

株式会社インフォメーションクリエーティブ (4769)

2016年9月期 決算説明会

2015年10月 - 2016年9月

- 1 会社概要
- 2 事業の概要
- 3 2016年9月期決算内容
- 4 新中期経営計画と2017年9月期業績見通し

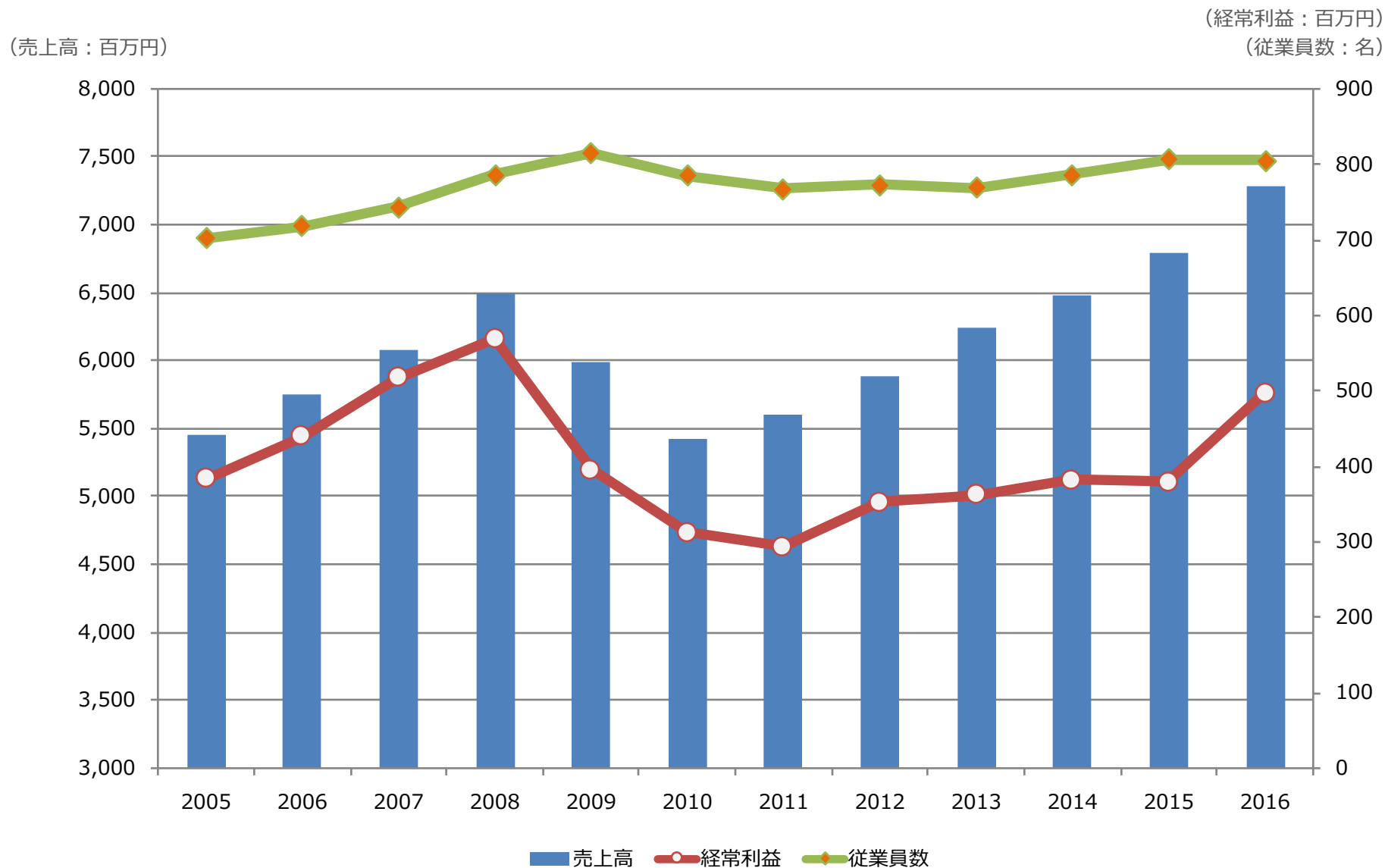
<注意事項>

- 資料中の業績見通し数値及び将来についての計画や戦略は現時点において入手可能な情報に基づくものです。又、重大なリスクや不確実性を含んでいます。
- 実際の業績に与える影響の要素には、経済情勢の悪化、為替レートの変動、法律・行政制度の変化、市場需要、IT業界における激しい競争等がありますが、これらに限定されるものではありません。



設立	1978年2月20日
資本金	4億7百万円（2016年9月末現在）
発行済株式総数	3,866千株（2016年9月末現在）
決算期	9月
代表者	代表取締役社長 山田 亨
従業員数	805名（2016年9月末現在） 平均年齢 34.7歳
業種	情報サービス業 （1）ITソリューション （2）ITサービス
JASDAQ上場	2000年7月13日
株式売買単位	100株単位
証券コード	4769（情報・通信業）

