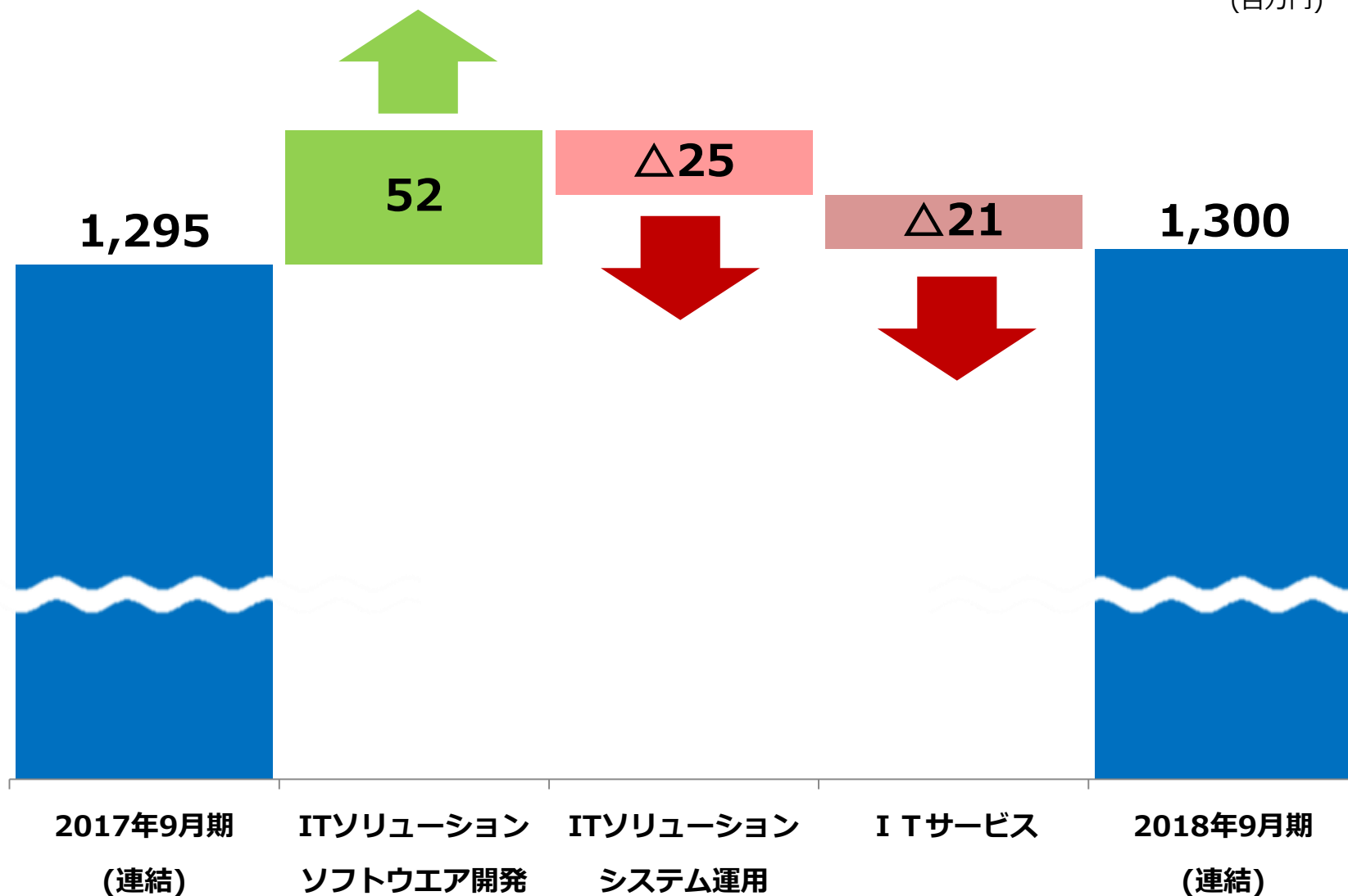
(百万円)



2.4. 売上総利益の増減要因



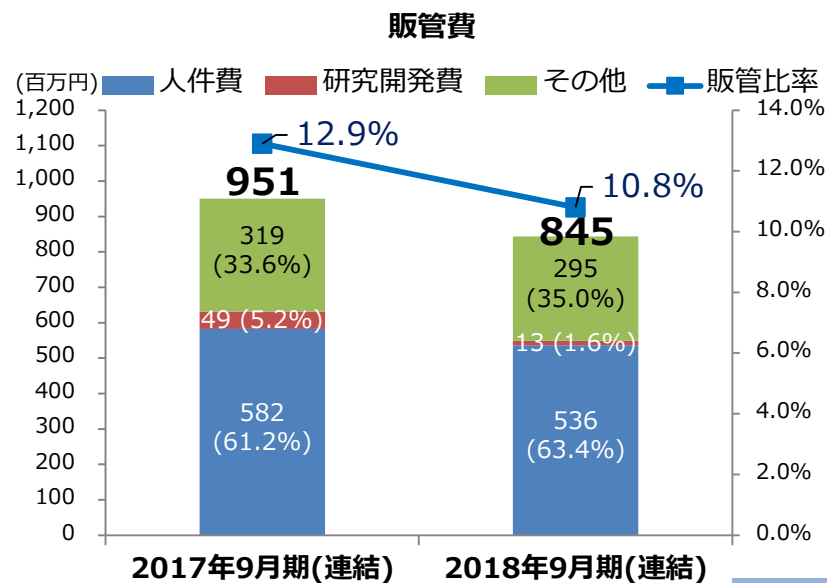
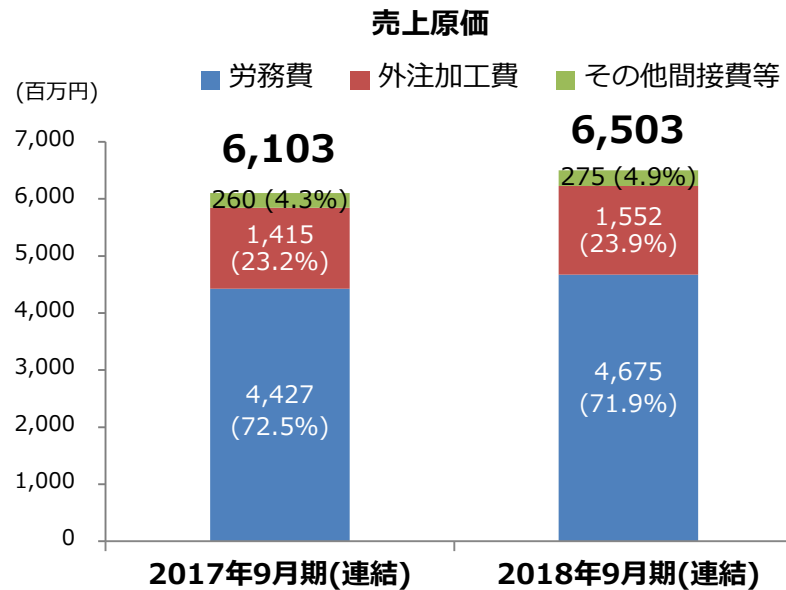
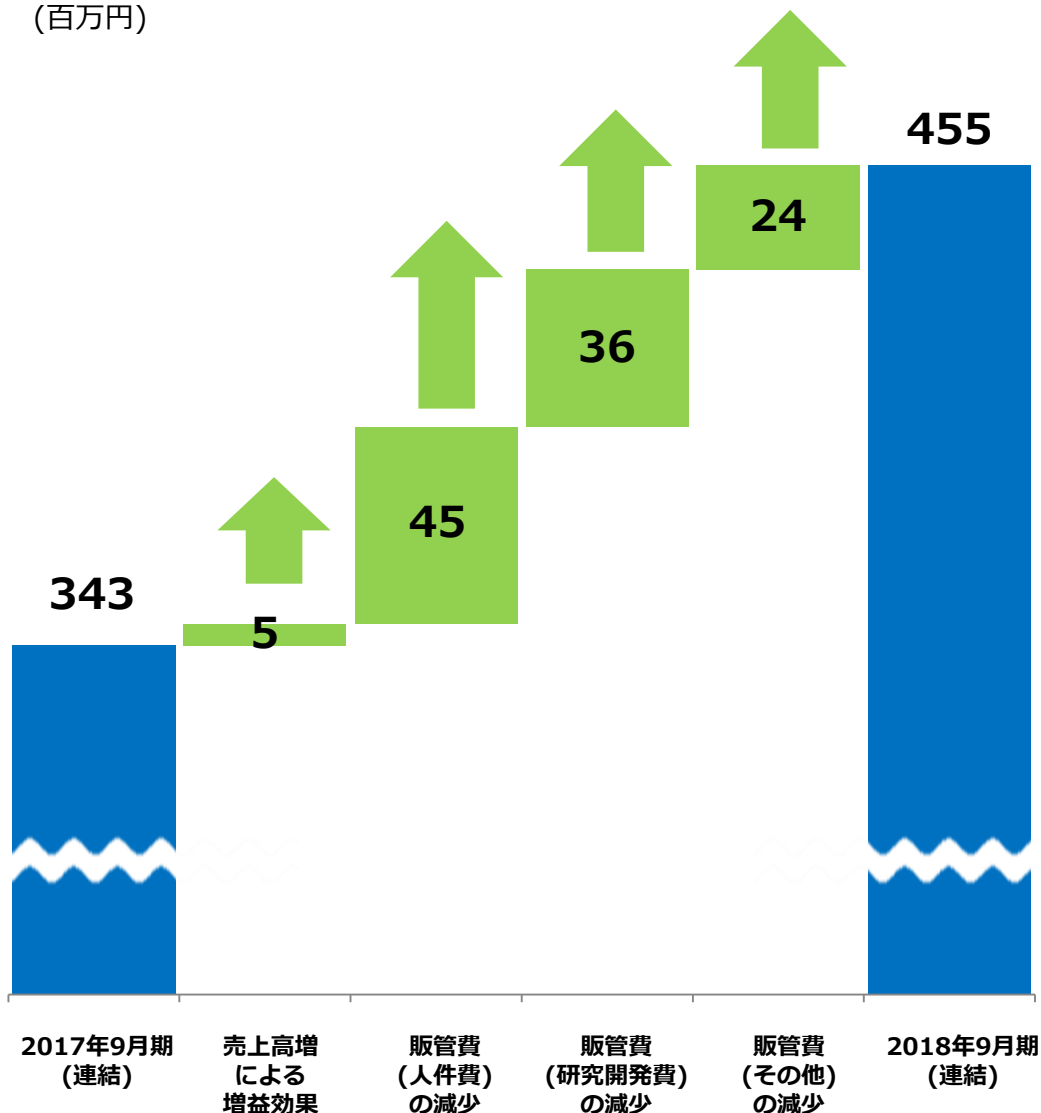
(百万円)



