



**株式会社インフォメーションクリエイティブ (4769)**

**2017年9月期 決算説明会**

**2016年10月 – 2017年9月**

**2017年11月29日開催**

- 1 会社概要
- 2 2017年9月期決算内容
- 3 中期経営計画の進捗について
- 4 2018年9月期業績見通し

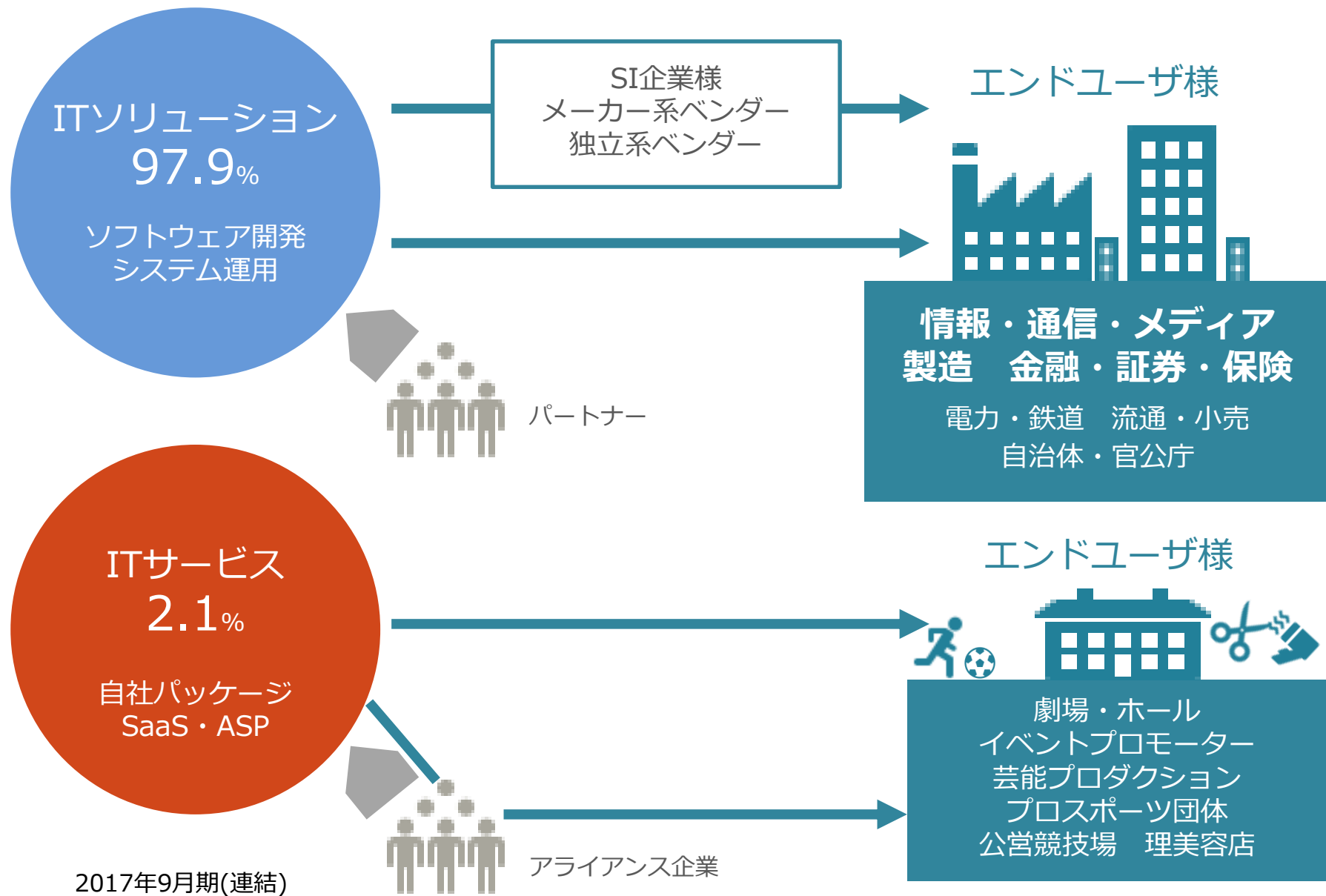


## 会社概要



設立	1978年2月20日
資本金	4億7百万円（2017年9月末現在）
発行済株式総数	3,866千株（2017年9月末現在）
決算期	9月
代表者	代表取締役社長 山田 亨
従業員数	802名（2017年9月末現在） 平均年齢 35.0歳
業種	情報サービス業 （1）ITソリューション （2）ITサービス
JASDAQ上場	2000年7月13日
株式売買単位	100株単位
証券コード	4769（情報・通信業）

# 1.2. 当社のビジネスモデル



2017年9月期(連結)

# 1.3. 事業サービス内容

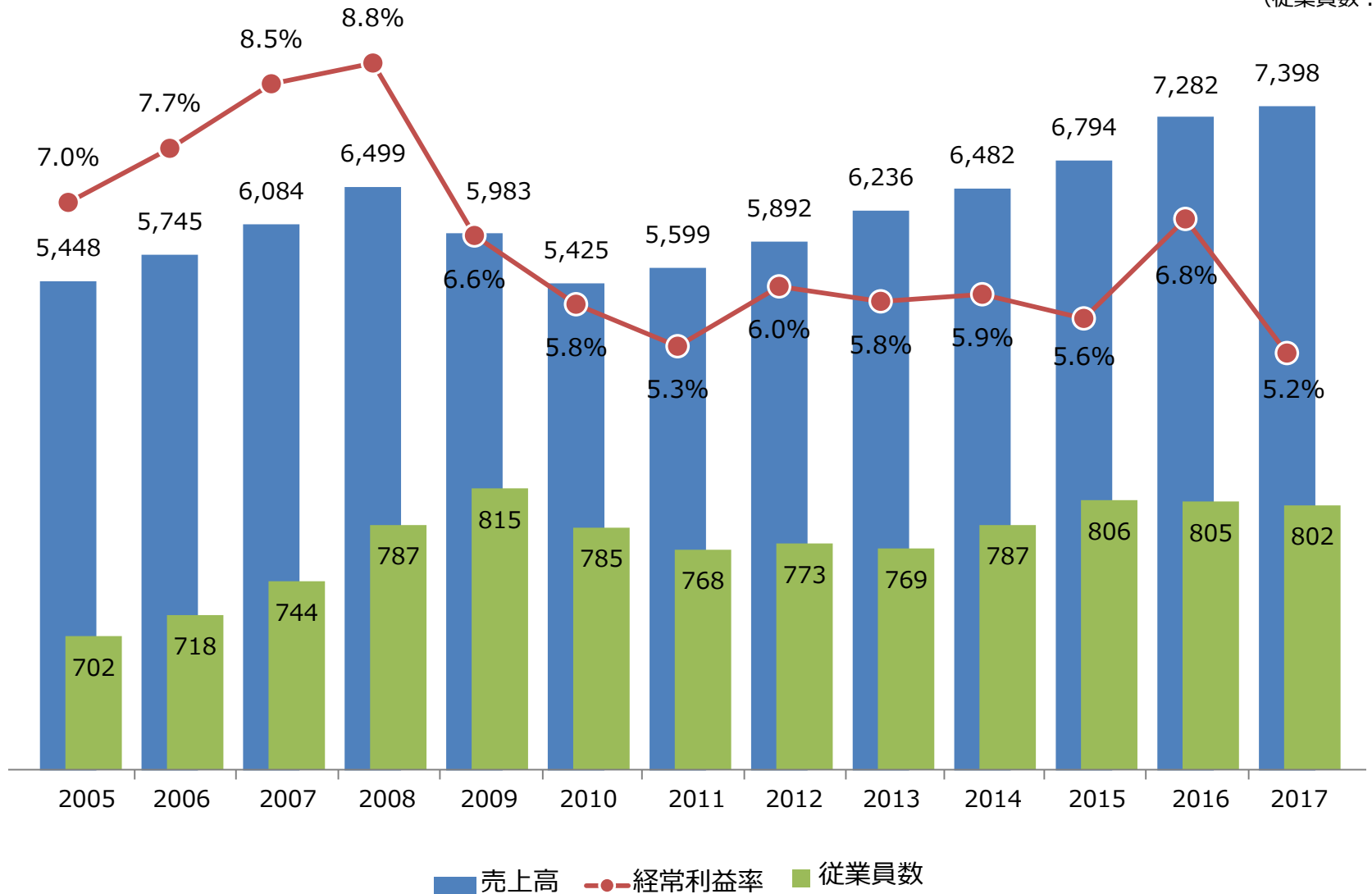


	サービス分類	サービス内容	ユーザー業界別売上構成
ITソリューション	ソフトウェア開発	オープン系システム WEB・C/S・クラウド	<p>2017年9月期(連結)</p>
		汎用メインフレーム	
		組込・モバイルOS	
	システム運用	サーバ設計構築	
		ネットワーク設計構築	
		システム運用管理	
		システムオペレーション (24時間365日)	
ITサービス	パッケージサービス	カスタマイズ	<p>2017年9月期(連結)</p>
		導入支援	
		運用支援	
	WEB・ASPサービス	WEB・ASP開発	
		システム運営	