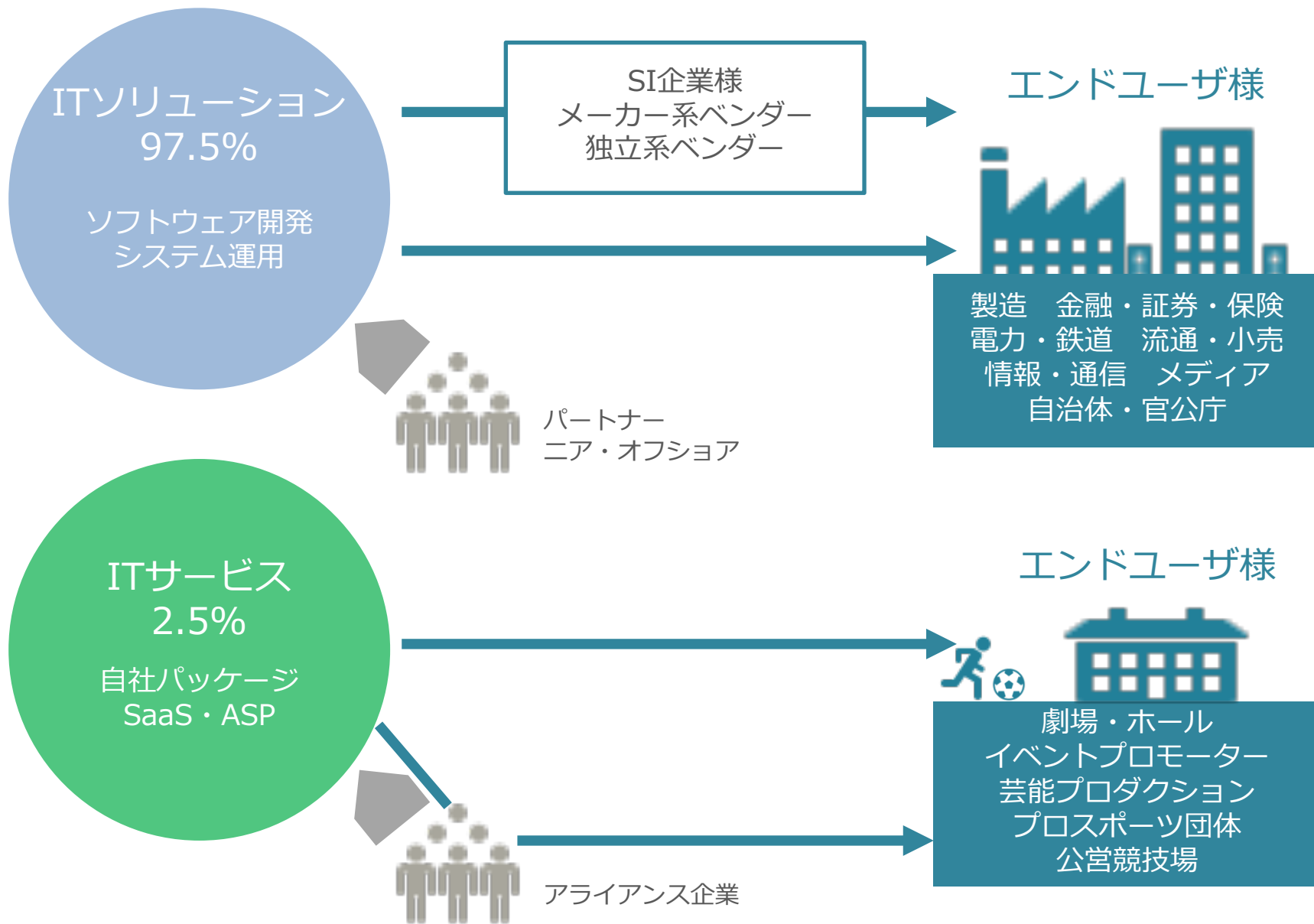
1.2. 業績・従業員数の推移



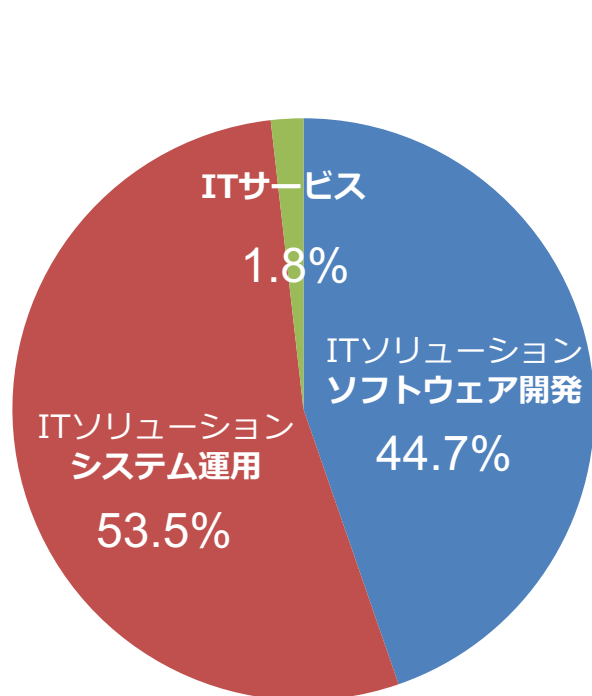


事業の概要

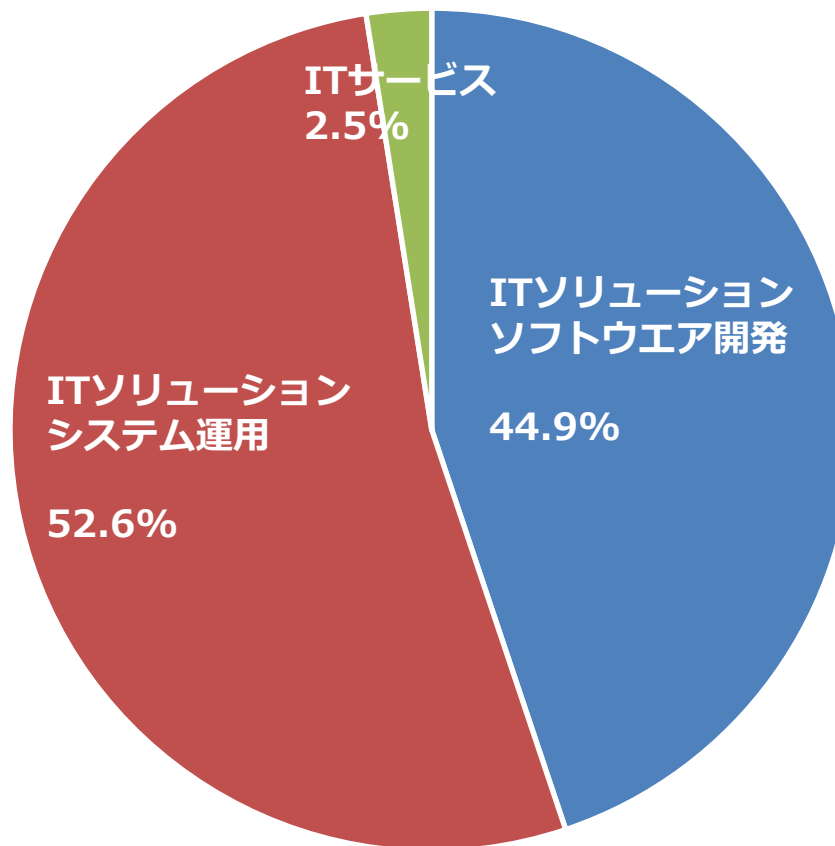
2.1. 当社のビジネスモデル



安定したシステム運用に支えられ、
ソフトウェア開発、ITサービスで挑戦する



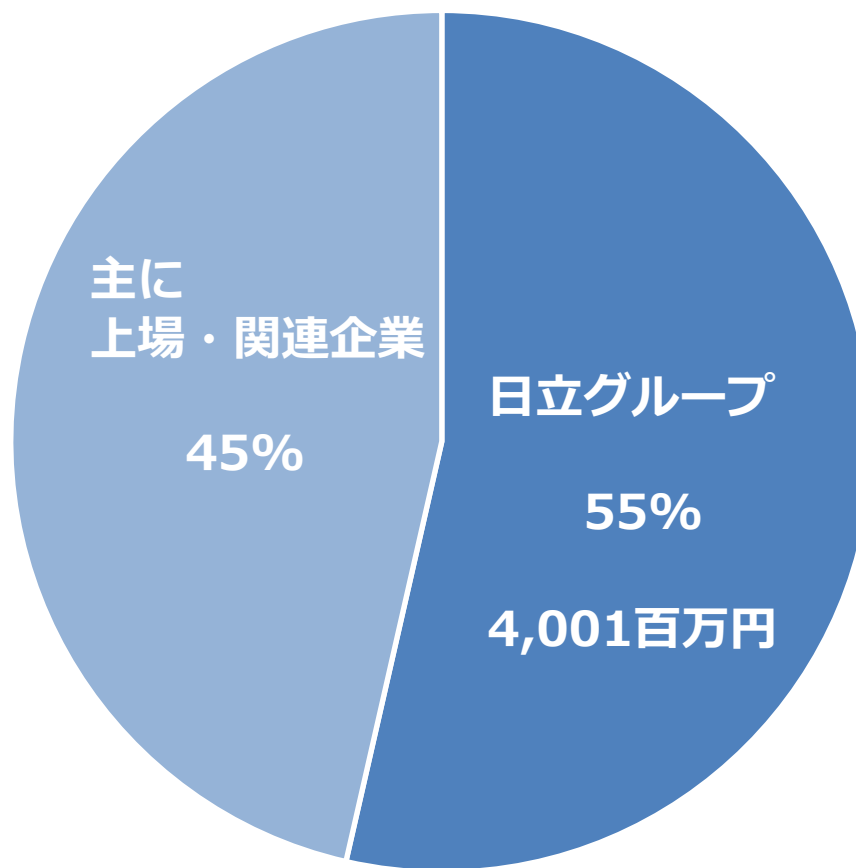
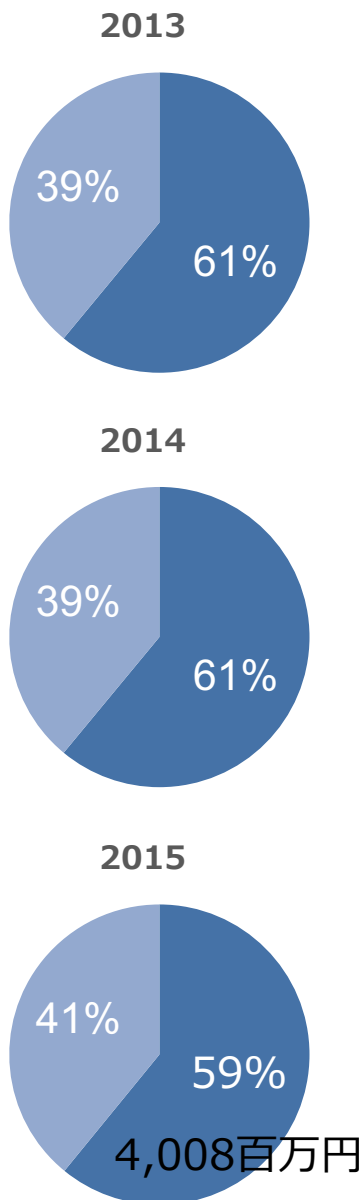
2015年9月期



2016年9月期



安定した取引基盤



2016年9月期



2016年9月期決算内容



中期経営計画『Advance 2016』の最終年度である2016年9月期の決算を終了いたしました。

3年前に立案した当初計画に対しては、売上・利益ともに未達となりましたが、売上高は6期連続の増収となり、利益面でも営業利益・経常利益ともに大幅な増益を果たすことができました。



6期連続増収、大幅増益を達成

売上	72億82百万円	前期比	7.2%増 (2015年9月期 4.8%増) (2014年9月期 3.9%増)
営業利益	4億56百万円	前期比	40.0%増
経常利益	4億97百万円	前期比	30.7%増
当期純利益	3億12百万円	前期比	51.1%増