2.5. 営業利益の増減要因



(百万円)

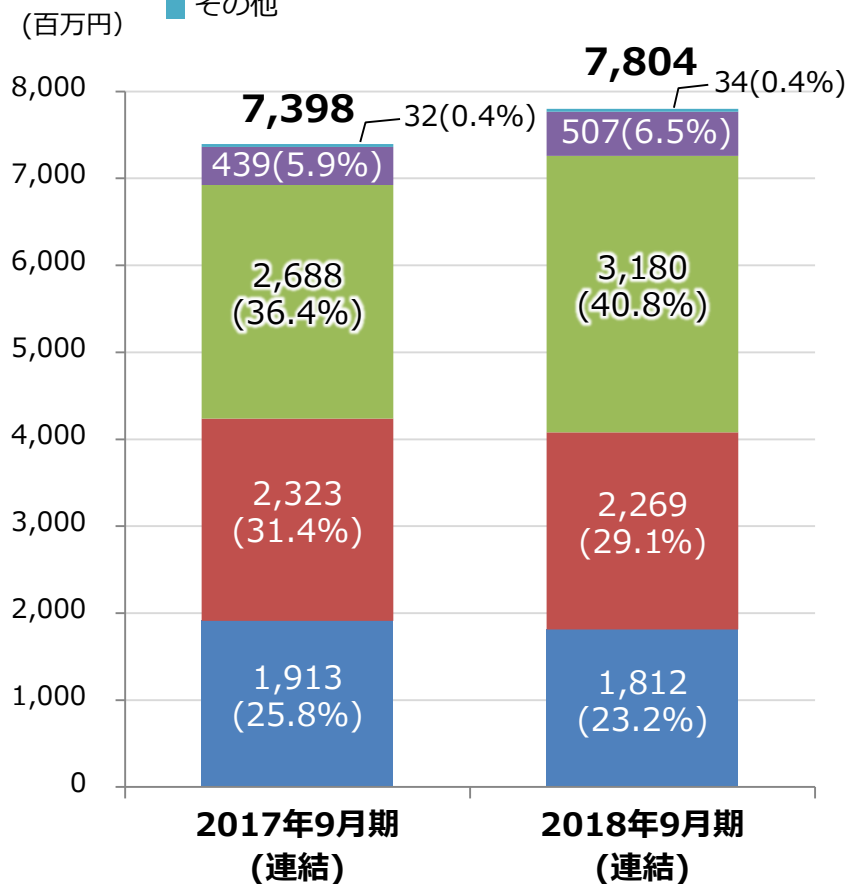


2.6. 売上構成



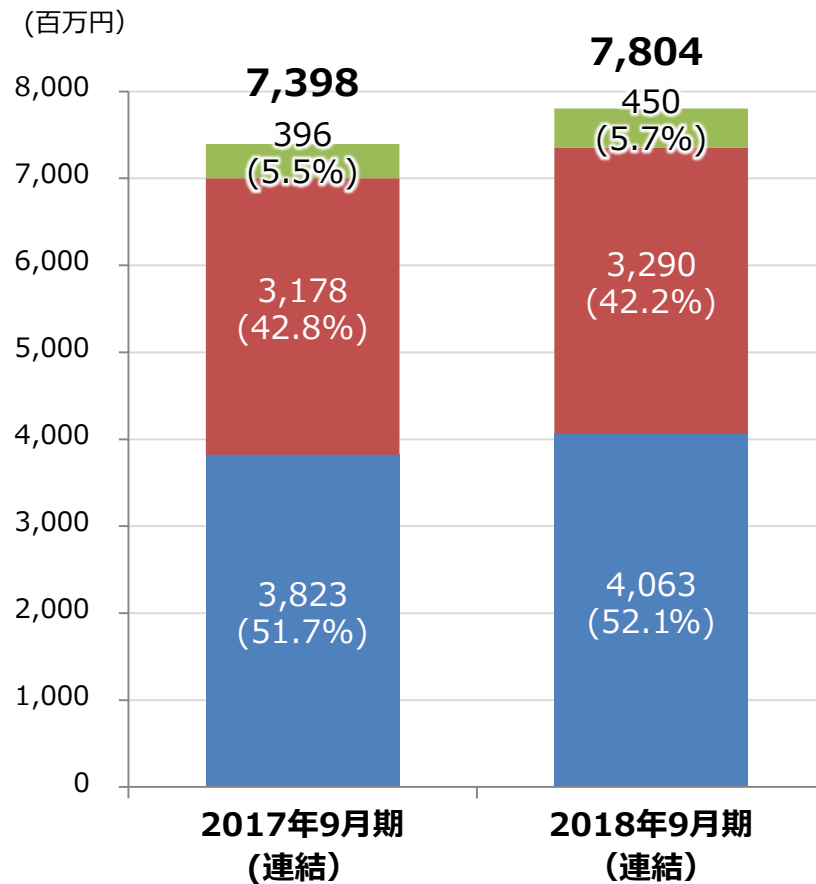
契約形態別

- 派遣
- 作業請負 (検収)
- その他
- 作業請負 (役務)
- 一括請負



取引先別

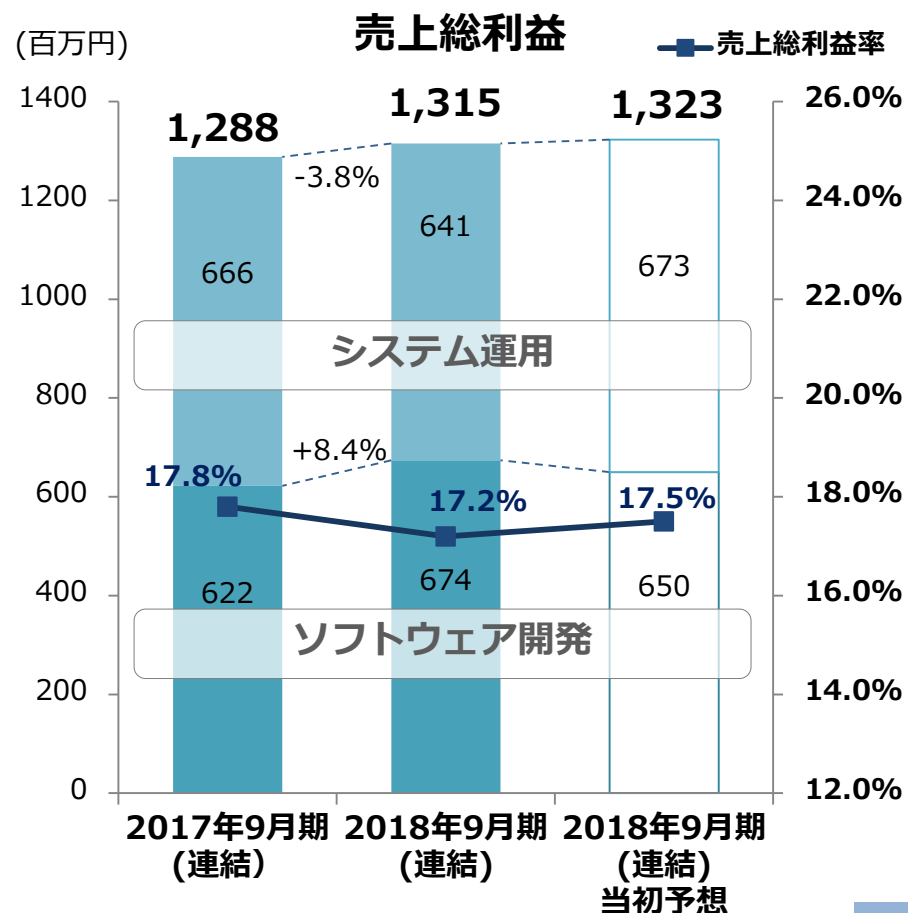
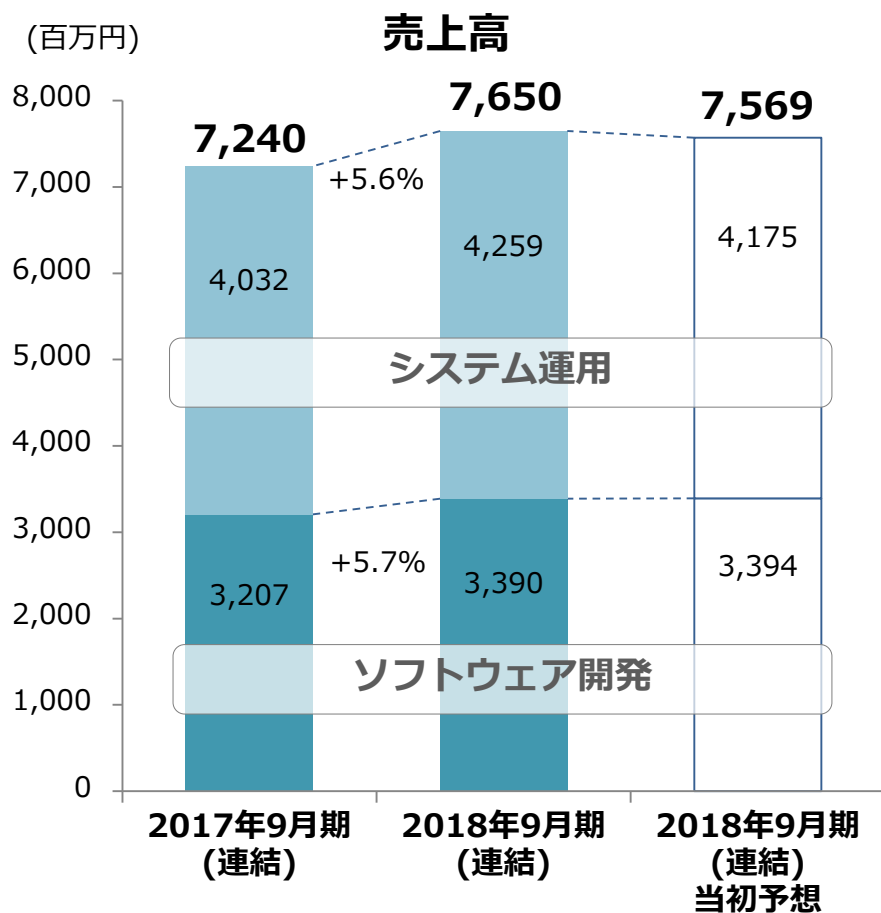