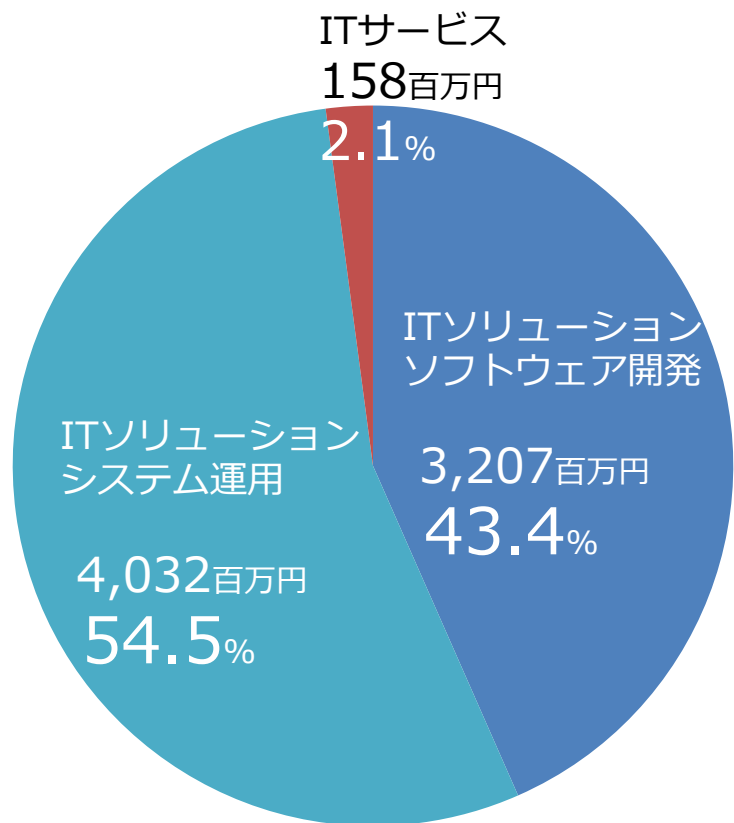
# 1.4. 業績・従業員数の推移



(売上高：百万円)  
(従業員数：名)

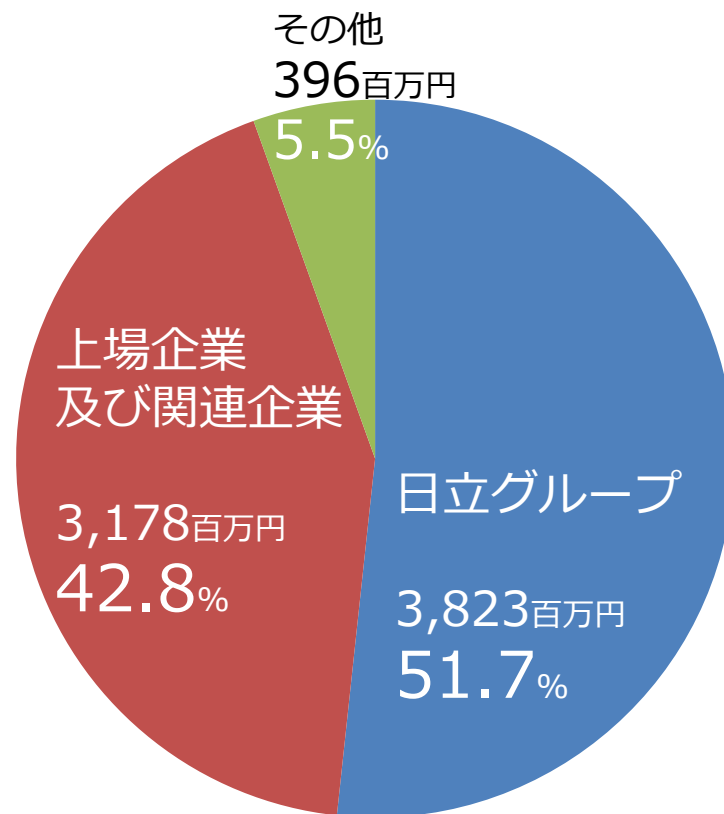


## 事業別売上構成



2017年9月期(連結)

## 取引先別売上構成



2017年9月期(連結)





# 2017年9月期決算内容

## ◇ 全社業績

ITソリューション事業の受注増加により前年同期を上回る売上を達成、新サービスへの投資のため、経常利益が減少しました。

売上高	<b>7,398百万円</b>	前年同期比※	<b>1.6%増</b>
経常利益	<b>383百万円</b>	前年同期比※	<b>22.8%減</b>

### 【参考】単体業績比較

売上高	<b>7,398百万円</b>	前年同期比	<b>1.6%増</b>
経常利益	<b>521百万円</b>	前年同期比	<b>4.9%増</b>

## ◇ ITソリューション事業

システム運用が好調のため、売上が増加しました。

ITソリューション売上高	<b>7,240百万円</b>	前年同期比※	<b>1.9%増</b>
--------------	-----------------	--------	--------------

## ◇ ITサービス事業

チケットシステムの受注減少のため、売上が減少しました。

ITサービス売上高	<b>158百万円</b>	前年同期比※	<b>12.2%減</b>
-----------	---------------	--------	---------------

※平成29年9月第1四半期より連結決算に移行したため、前年同期は単体決算の数値で参考比較しています。

## 2.2. 2017年9月期 決算概要

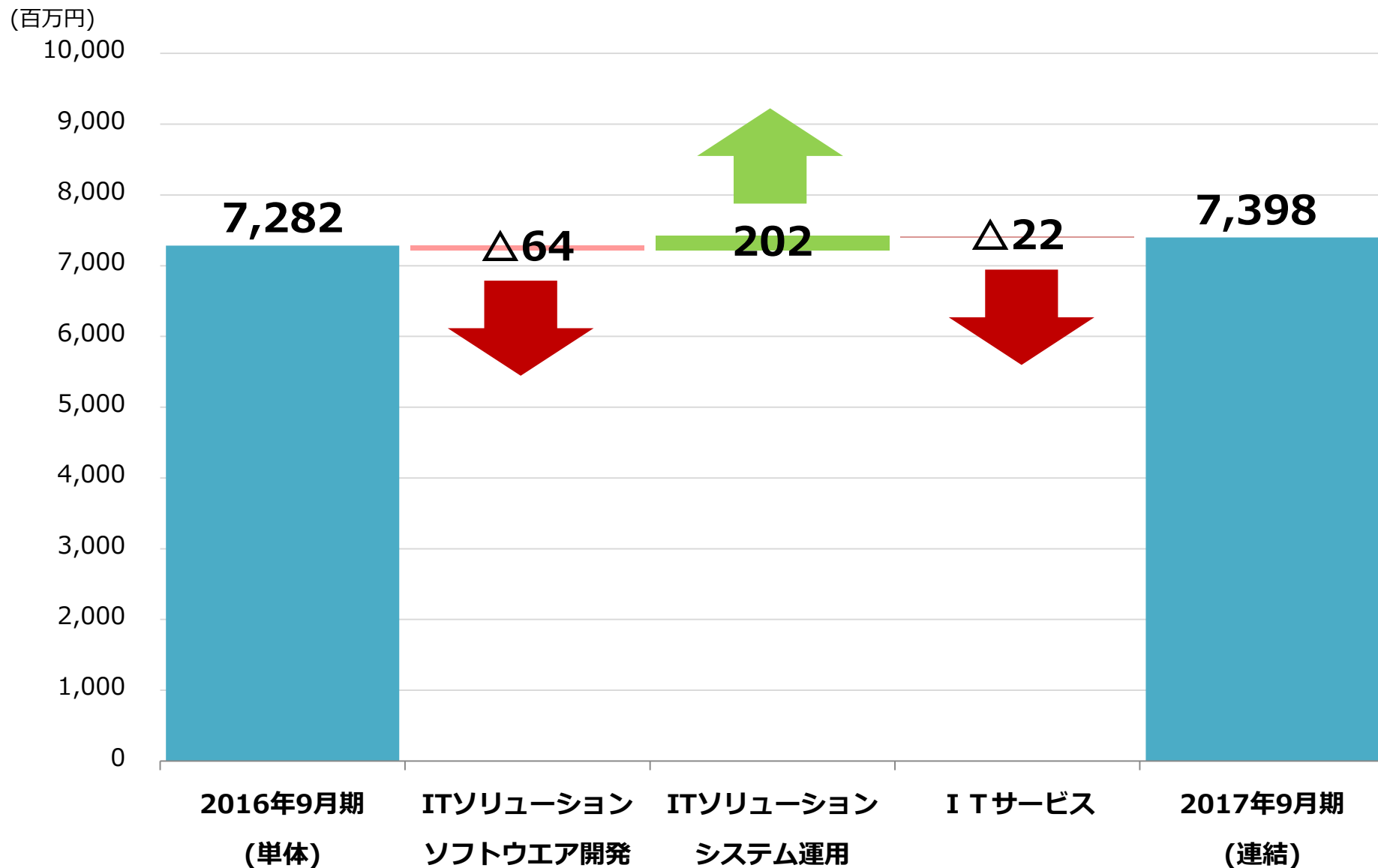


(百万円)

	2016年9月期 (単体)	2017年9月期 (連結)					
	実績	実績	前期比		当初予想	計画対比	
			増減額	増減率		増減額	増減率
売上高	7,282	7,398	116	1.6%	7,749	-350	-4.5%
売上総利益	1,180	1,295	114	9.7%	1,236	58	4.8%
売上総利益率	16.2%	17.5%	+1.3ポイント		16.0%	+1.5ポイント	
販管費	724	951	227	31.4%	975	-24	-2.5%
販管比率	9.9%	12.9%	+3.0ポイント		12.6%	+0.3ポイント	
営業利益	456	343	-113	-24.8%	260	82	31.8%
営業利益率	6.3%	4.6%	-1.7ポイント		3.4%	+1.2ポイント	
経常利益	497	383	-113	-22.8%	295	87	29.7%
経常利益率	6.8%	5.2%	-1.6ポイント		3.8%	+1.4ポイント	
当期純利益	312	206	-105	-33.9%	162	44	27.2%