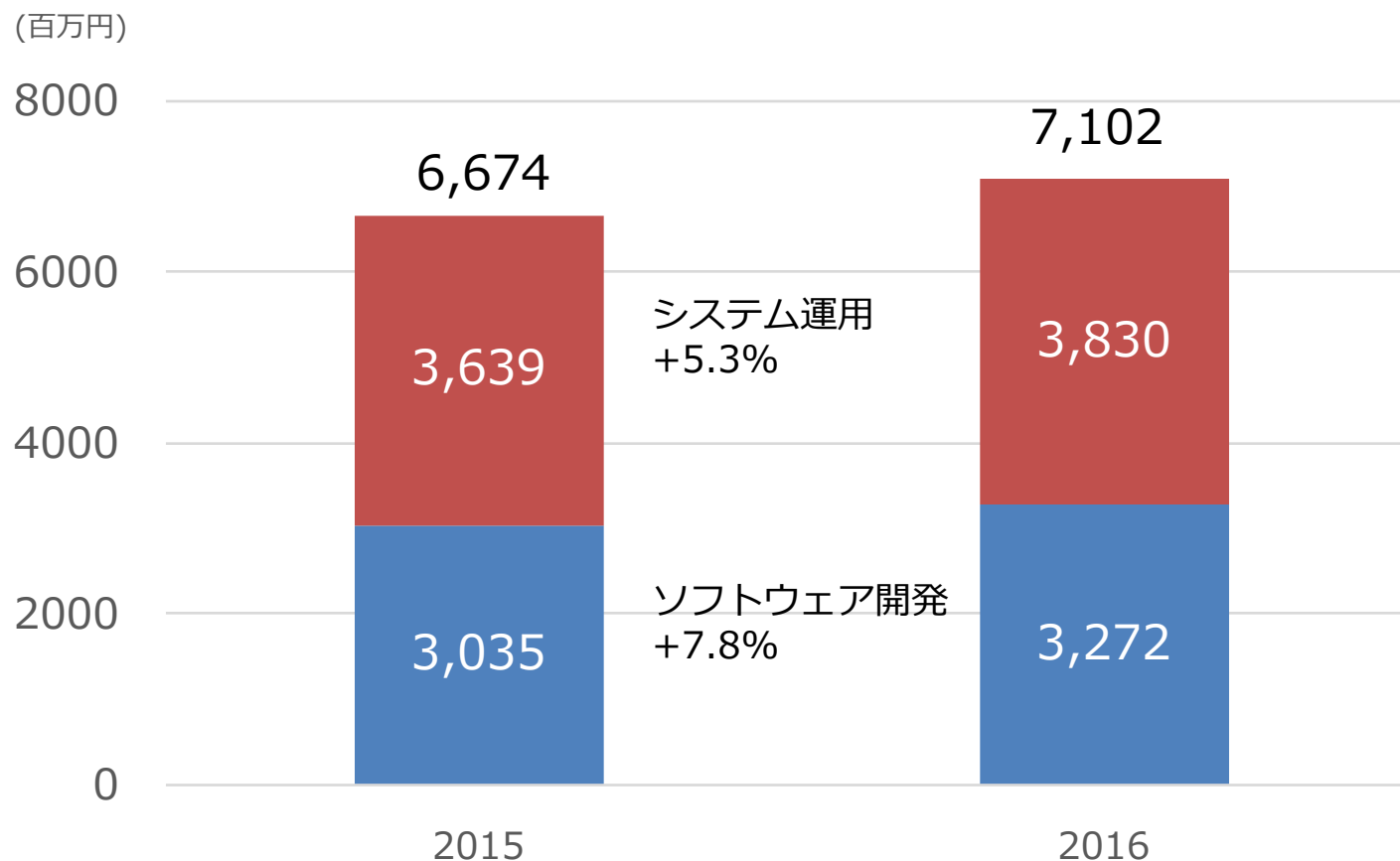
ITソリューション事業

7,102百万円 前年同期比

6.4%増

金融・証券・保険
サービス
製造

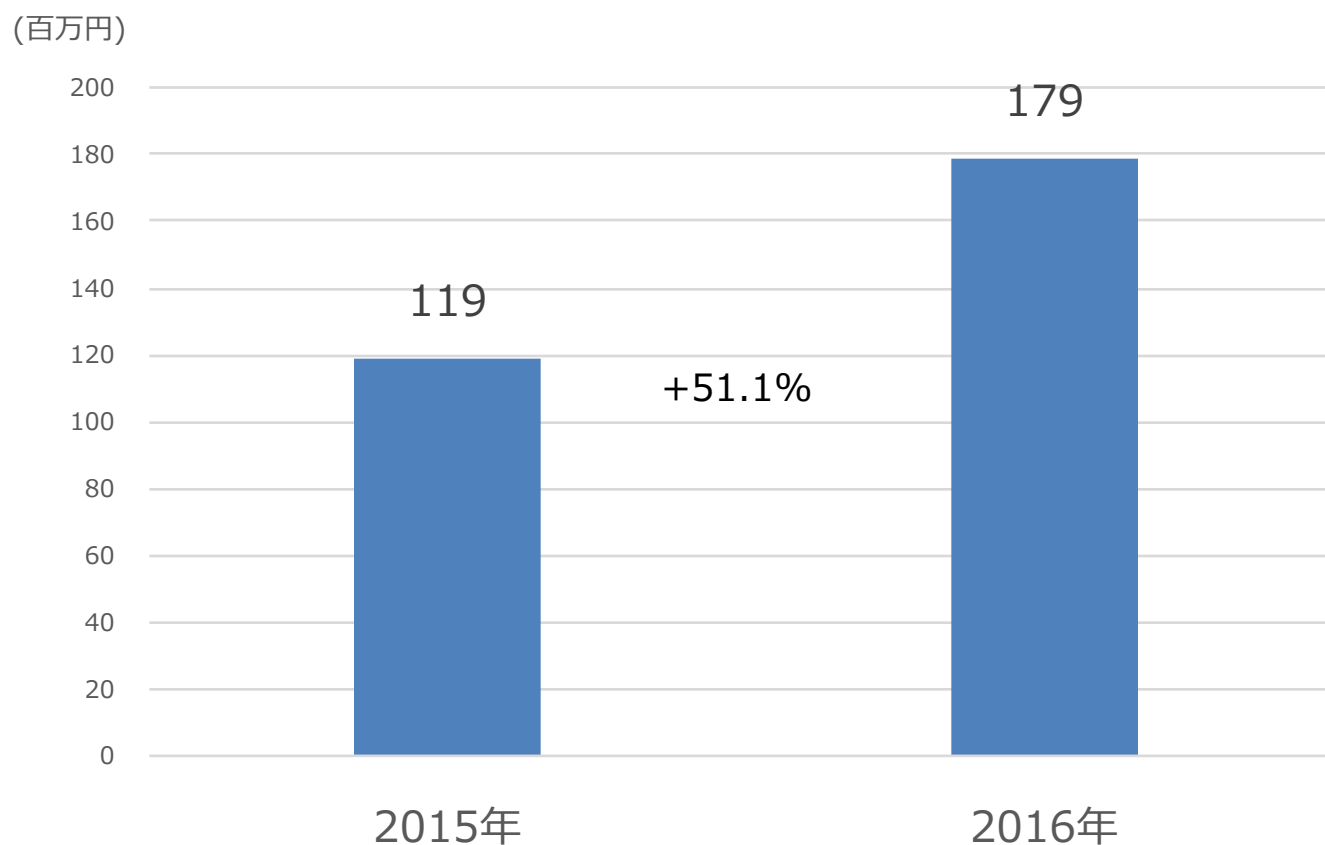
449百万円増 (システム運用、ソフトウェア開発)
95百万円増 (システム運用)
73百万円増 (ソフトウェア開発)