- 日立グループ
- 上場・関連企業等
- その他



2.7. 事業部門別売上・利益概況 ITソリューション事業



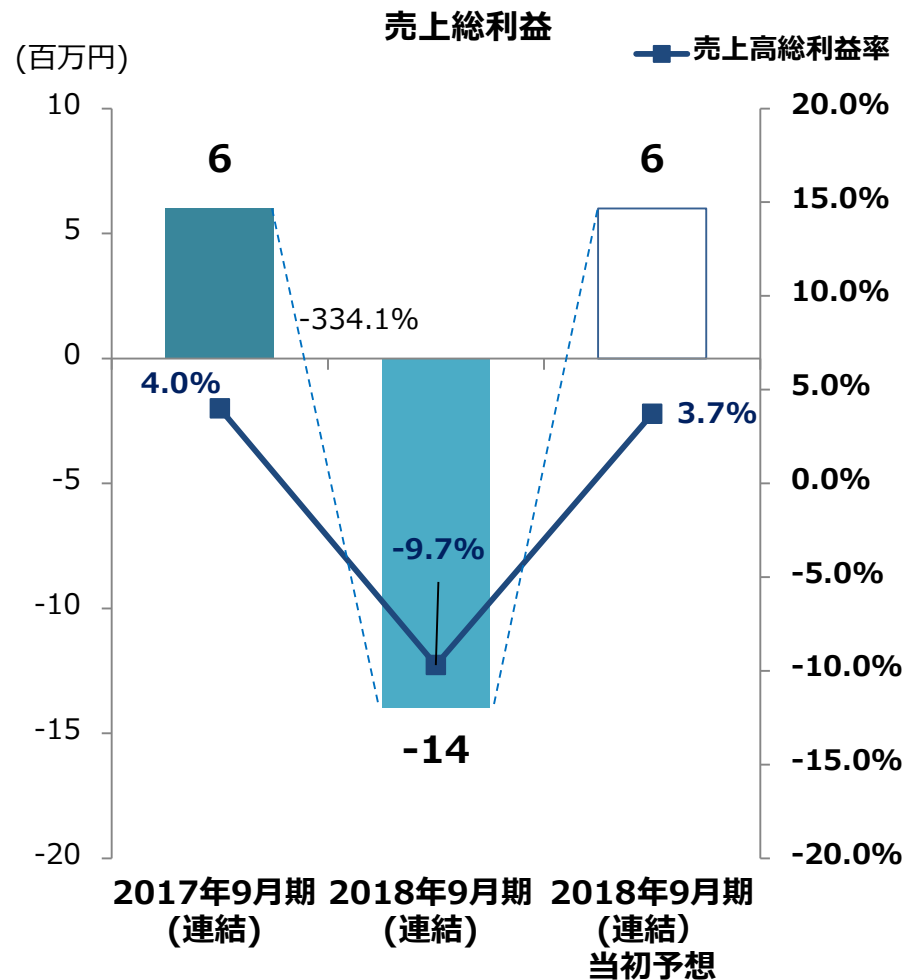
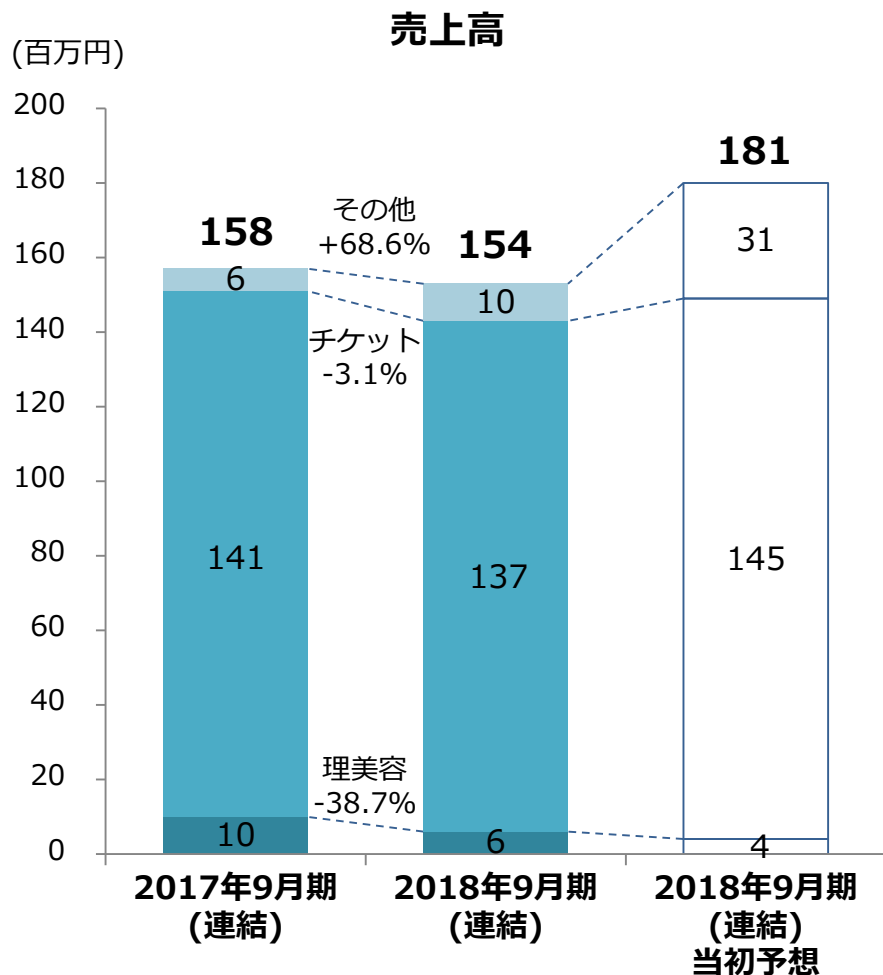
- **売上高** : 情報・通信・メディアを中心とした受注が増加したことなどにより、前年度を上回る売上高を達成
- **売上総利益** : ソフトウェア開発は増収により増加、システム運用は外注費の原価高などにより減少となった