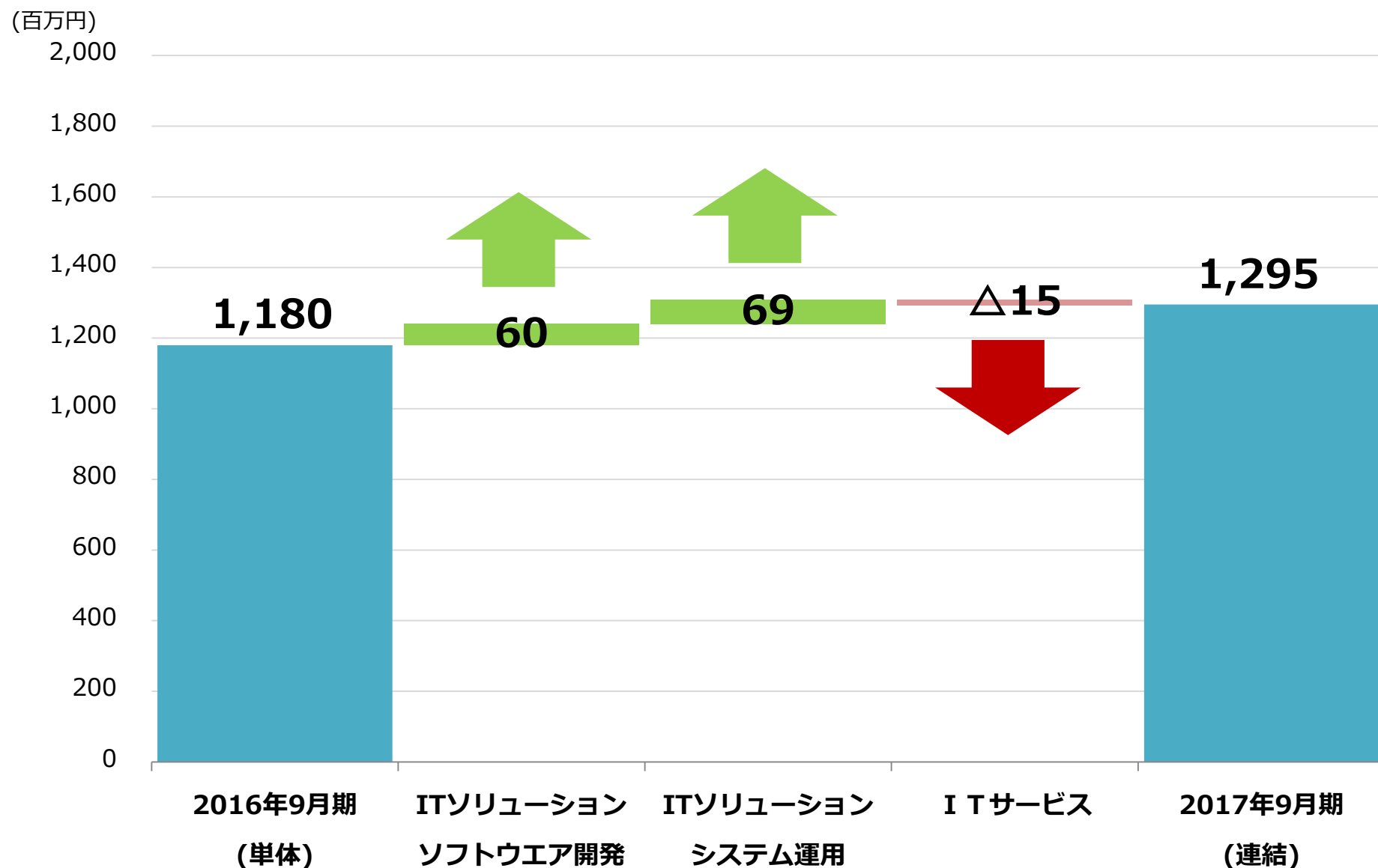
※平成29年9月第1四半期より連結決算に移行したため、前年同期は単体決算の数値で参考比較しています。

## 2.3. 売上高の増減要因



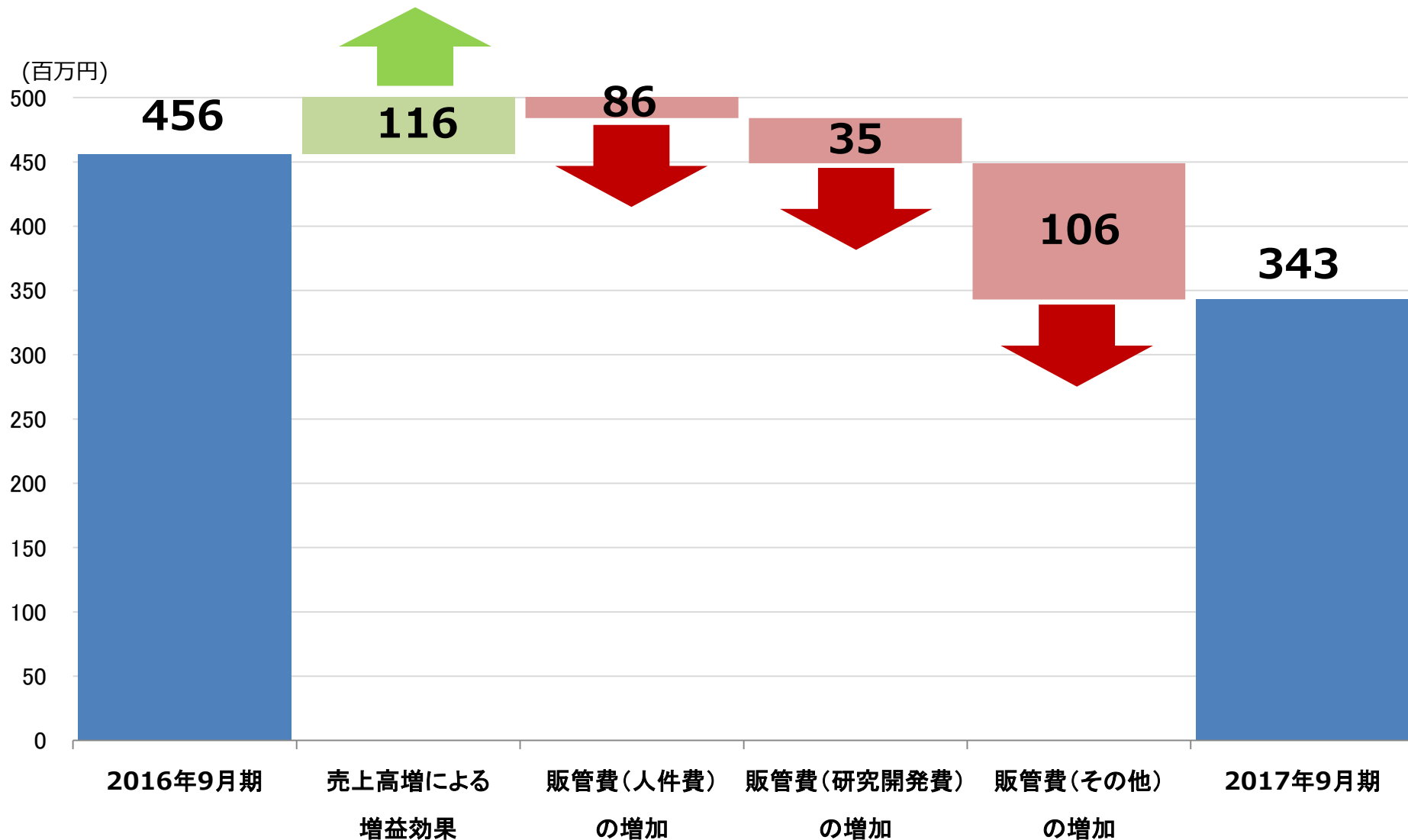
※平成29年9月第1四半期より連結決算に移行したため、前年同期は単体決算の数値で参考比較しています。

## 2.4. 売上総利益の増減要因



※平成29年9月第1四半期より連結決算に移行したため、前年同期は単体決算の数値で参考比較しています。

## 2.5. 営業利益の増減要因



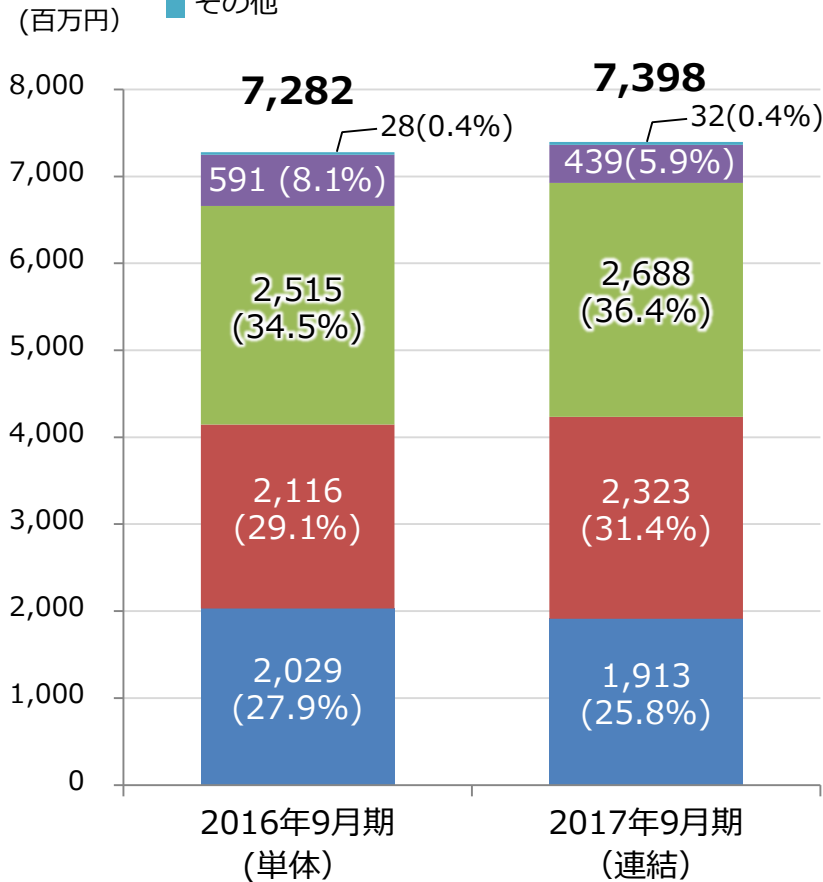
※平成29年9月第1四半期より連結決算に移行したため、前年同期は単体決算の数値で参考比較しています。