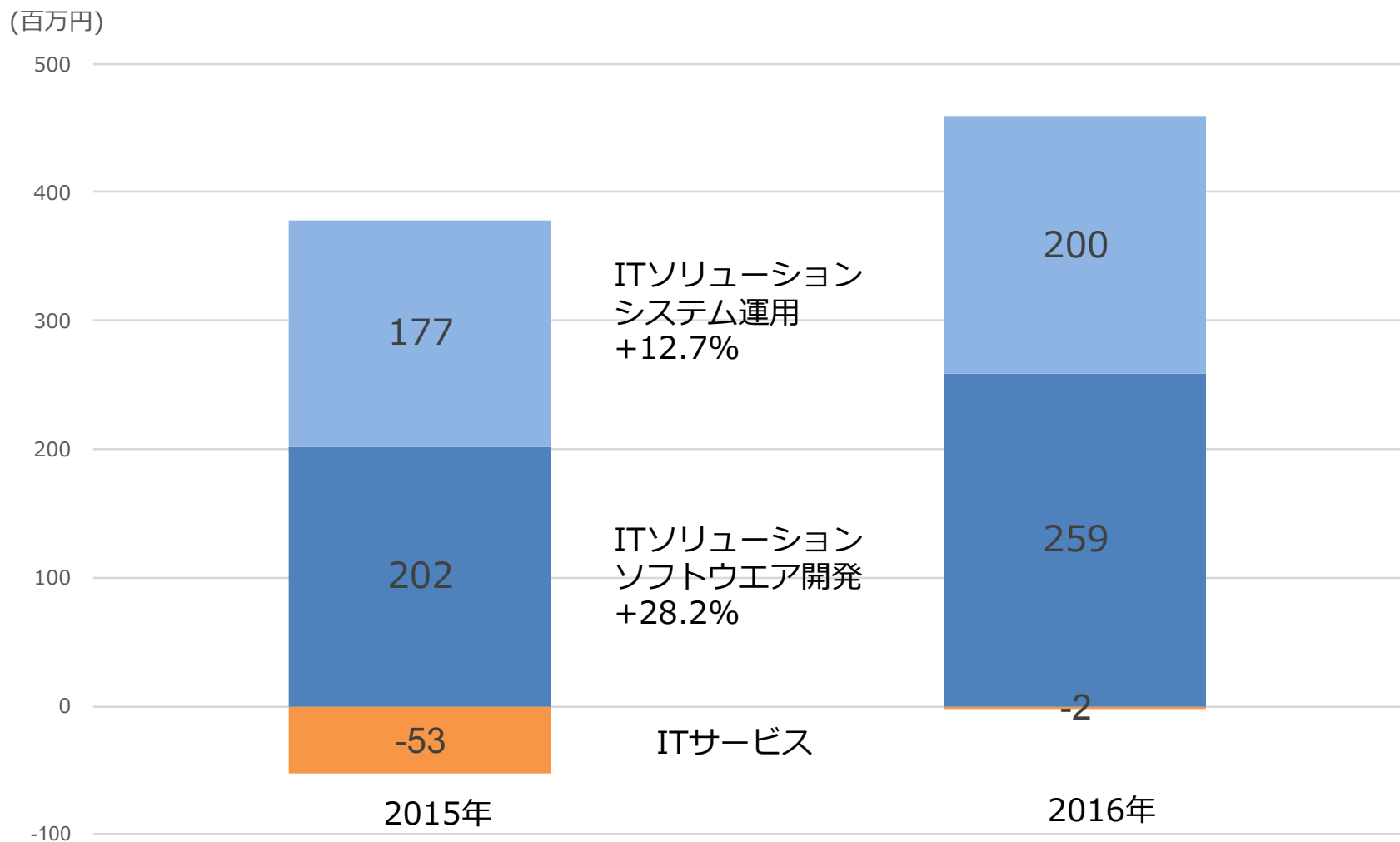
◇ ITサービス事業 179百万円 前年同期比 51.1%増

チケットfor Windowsユーザーの契約見直しと、チケットGATEの手数料増加により、売上が増加



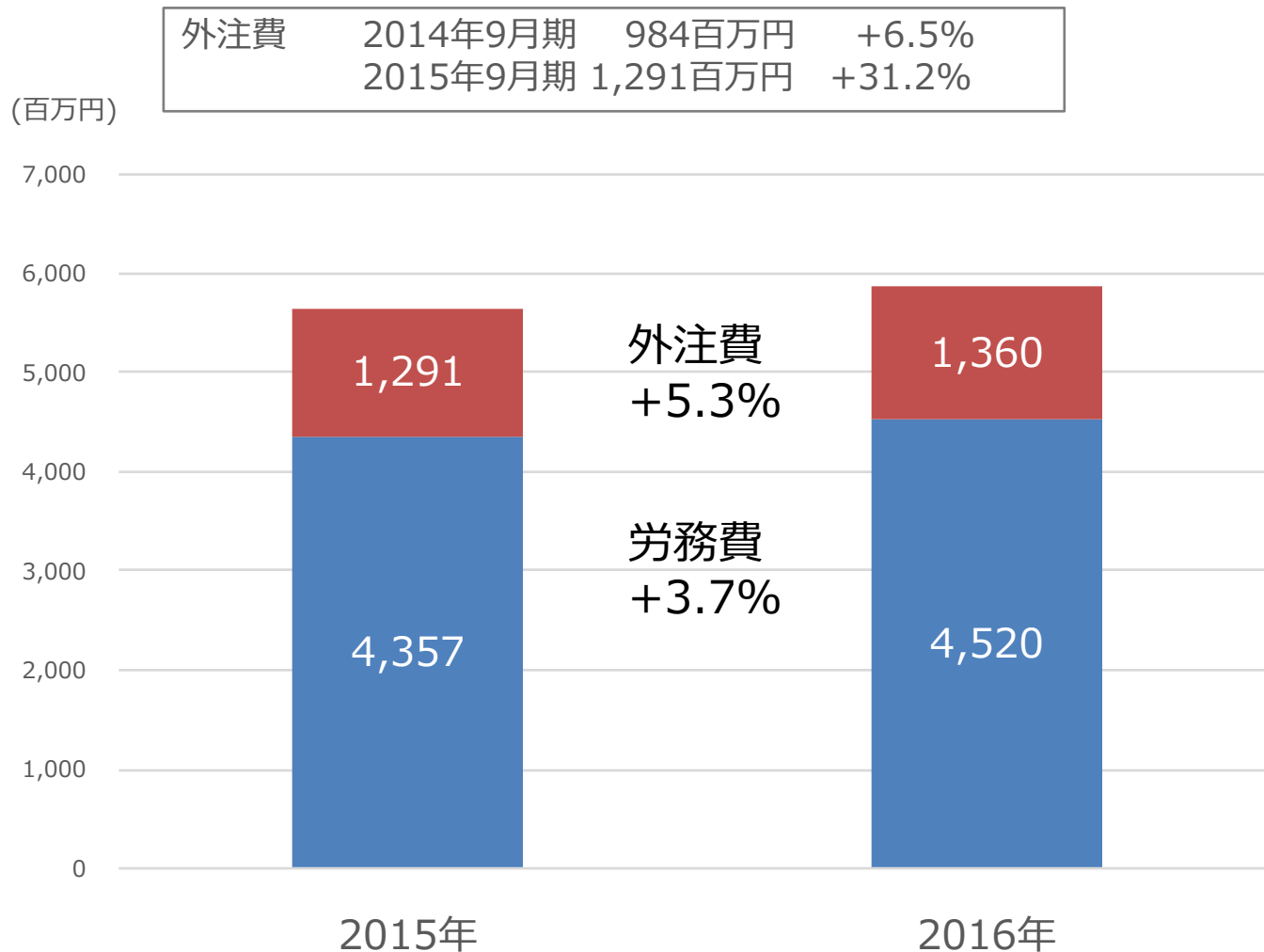


増収に加え、歩留まり向上、販管費圧縮の取り組みにより
全ての事業で増益





技術者不足により、外注費が鈍化





6期連続増収、大幅増益を達成

単位:百万円

	2015年9月期	2016年9月期	増減額	増減率
売上高	6,794	7,282	488	+7.2%
売上原価	5,761	6,101	340	+5.9%
売上原価率	84.8%	83.8%	1.0ポイント下降	
販売費及び一般管理費	706	724	17	+2.5%
販売費及び一般管理比率	10.4%	9.9%	0.5ポイント下降	
営業利益	326	456	130	+40.0%
営業利益率	4.8%	6.3%	1.5ポイント上昇	
経常利益	380	496	116	+30.7%
経常利益率	5.6%	6.8%	1.2ポイント上昇	
当期純利益	206	312	105	+51.1%
配当金	24.0円	26.0円	2.0円	+8.3%
生産のべ人数(社員)	8,840人	8,902人	62人	+0.7%