2.8. 事業部門別売上・利益概況 ITサービス事業



- **売上高** : チケットソフトウェア関連のカスタマイズ作業の受注やシステム利用料が減少したことなどにより、売上が減少
- **売上総利益** : 売上高の減少により売上総利益が減少



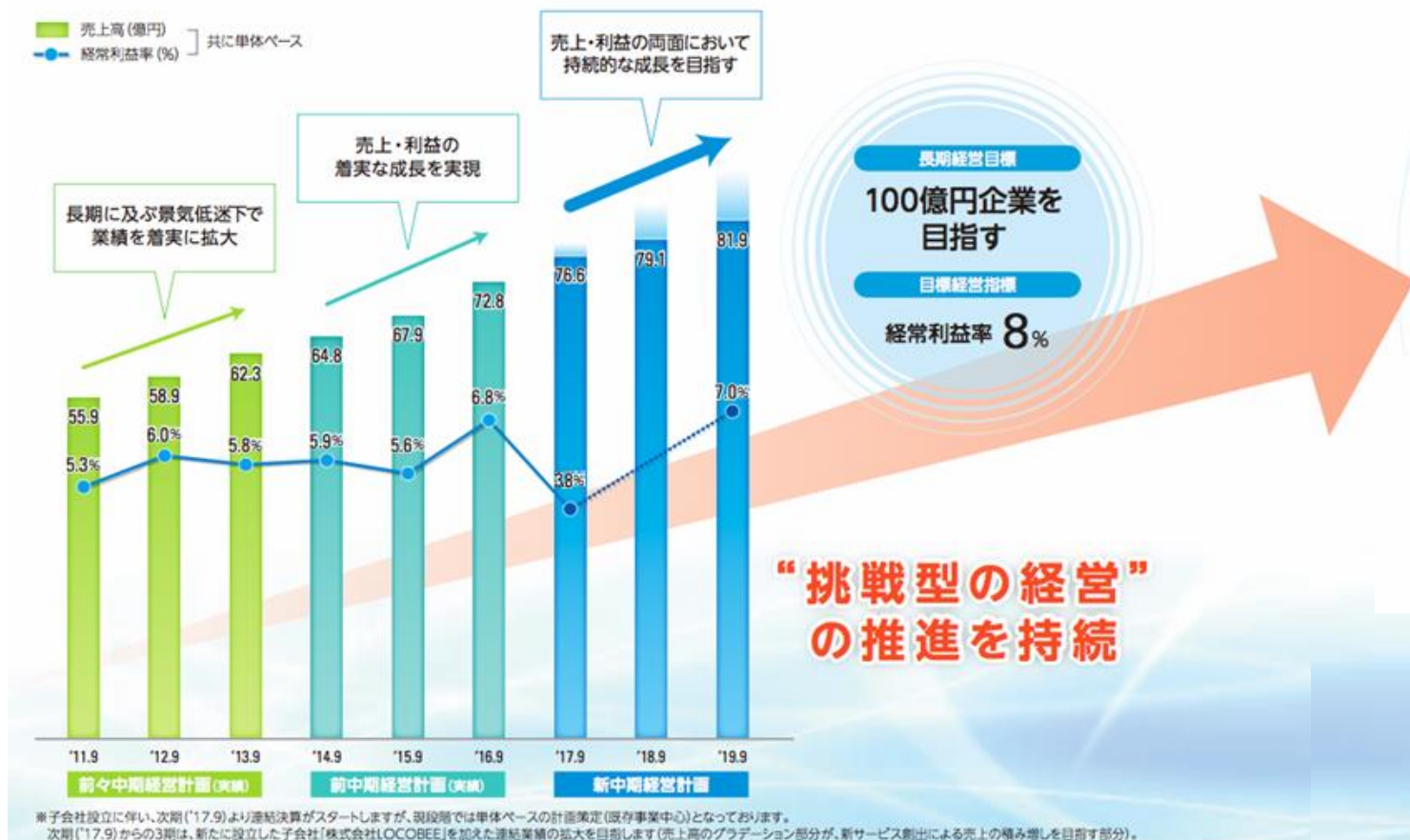


中期経営計画の進捗について

3.1. 中期経営計画 概要



当社グループは、平成28年9月に策定した中期経営計画の最終年度を迎え、更なる事業の成長を図ってまいります。



既存事業の安定化 と 新サービスへの挑戦

3.2. 既存事業の安定化に関する取り組み



取り組み内容		結果
不採算案件の撲滅	役務案件の不採算顧客ゼロを目標に、定期的に営業赤字の役務案件を抽出し、案件別原因分析と対策方針を検討する仕組みを確立。	重点顧客21社に対し、12社の改善を達成。
PMOの設置	PMO（プロジェクトマネジメント室）を新設し、見積の精査やプロジェクトの監視・支援を実施。	<p>一括請負プロジェクトのプロジェクト成功率向上。 <small>※プロジェクト成功の定義：計画利益 < 実績利益</small></p> <p>■プロジェクト成功率 2017年9月期：76.1% 2018年9月期：84.6%</p> <p>2018年9月期より、対象プロジェクトに運用案件を追加。前期を超える成功率を達成。</p>



3.2. 既存事業の安定化に関する取り組み

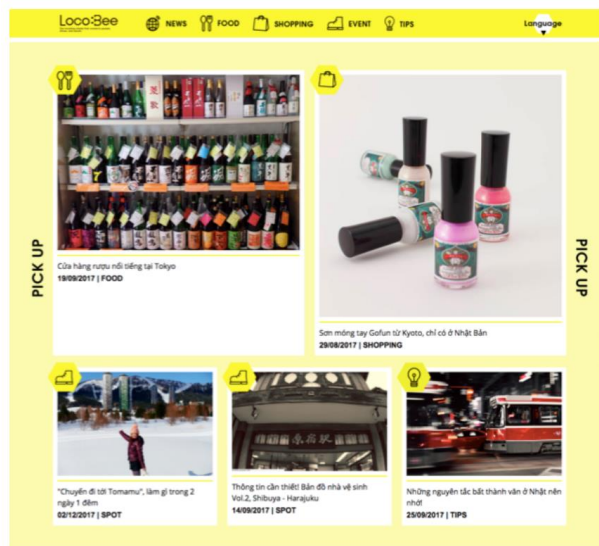


取り組み内容		結果
組織体制の刷新 (2017年10月より)	新規顧客の開拓を専門とする事業戦略本部を新設。	■ 新規顧客の獲得 <ul style="list-style-type: none">・ 新規顧客数 : 9社・ 新規顧客受注高 : 137百万円 ■ 一括請負契約の受注増加 <ul style="list-style-type: none">・ 2017年9月期 : 436百万円・ 2018年9月期 : 507百万円・ 前期比増減率 : 16.2% <p>一括請負の受注増加により、生産性向上に寄与</p>
	現場部門に営業機能を委任し、スピード感ある効率的な営業活動を行う。	

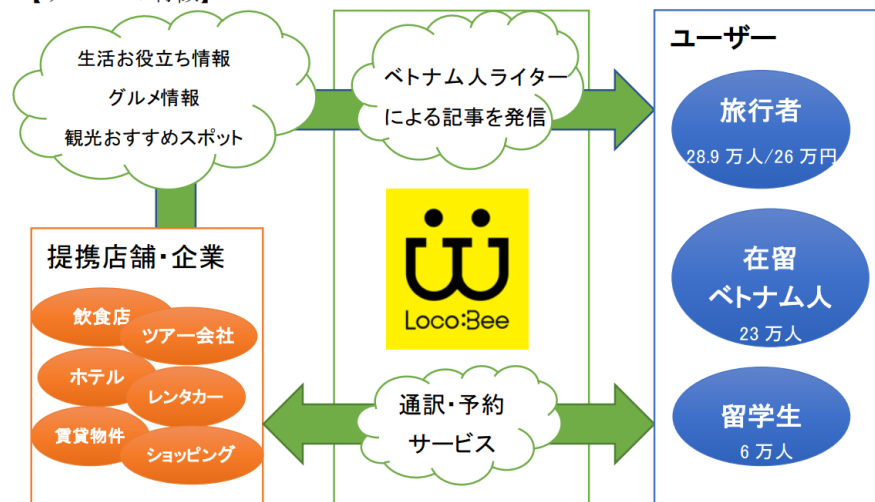
新分野のサービス LocoBeeリリース

2018年1月23日にベトナム人向け旅メディア「LocoBee」をリリース。LocoBeeは旅行者向けの観光情報や、在留ベトナム人・留学予定者に向けたお役立ち情報を発信するWebマガジンです。記事を見て気に入った店舗やツアーをベトナム語で予約することができます。