## 2.6. 売上構成



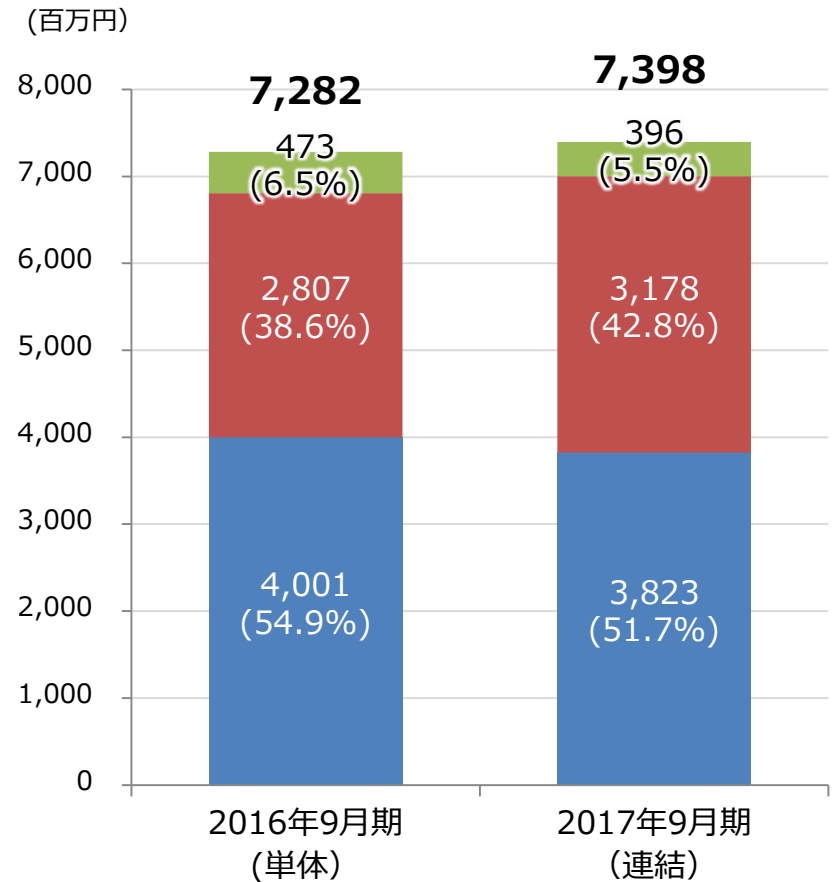
### 契約形態別

- 派遣
- 作業請負（役務）
- 作業請負（検収）
- 一括請負
- その他



### 取引先別

- 日立グループ
- 上場・関連企業等
- その他

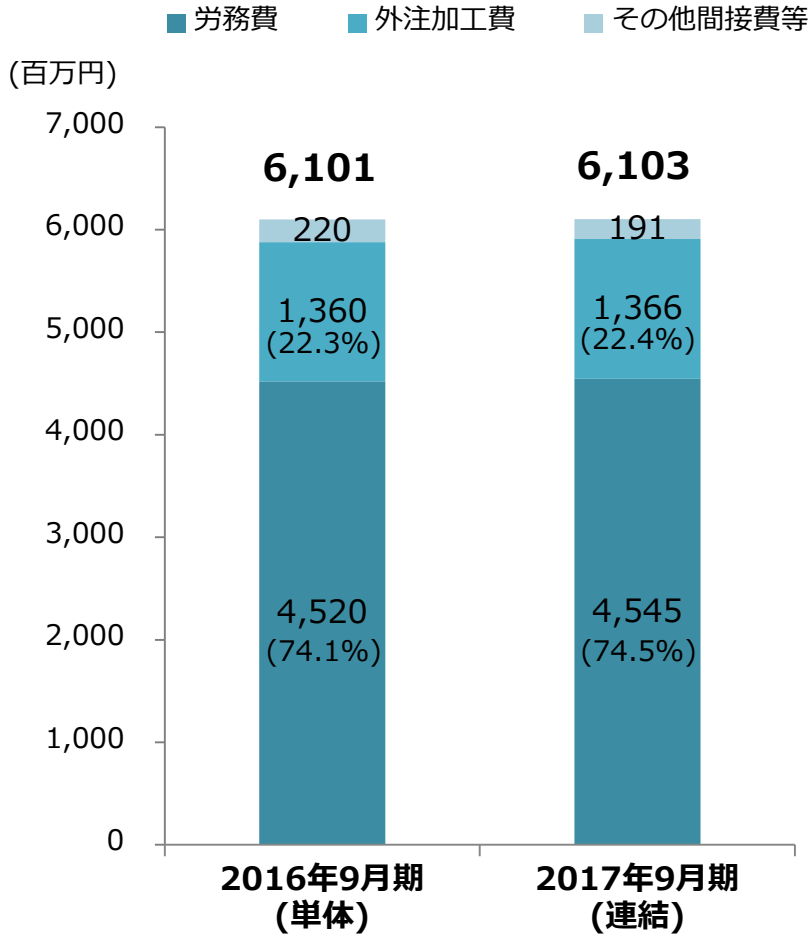


※平成29年9月第1四半期より連結決算に移行したため、前年同期は単体決算の数値で参考比較しています。

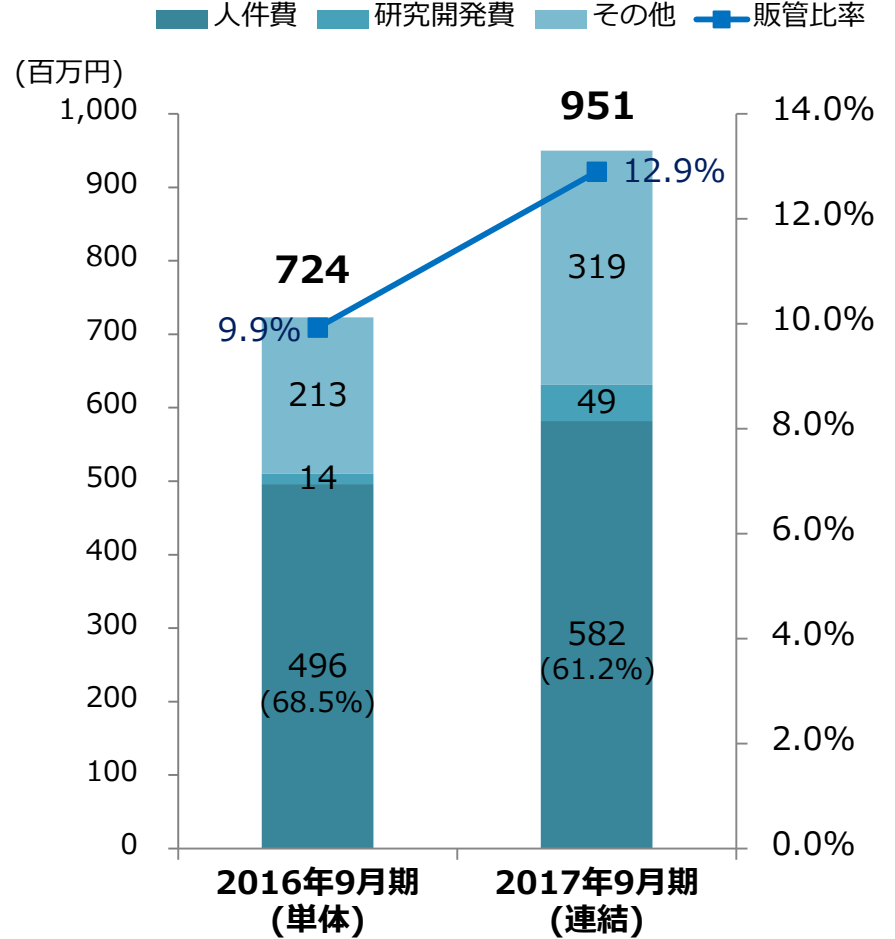
## 2.7. 売上原価と販管費の推移



### 売上原価



### 販管費



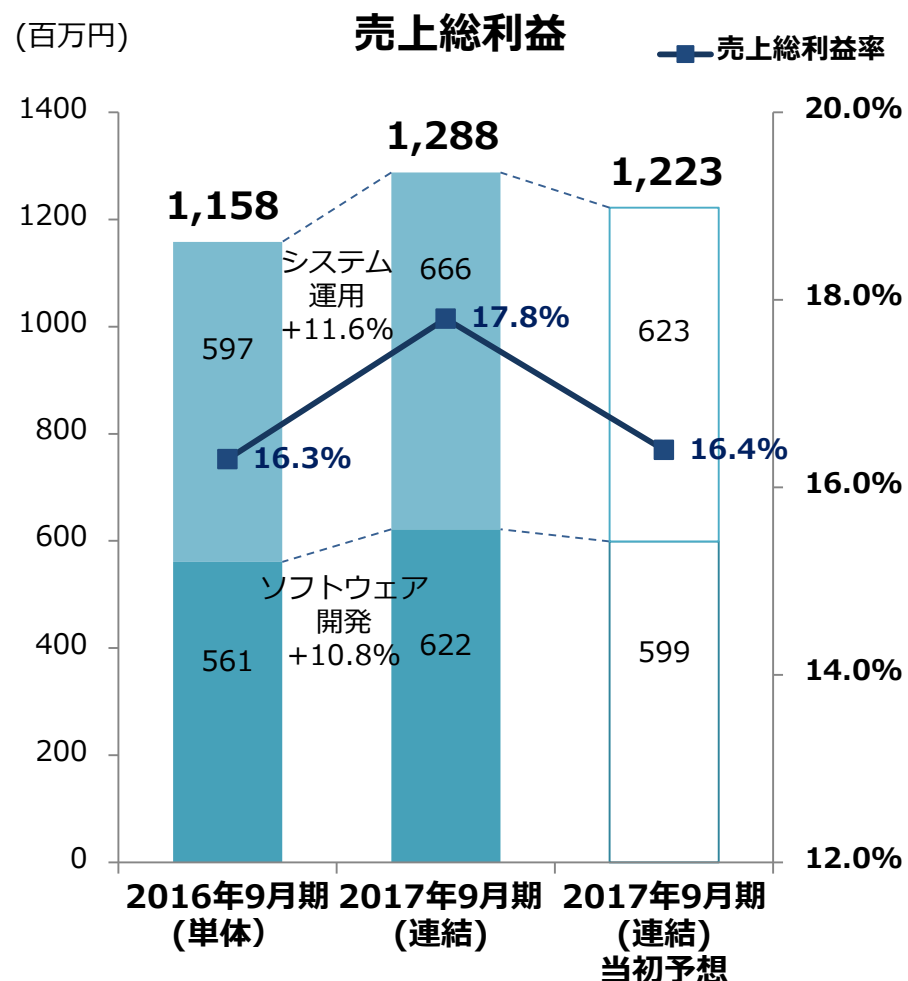
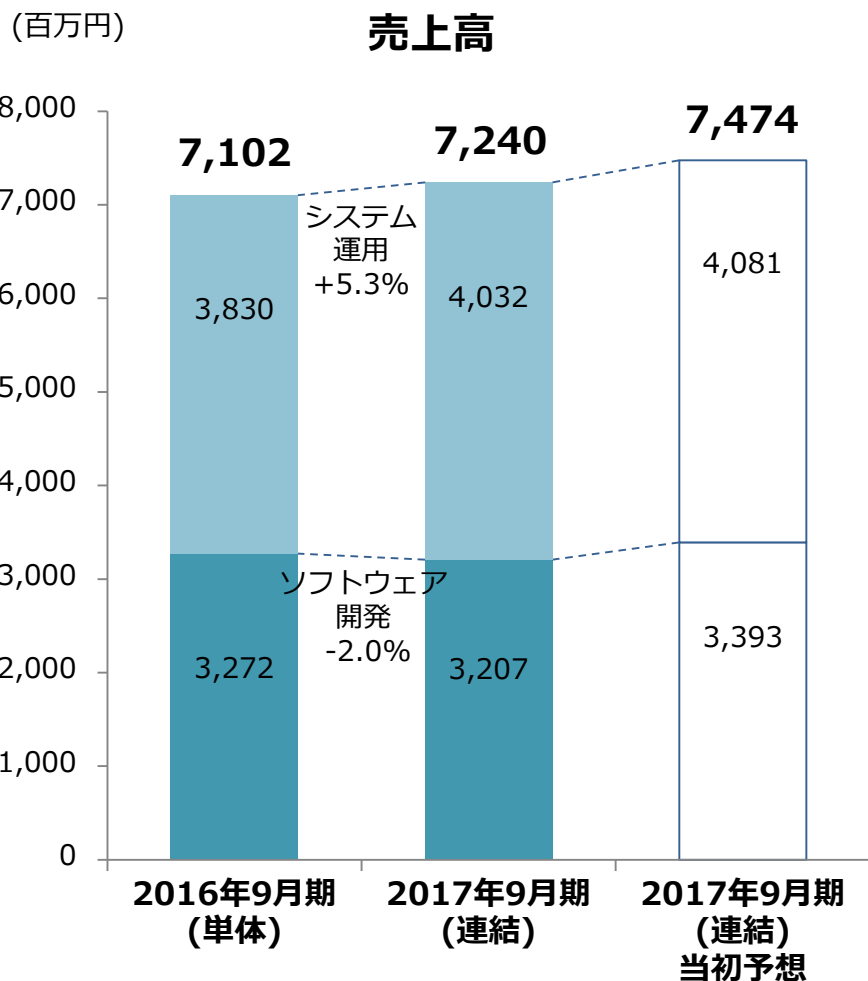
※平成29年9月第1四半期より連結決算に移行したため、前年同期は単体決算の数値で参考比較しています。