新中期経営計画と 2017年9月期業績見通し

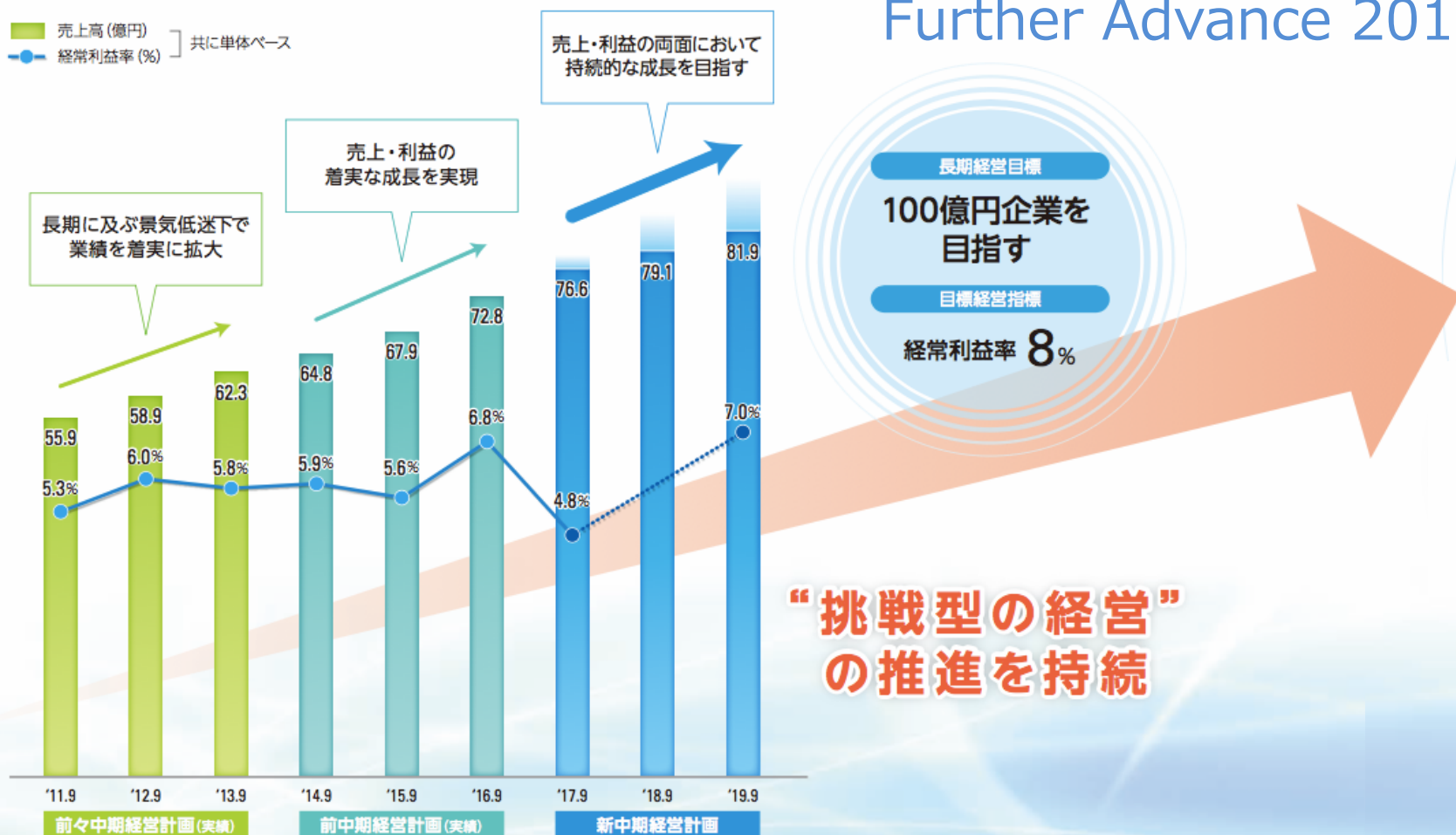


100億円企業を目指す長期経営目標に向け

新中期経営計画をスタート

Further Advance 2019

■ 売上高(億円) } 共に単体ベース
● 経常利益率(%)



※子会社設立に伴い、次期('17.9)より連結決算がスタートしますが、現段階では単体ベースの計画策定(既存事業中心)となっております。
次期('17.9)からの3期は、新たに設立した子会社「株式会社LOCOBEE」を加えた連結業績の拡大を目指します(売上高のグラデーション部分が、新サービス創出による売上の積み増しを目指す部分)。



基本コンセプト

既存事業の安定化と新サービスへの挑戦

資本戦略

持続的な成長に向けた事業投資(M&A 、 資本提携を含む)、教育投資、設備投資を実施する。

長期的な投資が可能な財務の健全性を確保しつつ株主の皆様に対する持続的な安定配当を図る。



既存事業の安定化のための施策