リリース以来、ベトナム人向けの求人情報やアルバイト情報の発信や、EC販売の開始など、幅広くサービスを展開しています。

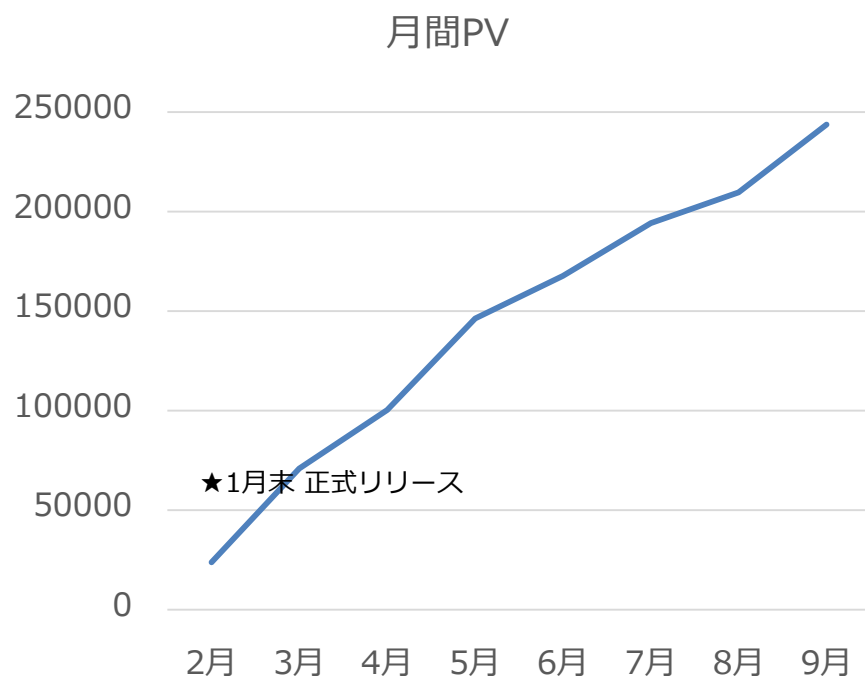


【サービスの特徴】



LocoBee アクセス状況

1月末のリリースから順調にPV数が増加



※2018年11月現在の月間PV数は約32万PV

国別アクセスユーザー数 (月間)

国	ユーザー	ユーザー (%)
1. Vietnam	120,994	76.20%
2. Japan	27,772	17.49%
3. Laos	3,652	2.30%
4. Cambodia	1,694	1.07%
5. Taiwan	1,268	0.80%
6. United States	1,028	0.65%
7. India	567	0.36%
8. Singapore	179	0.11%
9. Philippines	170	0.11%
10. South Korea	167	0.11%

LocoBee 問い合わせ・引き合い状況

PV数の増加とともに、企業からの様々な問い合わせが増加

No.	業種（事業）	提供サービス	状況
(1)	映像企画制作	ベトナム向け施策コンサルティング	納品済
(2)	旅行業	ファムトリップ向けベトナム語通訳	納品済
(3)	書籍販売	記事広告（ベトナム語書籍販売開始）	掲載済
(4)	賃貸管理・販売	アフィリエイト（ベトナム人ユーザーの誘導）	受注
(5)	ドラッグストア	記事広告（店舗紹介、クーポン発行）	受注
(6)	イベント企画・運営	記事広告（店舗・チケット紹介）	受注
(7)	ネットサービス企画・開発・販売	ビデオコンテンツ制作支援（ベトナム語）	受注
(8)	海外用携帯電話販売・レンタル	アフィリエイト（SIM販売）	受注
(9)	旅行業	インフルエンサー、記事広告	商談中
(10)	宿泊業	人材紹介会社仲介（ベトナム人材募集）	商談中

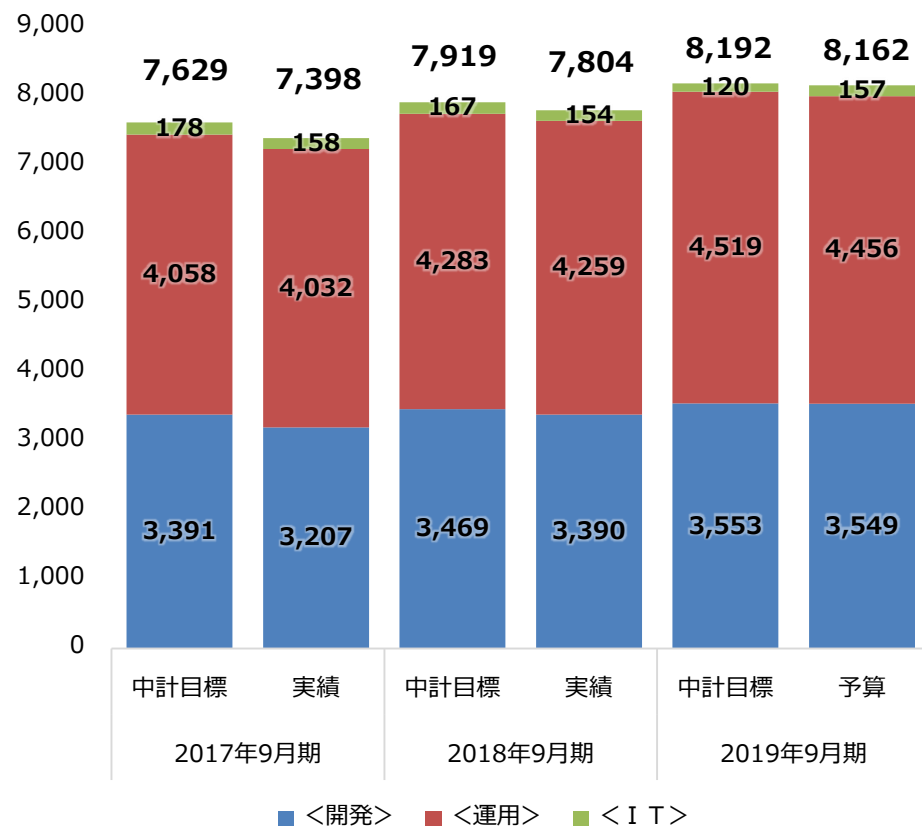
その他 多数

3.4. 中期経営計画 売上高（進捗）



中期経営計画の目標値に対し、やや未達の状況

(百万円)



(百万円)

部署	2017年9月期		2018年9月期		2019年9月期	
	中計目標	実績	中計目標	実績	中計目標	予算
<開発>	3,391	3,207	3,469	3,390	3,553	3,549
<運用>	4,058	4,032	4,283	4,259	4,519	4,456
<IT>	178	158	167	154	120	157
全社	7,627	7,398	7,919	7,804	8,192	8,162

組織力(経営基盤)強化

- ・ **責務強化のための執行役員増員 (ITソリューション・事業戦略・経理)**

各業務において、個々の責任 (判断) のもと迅速に遂行する

- ・ **管理職能力向上に向けたMBA教育の実施 (2019.4迄実施)**

経営サポートが出来る管理者を育て業績向上に努める

- ・ **社員意識改革及び士気向上のための「従業員 (譲渡制限付き) 自己株処分」実施**

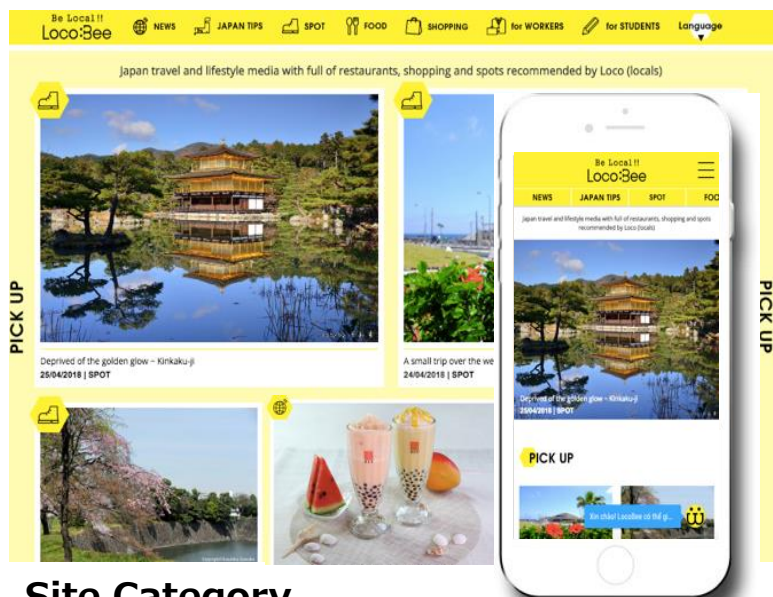
企業価値の持続的な向上を図るインセンティブを付与することで、意識改革および士気向上を促し、中長期的な業績向上を図る (離職抑止も兼ねる)