## 2.8. 事業部門別概況 ITソリューション事業



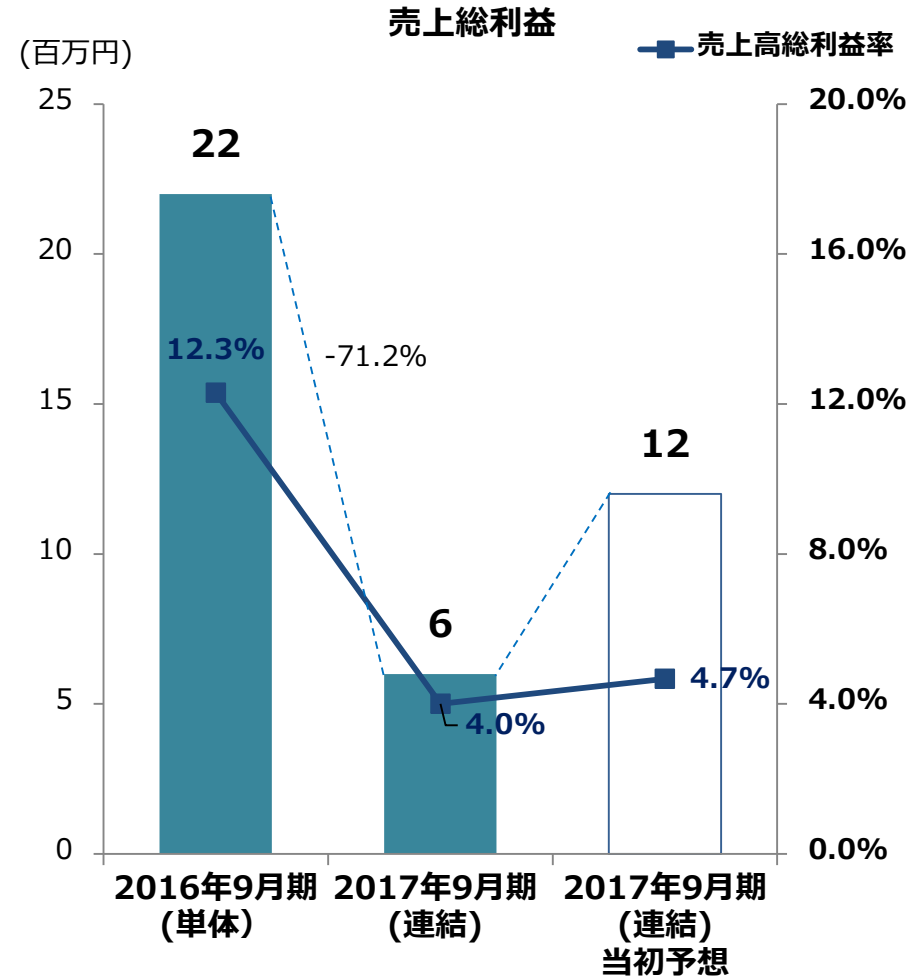
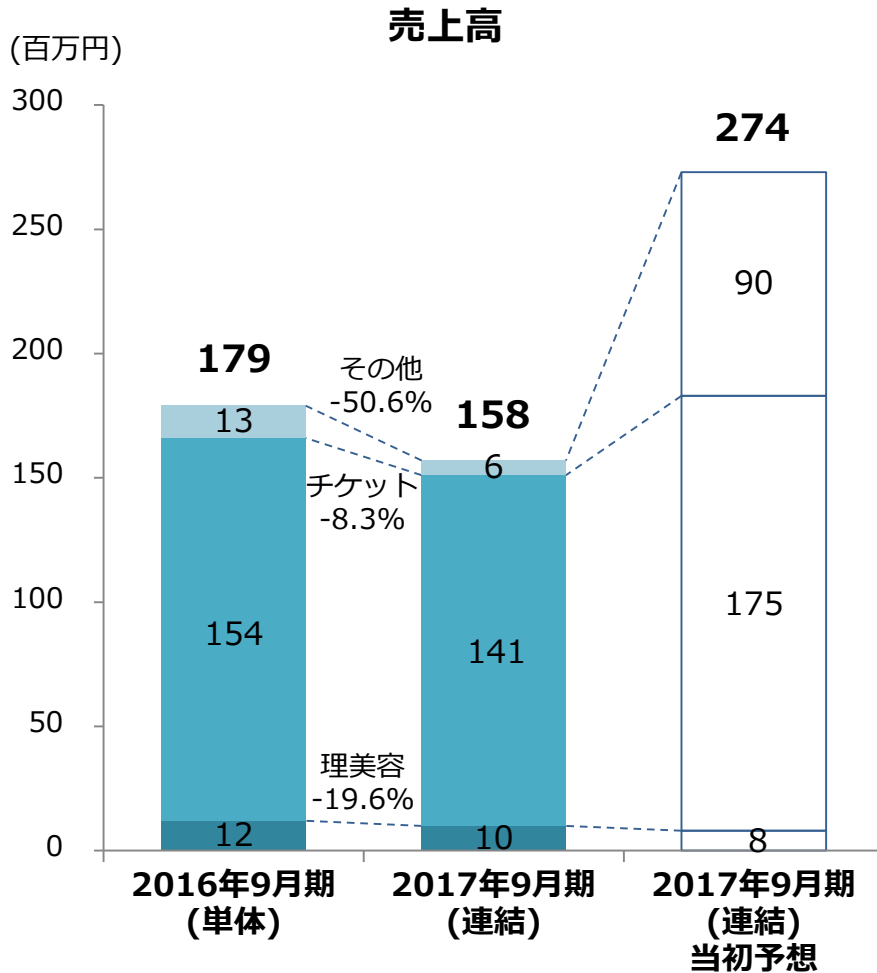
前年度を上回る売上高、売上総利益を達成  
生産性の向上により売上総利益率が向上