- ◇不採算案件の撲滅
- ◇プロジェクトマネージャー、プロジェクトリーダーの
人材強化
- ◇プロジェクトが健全に運営されていることをチェック
する機関 “**Project Management Office**” の設置

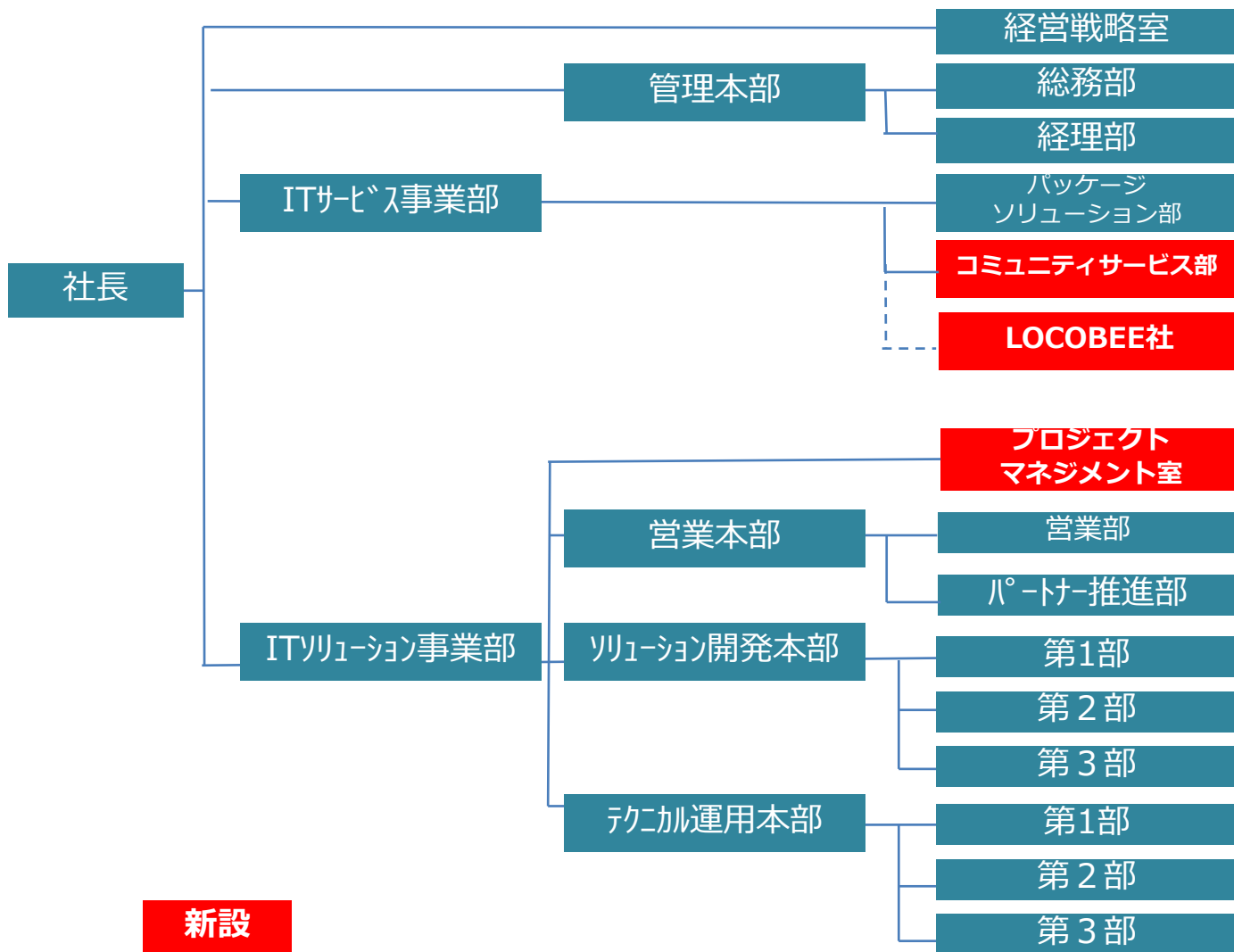


新サービス挑戦のための施策

- ◇ IT化されていないサービスにITをプラスすることで新しい分野を開拓する（IT+サービス）
- ◇積極的に社外の人材や組織を活用し事業化を推進する
- ◇スタートアップ期の企業も含めた積極的なM&Aに向けた行動をとる
- ◇新サービスのリリース
 - 地域住民向けサービス・・・2016年10月開始
 - インバウンド向けサービス・・・2017年1月開始予定



プロジェクト運営の健全化のためプロジェクトマネジメント室を新設。
 新規サービス創出のため、コミュニティサービス部、LOCOBEE社を新設。



新設



ITサービス事業の成長加速に向け、2017年1月下旬に新サービス開始予定!