- ・ **新入社員(大卒)の専門技術教育強化と早期戦力化**

入社後3ヶ月間(4月~6月)を総務部所属として教育を実施し、適材適所へ配属



LOCOBEE社の今後の取り組み



Site Category

- ✓ NEWS
- ✓ JAPAN TIPS
- ✓ SPOT
- ✓ FOOD
- ✓ SHOPPING
- ✓ for WORKERS
- ✓ for STUDENTS

翻訳言語



ベトナム語

<http://locobee.com/mag/vi/>



英語

<http://locobee.com/mag/en/>



【LocoBee 現在までの歩み】

- ① 2016年10月3日に、当社100%出資子会社「株式会社LOCOBEE」を設立。2017年2月1日に外国人旅行者向けインターネットサービス「LocoBee」の提供を開始。
- ② 外部環境や市場調査の結果からベトナム特化を決定。
- ③ マネタイズの観点からビジネスの主軸をアプリからWEBへシフト。2018年1月23日にベトナム人向け旅メディア「LocoBee」をリリース。
- ④ 広告モデル以外に通訳ガイドやEC販売等の新サービスをスタート。
- ⑤ イベントや展示会等の参加によりベトナムの注目度を実感、また、企業からの様々な問合せが増加。



多様なニーズに応えるべく、新たな取り組みや新サービス創出のため、2019年9月期は研究開発活動を通して、ビジネスモデルを見極める



チケット関連サービスの売上拡大（既存サービス）

2018年5月に開始したWebプロモーションの効果により引き合いが増加。チケットサービスの売上拡大に向けて確実な受注を目指す。

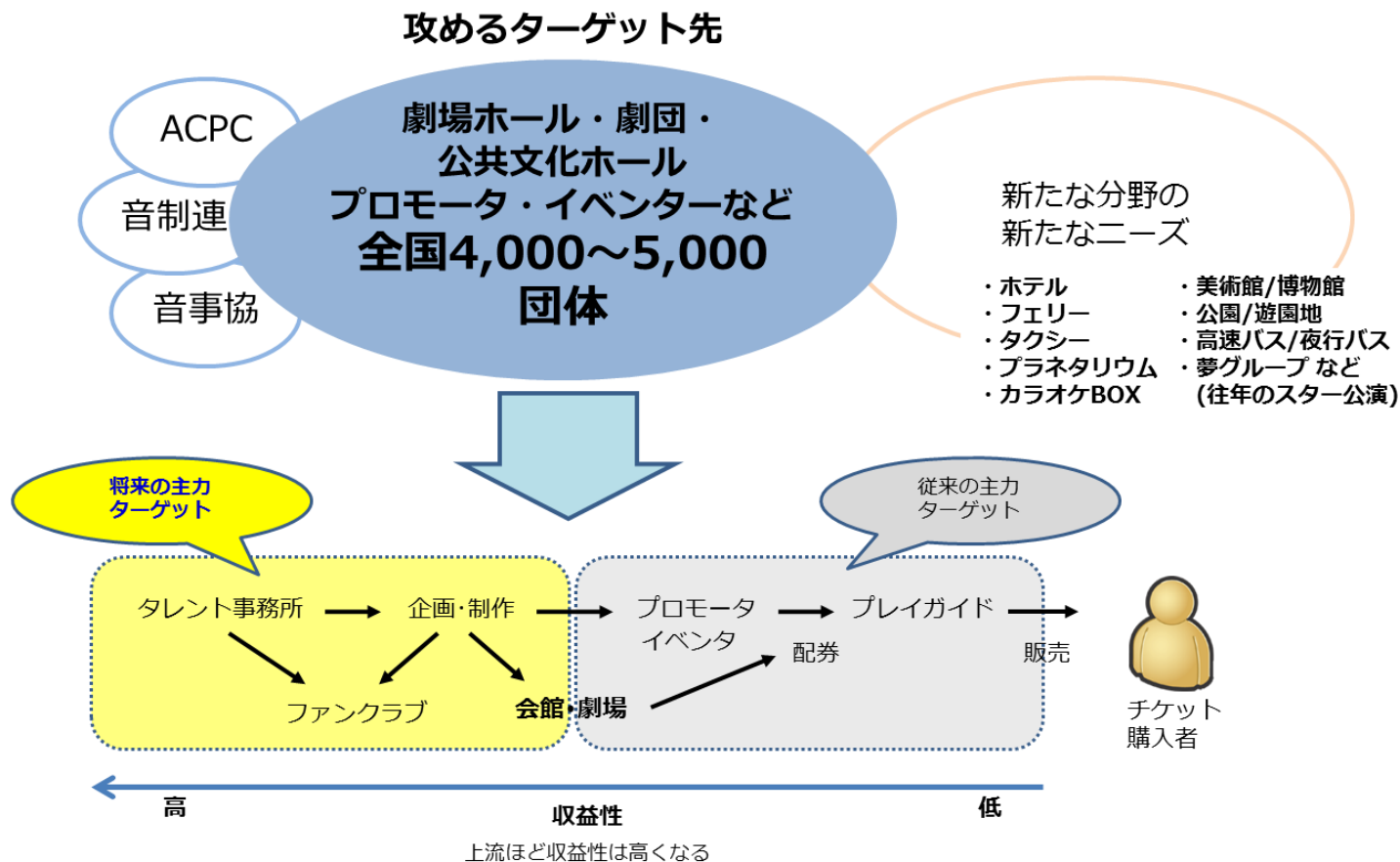
No.	サービス種別	業種(事業)	引き合い件数
(1)	チケットシステム	音楽・エンターテインメント関連、 スポーツ興業関連、飲食関連、 地方創生・復興関連、映画・劇場関連 その他多数	22件
(2)	チケットEASY	営業代行事業	1件
(3)	チケットGATE	決済代行事業、芸能事務所	2件
(4)	席割りEASY	ITサービス業	2件

また、AIを組み合わせた新たな機能についての研究開発を計画中。
高付加価値な機能の追加により、事業拡大の加速化を図る。



チケット関連サービスの売上拡大（新サービス）

次世代チケットシステムを研究開発中。
SNSと連携し、購入・発券から当日の入場までをスマートフォン1つで行うことが可能。チケット業界の一翼を担うサービスを目指す。





2019年9月期業績見通し

4.1. 2019年9月期業績見通し まとめ



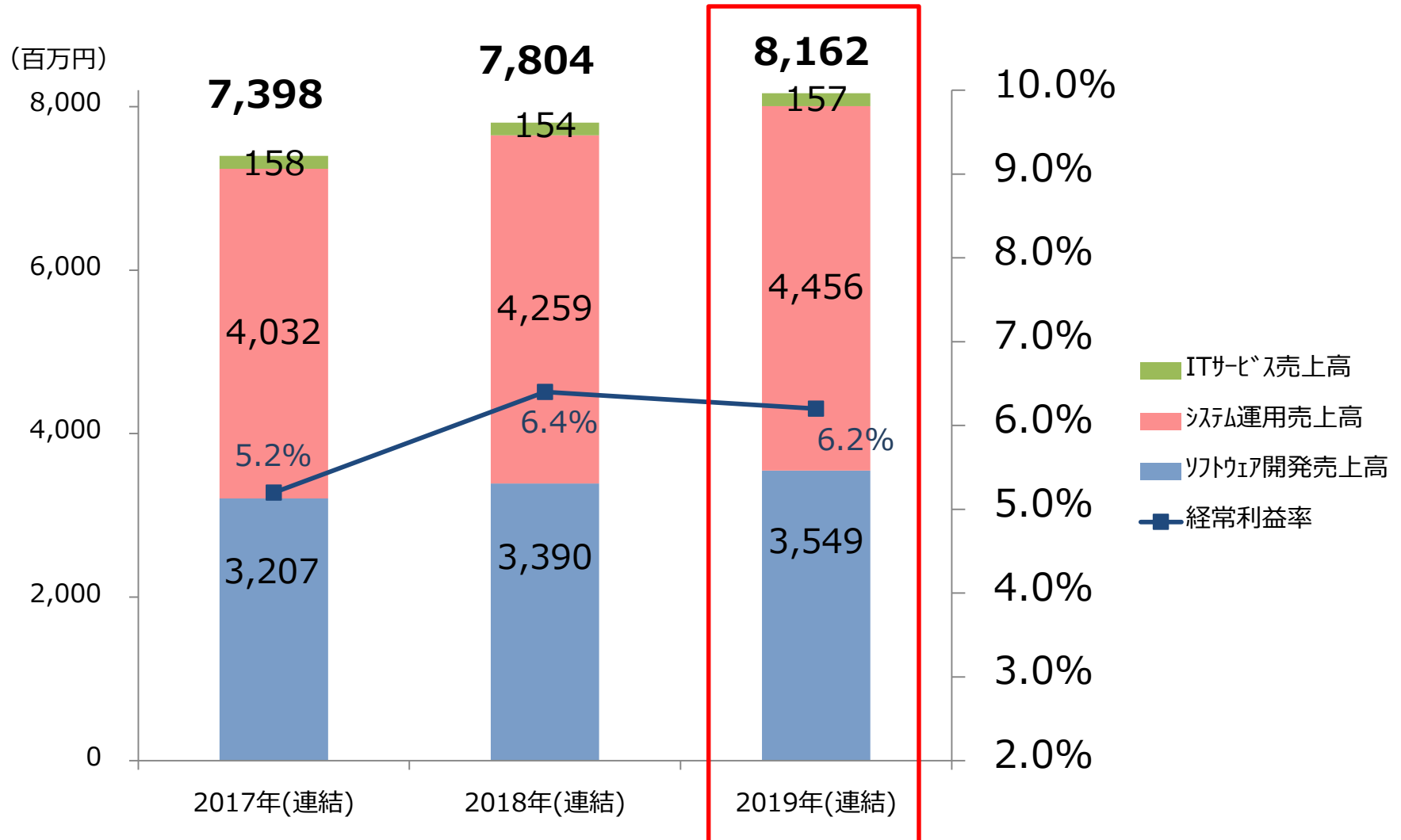
(百万円)