※平成29年9月第1四半期より連結決算に移行したため、前年同期は単体決算の数値で参考比較しています。



## チケットシステムの受注減少および Locobeeの計画未達による影響



※平成29年9月第1四半期より連結決算に移行したため、前年同期は単体決算の数値で参考比較しています。

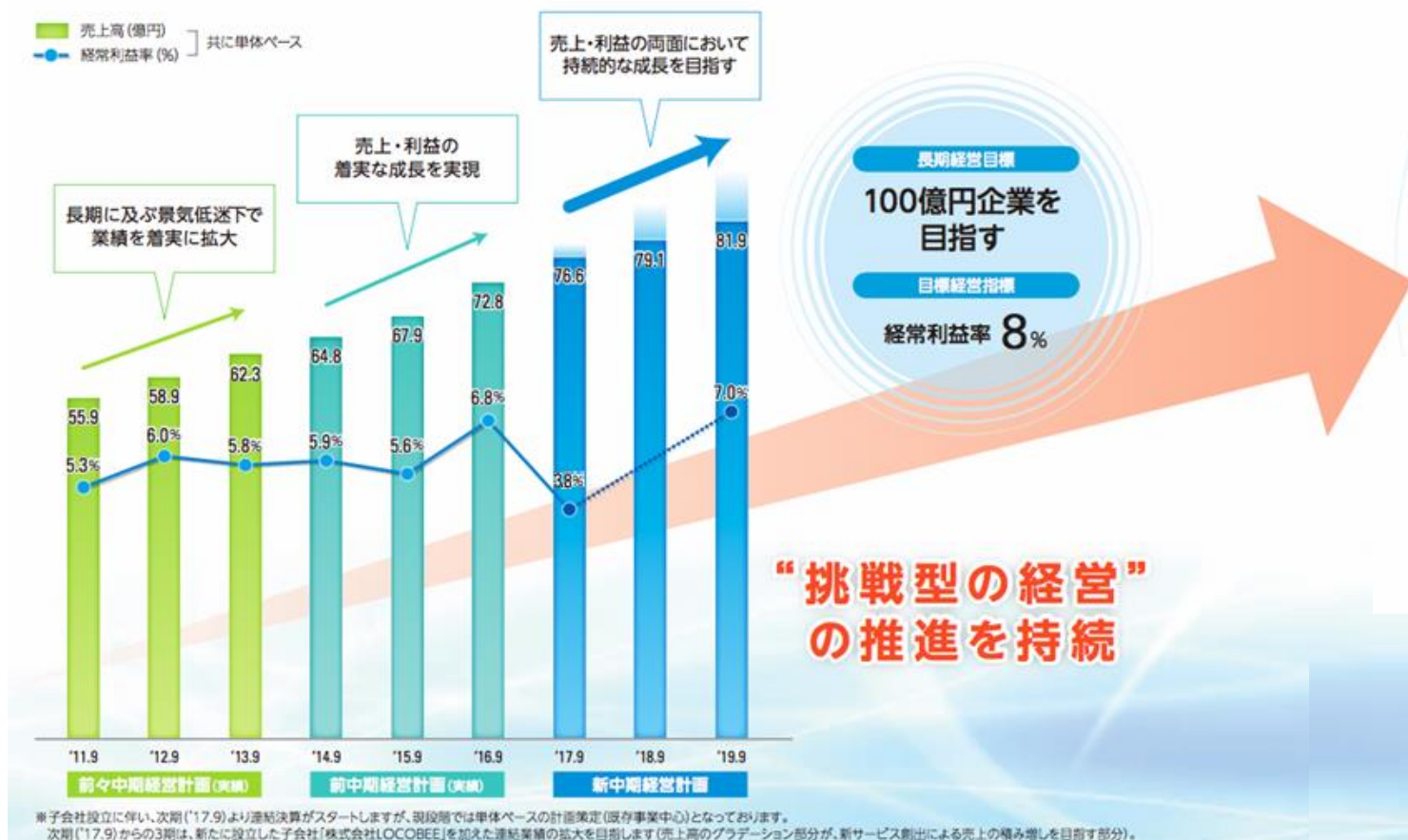


# 中期経営計画の進捗について

# 3.1. 中期経営計画 概要



当社グループは、平成28年9月に策定した中期経営計画の2年目を迎え、更なる事業の成長を図ってまいります。



**既存事業の安定化** と **新サービスへの挑戦**

## 3.2. 既存事業の安定化に関する取り組み



取り組み	内容	結果
<b>不採算案件の撲滅</b>	役務案件の不採算顧客ゼロを目標に、定期的に営業赤字の役務案件を抽出し、案件別原因分析と対策方針を検討する仕組みを確立。	重点顧客20社に対し、13社の改善を達成。
<b>PMOの設置</b>	PMO（プロジェクトマネジメント室）を新設し、見積の精査やプロジェクトの監視・支援を実施。	一括プロジェクトの赤字発生率低減に成功。  ■赤字プロジェクト発生率 2016年9月期：6.3% 2017年9月期：1.3%  対象プロジェクト範囲を拡大すべく準備中（現状はプログラム開発案件のみを対象）。

### 3.3. 新サービスへの挑戦に関する取り組み



取り組み	内容	結果
<b>新分野のサービス開拓</b>	新分野のサービスを開拓すべく、企画や研究開発活動を実施。	<p>①2016年10月に当社100%出資子会社「株式会社LOCOBEE」を設立し、2017年2月1日に外国人旅行者向けインターネットサービス「LocoBee（ロコビー）」をリリース。</p> <p>②2016年10月、東京都北区に当社が運営するパソコン教室を開設。初心者・シニア層をメインターゲットとしたパソコン教室と、若年層をメインターゲットとしたロボット教室を開講。</p>
<b>社外人材や組織の積極的活用</b>	業務提携に向けての交渉や、M&A実現に向けた取り組みを実施。	業務提携およびM&Aに関する情報収集を実施。 引き続き取り組みを継続する。



# 2018年9月期業績見通し

## 4.1. 2018年9月期業績見通し まとめ



(百万円)

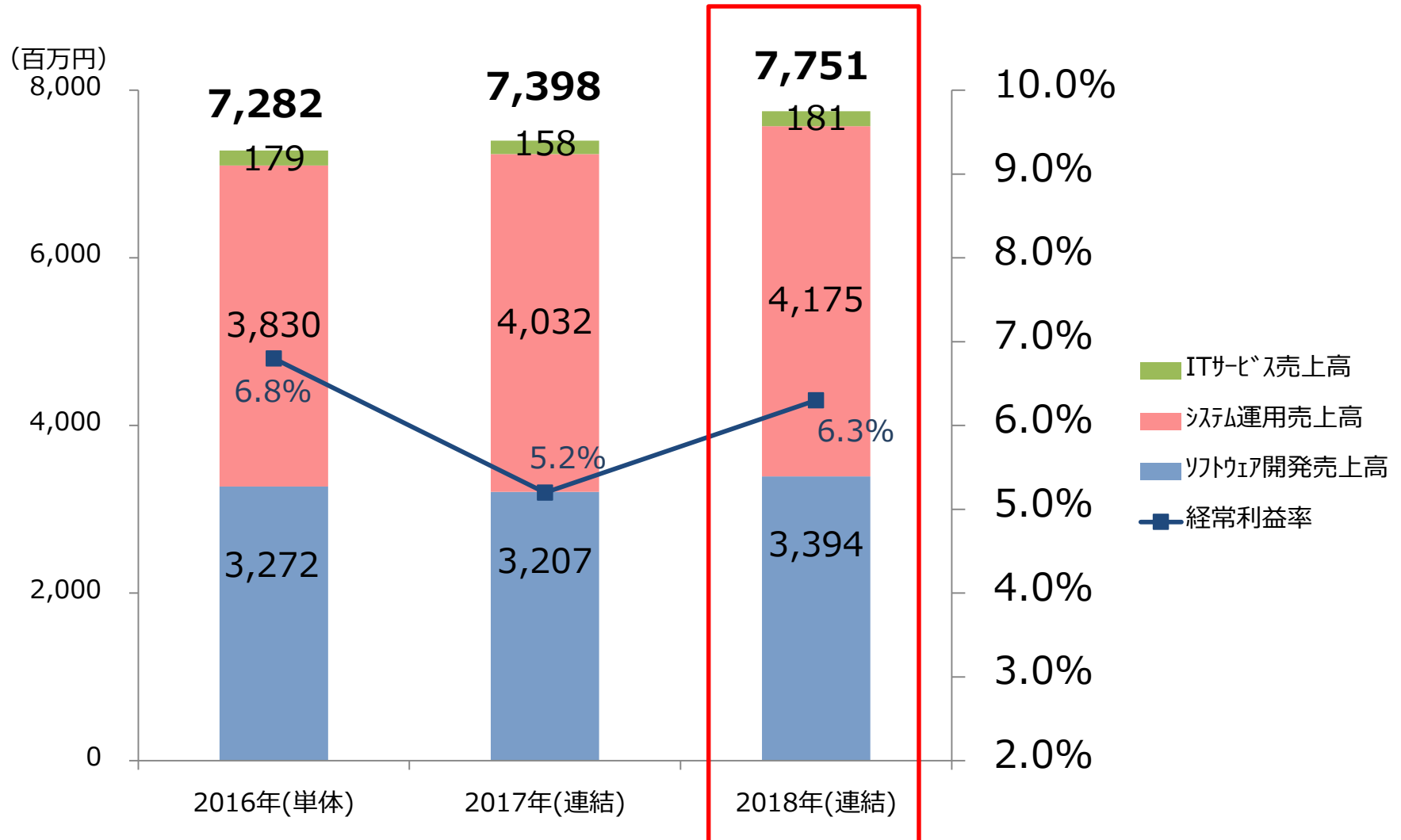
	2017年9月期	2018年9月期 (計画)	増減額	増減率
売上高	7,398	7,751	353	4.8%
売上総利益	1,295	1,330	35	2.8%
売上総利益率	17.5%	17.2%	-0.3ポイント	
販管費	951	880	-70	-7.4%
販管比率	12.9%	11.4%	-1.5ポイント	
営業利益	343	449	106	31.0%
営業利益率	4.6%	5.8%	+1.2ポイント	
経常利益	383	488	104	27.4%
経常利益率	5.2%	6.3%	+1.1ポイント	
当期純利益	206	312	106	51.3%



## 4.2. 2018年9月期業績見通し



通期見通し



※平成29年9月第1四半期より連結決算に移行したため、平成29年9月期前は単体決算の数値で参考比較しています。

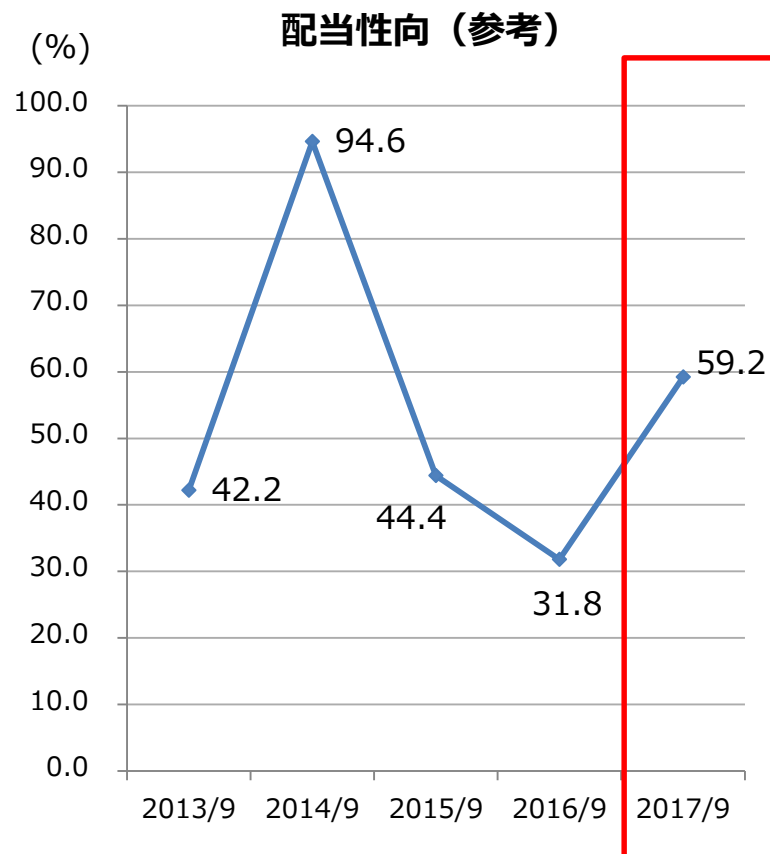
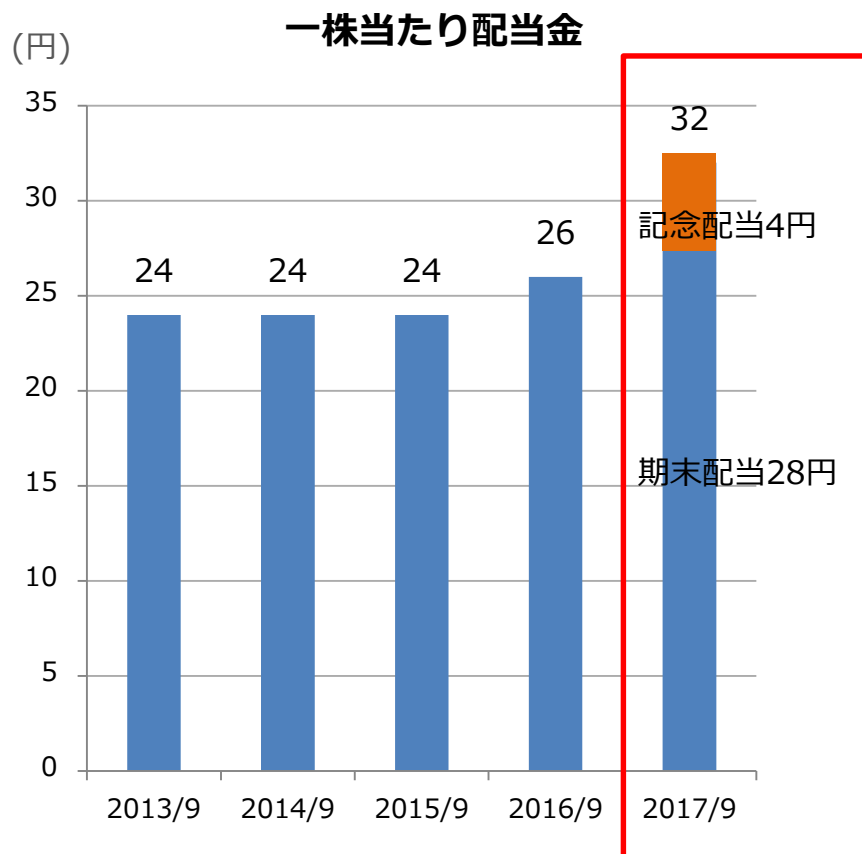
## 上半期（2017年10月 - 3月）受注高達成状況

(百万円)

	ソフトウェア 開発	システム 運用	ITサービス	合計
前期受注予算	1,671	2,030	106	3,808
2016年11月10日時点 実績	1,292	1,934	52	3,279
2016/10 - 2017/3 計画達成率	77.3%	95.3%	49.7%	86.1%
今期受注予算	1,667	2,065	94	3,828
2017年11月10日時点 実績	1,317	1,967	64	3,349
2017/10 - 2018/3 計画達成率	79.0%	95.3%	67.7%	87.5%

## 基本方針 「安定配当」

普通配当2円の増配と、創業40周年記念配当4円を予定しています



### 組織力の強化

#### ✓ 事業戦略本部の新設

新たな事業基盤を確立すべく、新事業・新サービスや新規顧客の開拓を専門とする事業戦略本部を新設しました。

#### ✓ 現場への営業機能の委任

日々、顧客と業務を共にする現場部門に営業機能を委任することで、スピード感ある効率的な営業活動を可能としました。

### 『こども向けプログラミング』の開講 (近日開講予定)

2020年度から小学校でプログラミング教育が必修化になり、子どもたちが楽しんで学べるプログラミング教室が注目されています。

弊社が運営するパソコン教室駒込校では、こども向けプログラミングの開講に向けて準備を進めております。

今後、こども向けコースの更なる拡充に向けて計画を進めてまいります。





## 『LocoBee mag』リリース (2018年1月リリース予定)

Loco:Bee mag  
The traveling media that connects people, things, and goods.

翻訳言語

英語  
<http://locobee.com/mag/en/>

ベトナム語  
<http://locobee.com/mag/vi/>

### ヒト・モノ・コトをつなぐWebマガジン

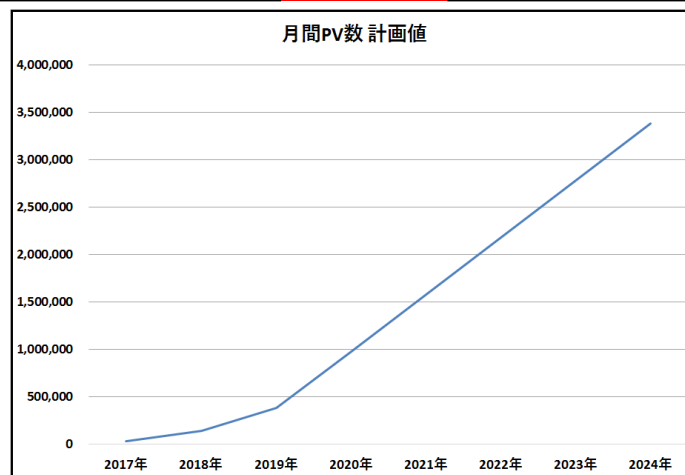
外国人読者に届きやすい表現で、ベトナム語・英語・日本語で日本の様々な情報を発信します。インバウンド向けの広告記事としてもご利用いただけます。

訪日を計画している旅行者や留学生・在留外国人がターゲットで、その中でも訪日客数と在留人数が急増しているベトナムに集中しサービスを展開していきます。

LocoBeeMagは、ベトナム人スタッフを含め、専属ライターが直接現場で取材しているほか、海外ユーザーが興味あるコンテンツを厳選して記事を制作します。

また、ユーザ向けの通訳・翻訳サービスの提供を計画しています。

**2020年に向け月間100万PVを目指しています！**



本日はありがとうございました。

## 免責事項

本資料につきましては投資家の皆様への情報提供のみを目的としたものであり、売買の勧誘を目的としたものではありません。

本発表において提供される資料および情報は、いわゆる「見通し情報」を含みます。

これらは、現在における見込み、予測およびリスクを伴う想定に基づくものであり、実質的にこれらの基準と異なる結果を招き得る不確実性を含んでおります。

また、本資料に記載される情報に関して、これに誤りがあった場合や第三者によるデータの改竄等によって生じた障害に関し、事由の如何を問わず弊社は一切の責任を負うものではありません。

それらリスクや不確実性には、弊社に関連する業界ならびに市場の状況や、国内および国際的な経済状況および一般的な市場環境等の要因が含まれます。今後、新しい情報や将来の出来事等が起こった場合であっても、弊社は、本発表に含まれる「見通し情報」の更新・修正等をおこなう義務を負うものではありません。

お問い合わせ先  
株式会社インフォメーションクリエイティブ  
経営企画室

電話 03-5753-1211  
ファクシミリ 03-5753-1220  
Email [investor-relation@ic-net.co.jp](mailto:investor-relation@ic-net.co.jp)

**株式会社インフォメーションクリエイティブ (4769)**

**2017年9月期決算説明会  
補足資料**

**2016年10月 – 2017年9月**

**2017年11月29日開催**

<注意事項>

- 資料中の業績見通し数値及び将来についての計画や戦略は現時点において入手可能な情報に基づくものです。又、重大なリスクや不確実性を含んでいます。
- 実際の業績に与える影響の要素には、経済情勢の悪化、為替レートの変動、法律・行政制度の変化、市場需要、IT業界における激しい競争等がありますが、これらに限定されるものではありません。

# 2017年9月期 財務ハイライト (1)



	2013.9	2014.9	2015.9	2016.9	2017.9
(単位：百万円)					
売上高	6,236	6,482	6,794	7,282	7,398
売上高伸長率(%)	5.8	3.9	4.8	7.2	1.6
営業利益	323	346	326	456	343
売上高営業利益率(%)	5.2	5.3	4.8	6.3	4.6
経常利益	362	382	380	497	383
売上高経常利益率(%)	5.8	5.9	5.6	6.8	5.2
(親会社株主に帰属する) 当期純利益	217	97	206	312	206
売上高当期純利益率(%)	3.5	1.5	3.1	4.3	2.8