	2018年9月期	2019年9月期 (計画)	増減額	増減率
売上高	7,804	8,162	358	4.6%
売上総利益	1,300	1,600	299	23.0%
売上総利益率	16.7%	19.6%	+2.9ポイント	
販管費	845	1,135	290	34.3%
販管比率	10.8%	13.9%	+3.1ポイント	
営業利益	455	464	9	2.0%
営業利益率	5.8%	5.7%	-0.1ポイント	
経常利益	500	507	7	1.5%
経常利益率	6.4%	6.2%	-0.2ポイント	
当期純利益	345	342	-2	-0.8%

4.2. 2019年9月期業績見通し



通期見通し



上半期（2018年10月 - 3月）受注高達成状況

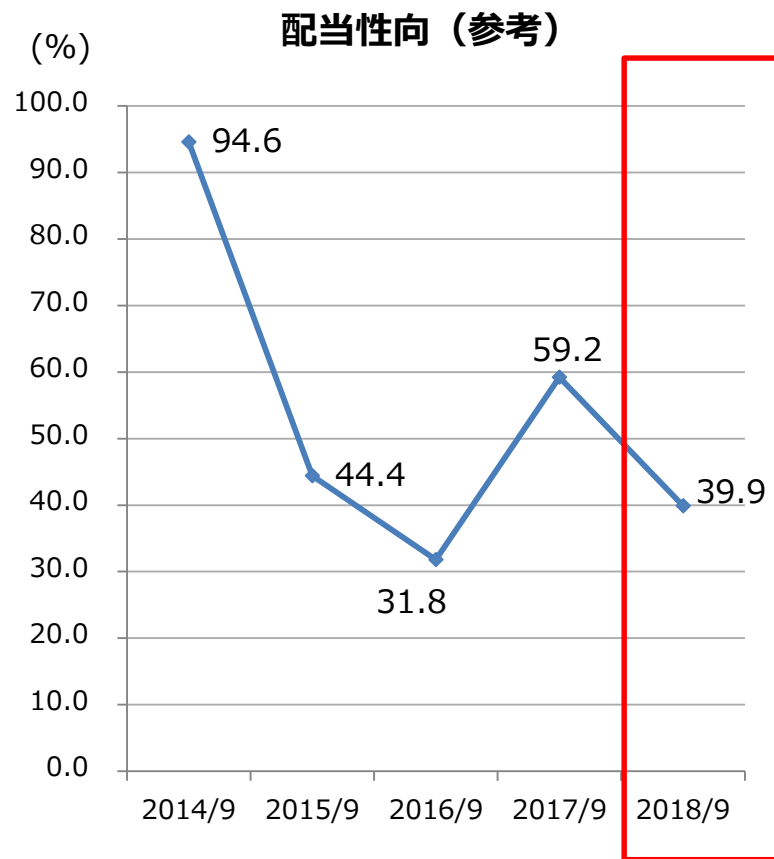
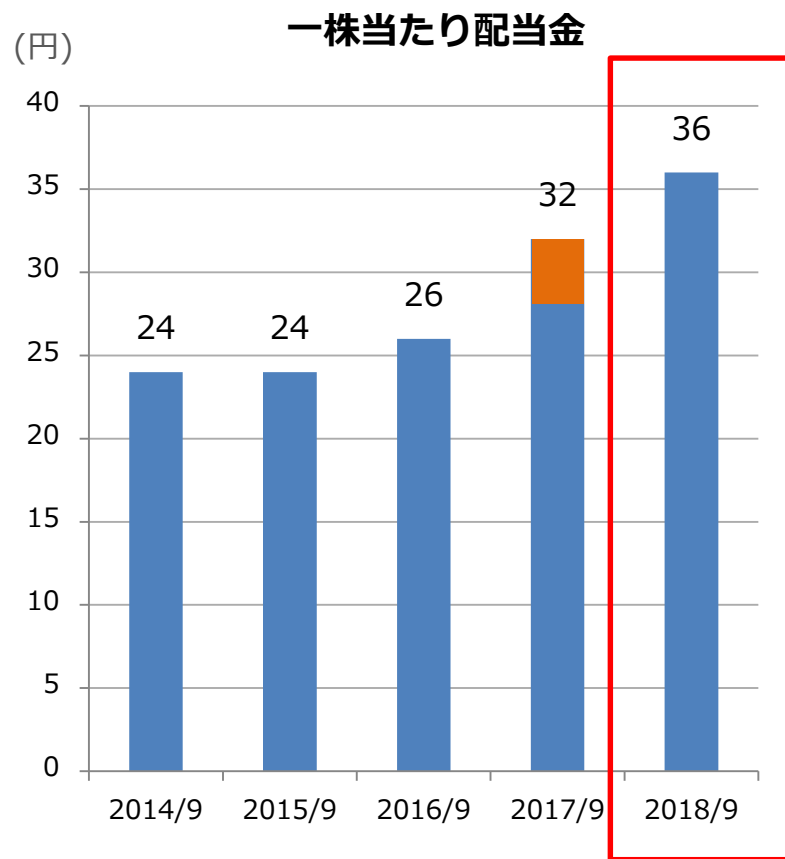
(百万円)

	ソフトウェア 開発	システム 運用	ITサービス	合計
前期受注予算	1,667	2,065	94	3,828
2017年11月10日時点 実績	1,317	1,967	64	3,349
2017/10 - 2018/3 計画達成率	79.0%	95.3%	67.7%	87.5%
今期受注予算	1,750	2,189	78	4,018
2018年11月10日時点 実績	1,395	2,067	48	3,510
2018/10 - 2019/3 計画達成率	79.7%	94.4%	61.9%	87.4%



基本方針 「安定配当」

普通配当8円の増配を予定しております



※2017年9月期の配当金につきましては、普通配当28円に創立40周年記念配当4円を加えた合計32円としております。

本日はありがとうございました。

免責事項

本資料につきましては投資家の皆様への情報提供のみを目的としたものであり、売買の勧誘を目的としたものではありません。

本発表において提供される資料および情報は、いわゆる「見通し情報」を含みます。

これらは、現在における見込み、予測およびリスクを伴う想定に基づくものであり、実質的にこれらの基準と異なる結果を招き得る不確実性を含んでおります。

また、本資料に記載される情報に関して、これに誤りがあった場合や第三者によるデータの改竄等によって生じた障害に関し、事由の如何を問わず弊社は一切の責任を負うものではありません。

それらリスクや不確実性には、弊社に関連する業界ならびに市場の状況や、国内および国際的な経済状況および一般的な市場環境等の要因が含まれます。今後、新しい情報や将来の出来事等が起こった場合であっても、弊社は、本発表に含まれる「見通し情報」の更新・修正等をおこなう義務を負うものではありません。

お問い合わせ先
株式会社インフォメーションクリエイティブ
経営企画室

電話 03-5753-1211
ファクシミリ 03-5753-1220
Email investor-relation@ic-net.co.jp

株式会社インフォメーションクリエイティブ (4769)

2018年9月期決算説明会 補足資料

2017年10月 – 2018年9月

2018年11月29日開催

<注意事項>

- 資料中の業績見通し数値及び将来についての計画や戦略は現時点において入手可能な情報に基づくものです。又、重大なリスクや不確実性を含んでいます。
- 実際の業績に与える影響の要素には、経済情勢の悪化、為替レートの変動、法律・行政制度の変化、市場需要、IT業界における激しい競争等がありますが、これらに限定されるものではありません。