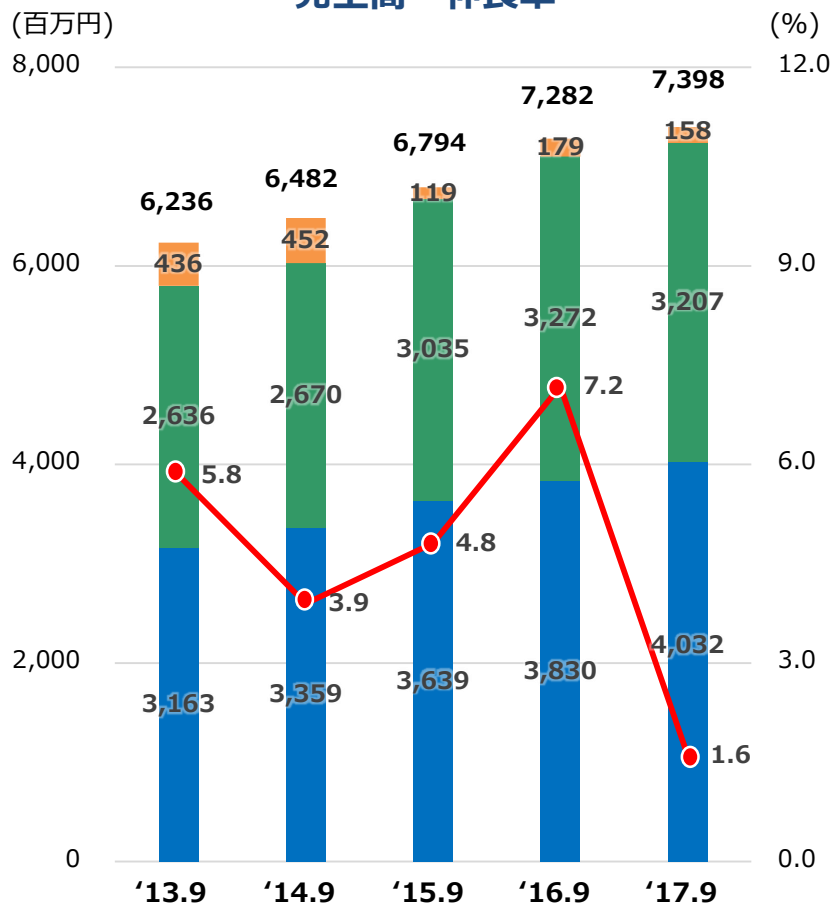
※平成29年9月第1四半期より連結決算に移行したため、前年度以前は単体決算の数値で参考比較しています。



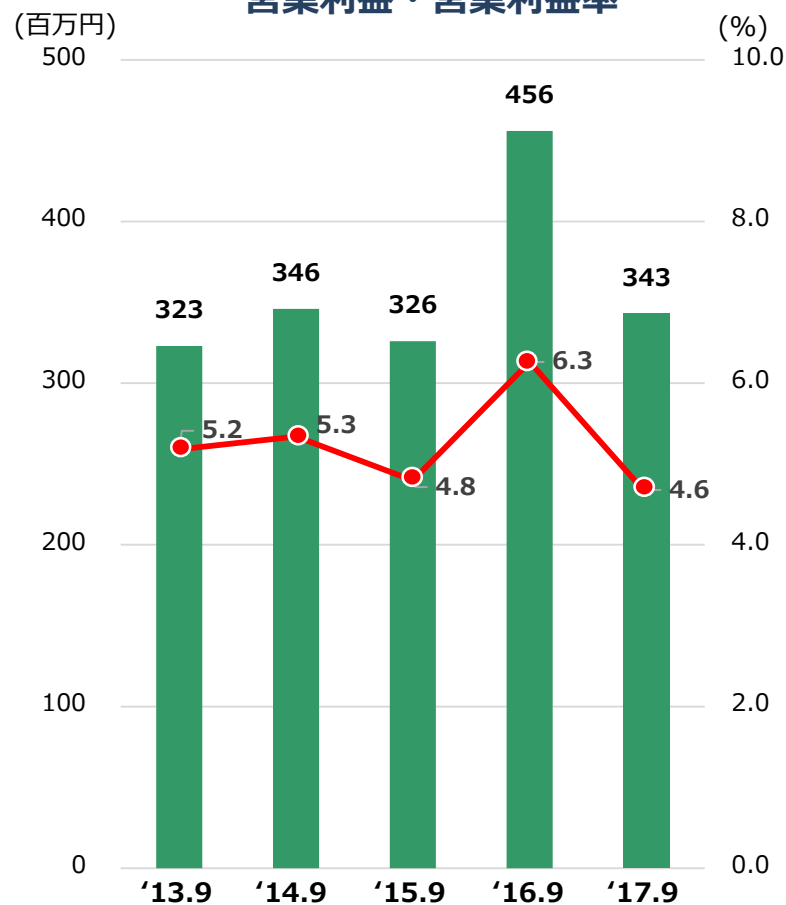
# 2017年9月期 財務ハイライト (2)



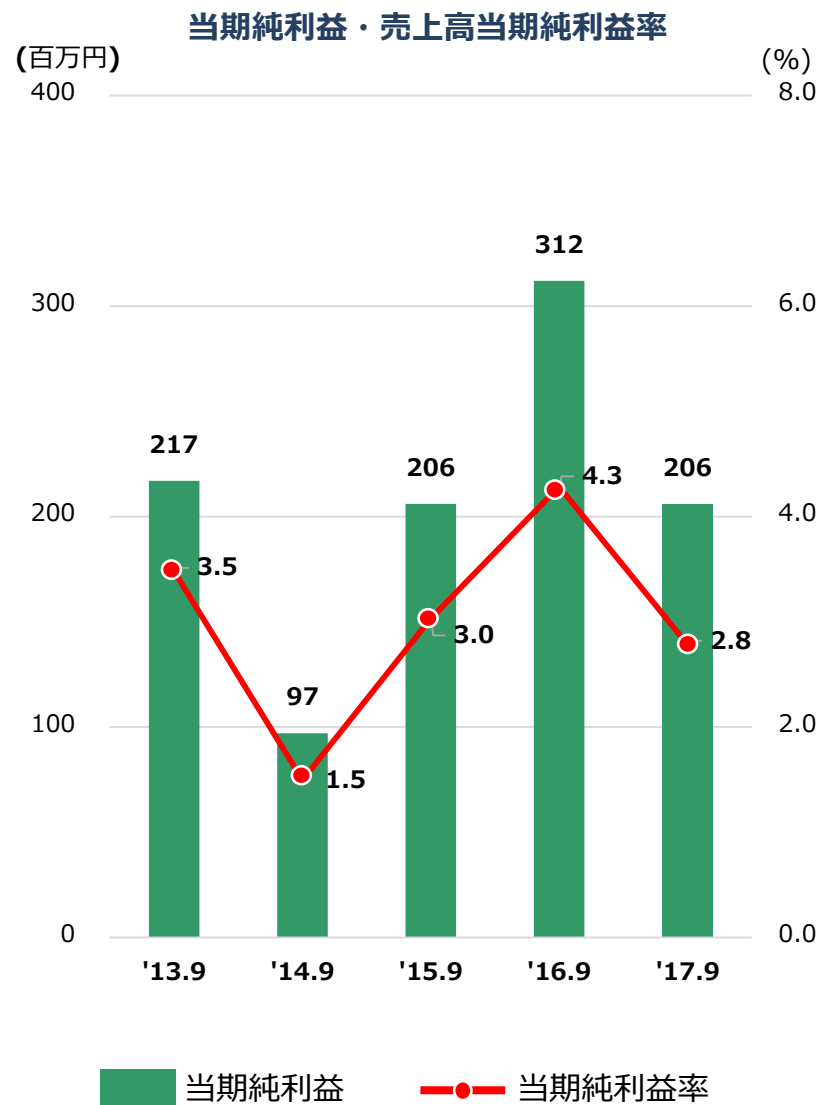
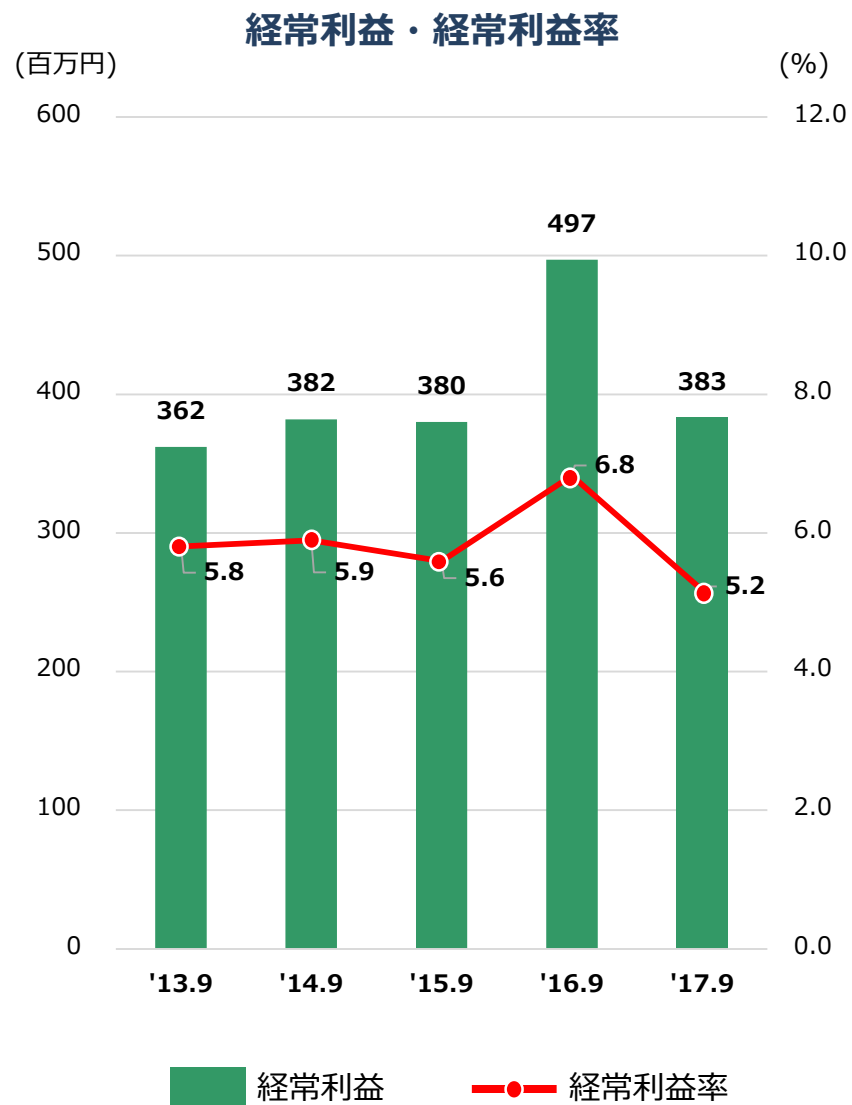
## 売上高・伸長率



## 営業利益・営業利益率



※平成29年9月第1四半期より連結決算に移行したため、前年度以前は単体決算の数値で参考比較しています。



※平成29年9月第1四半期より連結決算に移行したため、前年度以前は単体決算の数値で参考比較しています。