2018年9月期 財務ハイライト（1）



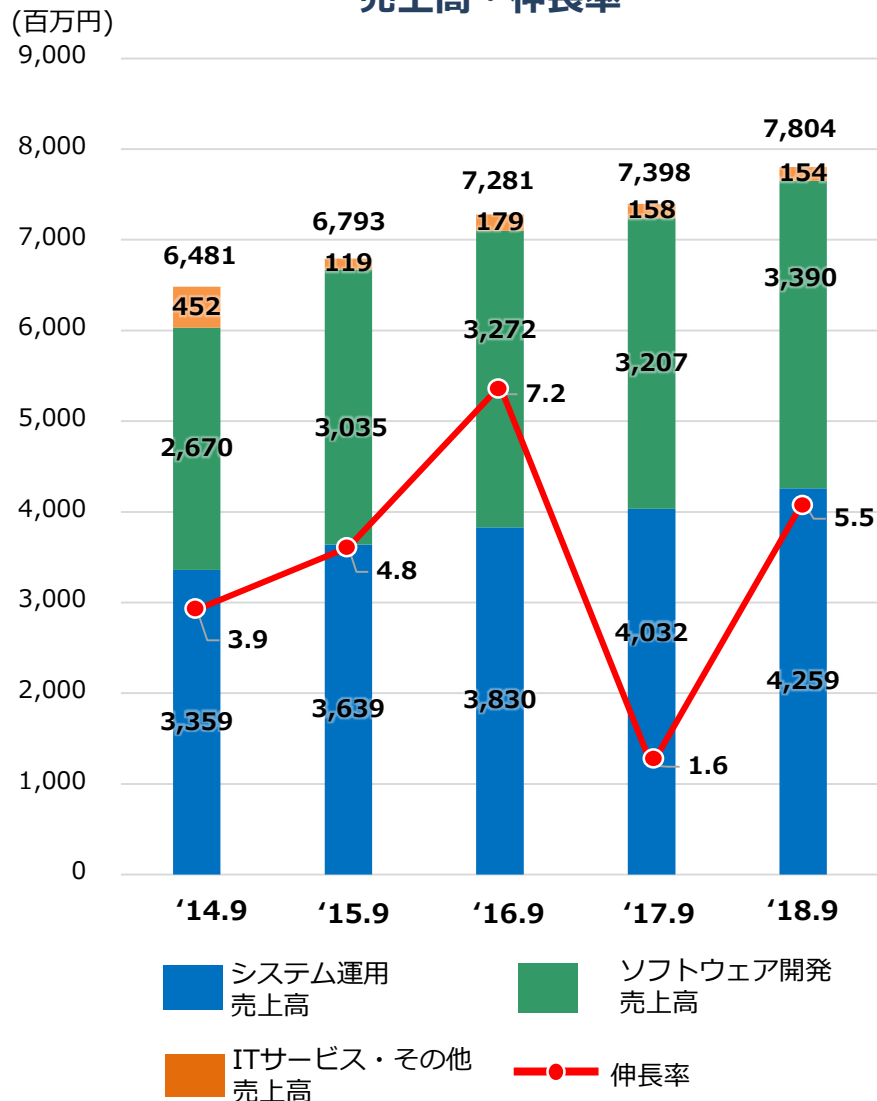
	2014.9	2015.9	2016.9	2017.9	2018.9
(単位：百万円)					
売上高	6,482	6,794	7,282	7,398	7,804
売上高伸長率(%)	3.9	4.8	7.2	1.6	5.5
営業利益	346	326	456	343	455
売上高営業利益率(%)	5.3	4.8	6.3	4.6	5.8
経常利益	382	380	497	383	500
売上高経常利益率(%)	5.9	5.6	6.8	5.2	6.4
(親会社株主に帰属する) 当期純利益	97	206	312	206	345
売上高当期純利益率(%)	1.5	3.1	4.3	2.8	4.4

※平成29年9月第1四半期より連結決算に移行したため、平成28年9月期以前は単体決算の数値で参考比較しています。

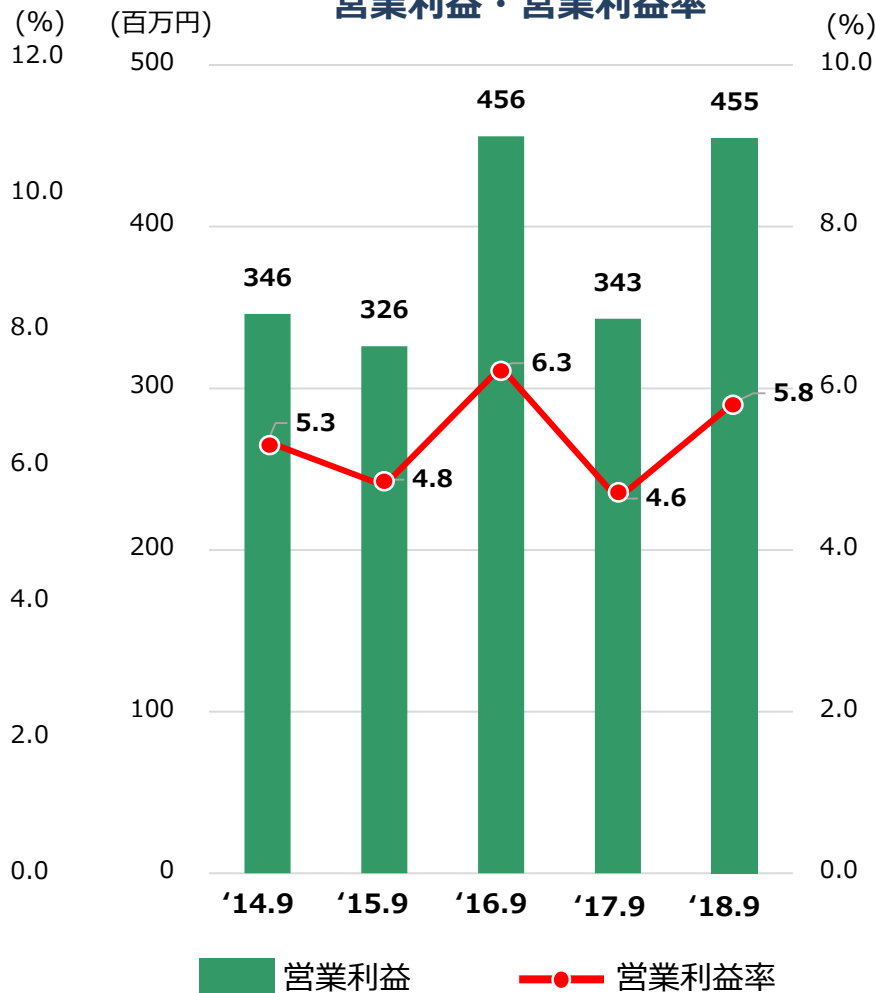
2018年9月期 財務ハイライト (2)



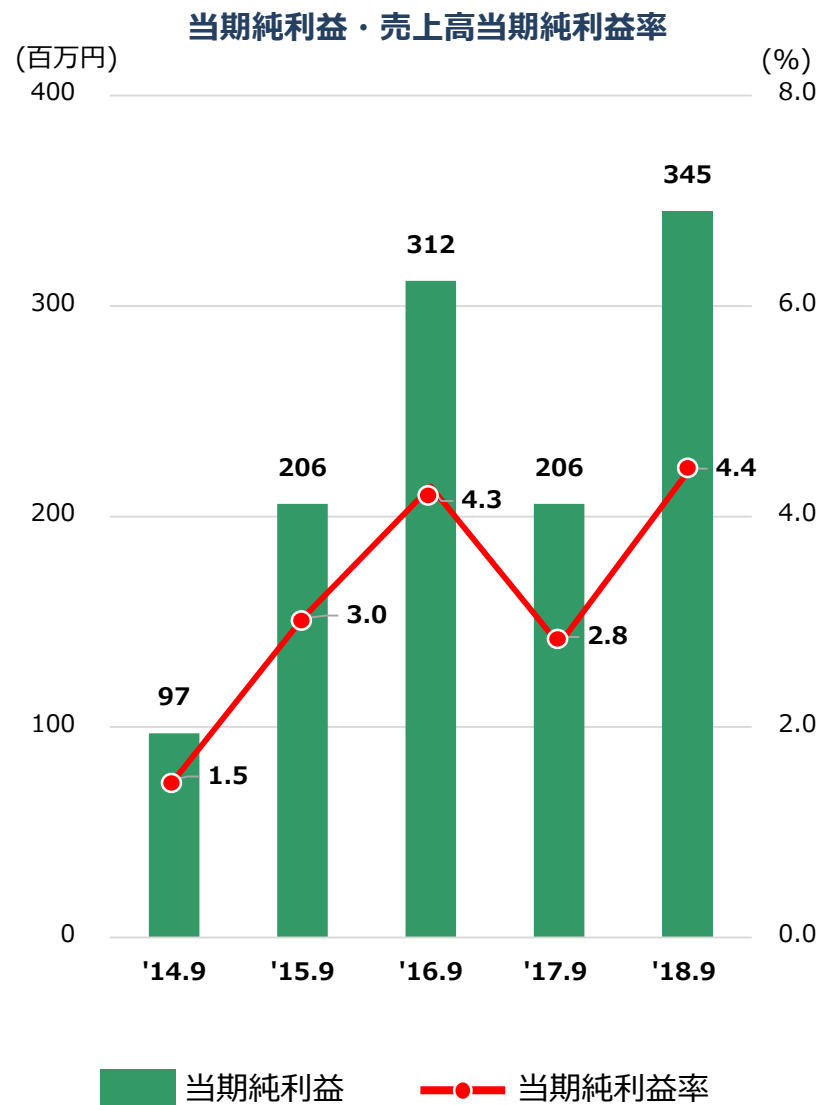
売上高・伸長率



営業利益・営業利益率



※平成29年9月第1四半期より連結決算に移行したため、平成28年9月期以前は単体決算の数値で参考比較しています。



※平成29年9月第1四半期より連結決算に移行したため、平成28年9月期以前は単体決算の数値で参考比較しています。