子会社「(株) LOCOBEE」設立

ITサービス事業の加速のもとで、当社100%出資子会社「株式会社LOCOBEE」を2016年10月3日に設立しました。同社が提供する新たなサービスは、外国人旅行者向けインターネットサービス。「困っている外国人旅行者」と「助けてあげたい地元の人」を共通の言語でつなぐソリューションです。



共通の言語 + 時 and or 場所

Loco:Beeでつながる

困っている
外国人
旅行者

助けて
あげたい
地元の人

収益モデル 複数の収益源による収益安定化を構想中

- フリーミアム*モデルによる収益
(例) ポイント購入などのアプリ内課金による収益
広告を停止するための課金収入
- 広告収益
(例) バナー広告、プッシュ型広告、アフィリエイト広告など

*「フリーミアム」とは、基本的なサービス・製品は無料で提供し、より高度な特別の機能は課金する仕組み

FacebookやWeiboから簡単ログイン

お互いのプロフィールを見て安心!

チャットで解決!

マップも確認!

Q 市場規模(訪日外国人旅行者数)はどれぐらい?

A 2017年頃 **2,000**万人 → 2020年頃 **4,000**万人

このうちの2~3%の利用を想定しても、2020年頃には100万人規模となります。

Q 訪日外国人と話してみたい?

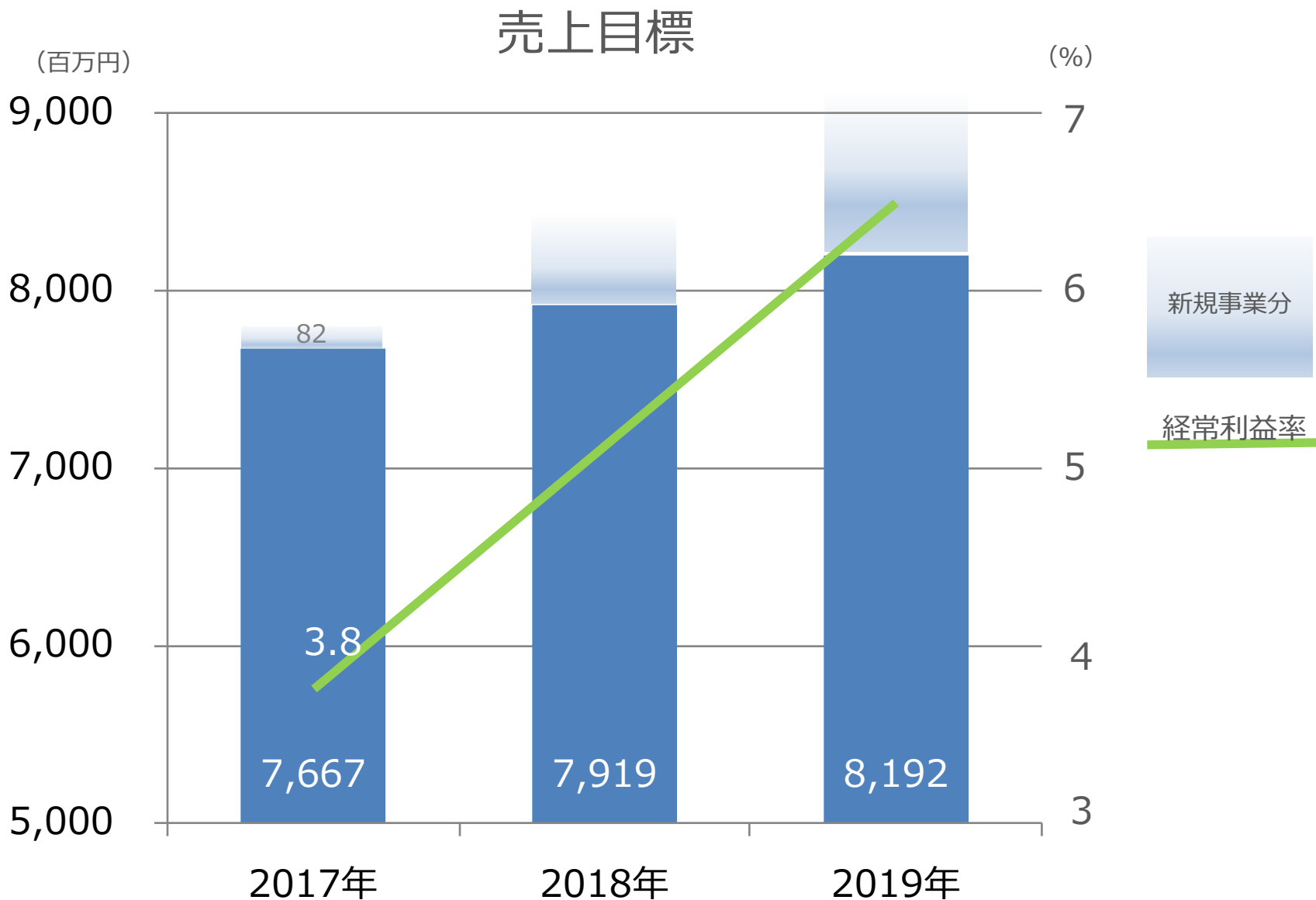
A 話してみたい **94%**

Q 訪日旅行者への支援をしてみたい?

A やってみたい **91%**

外国人旅行者を助けてあげたいと考える日本人の割合も非常に多い!

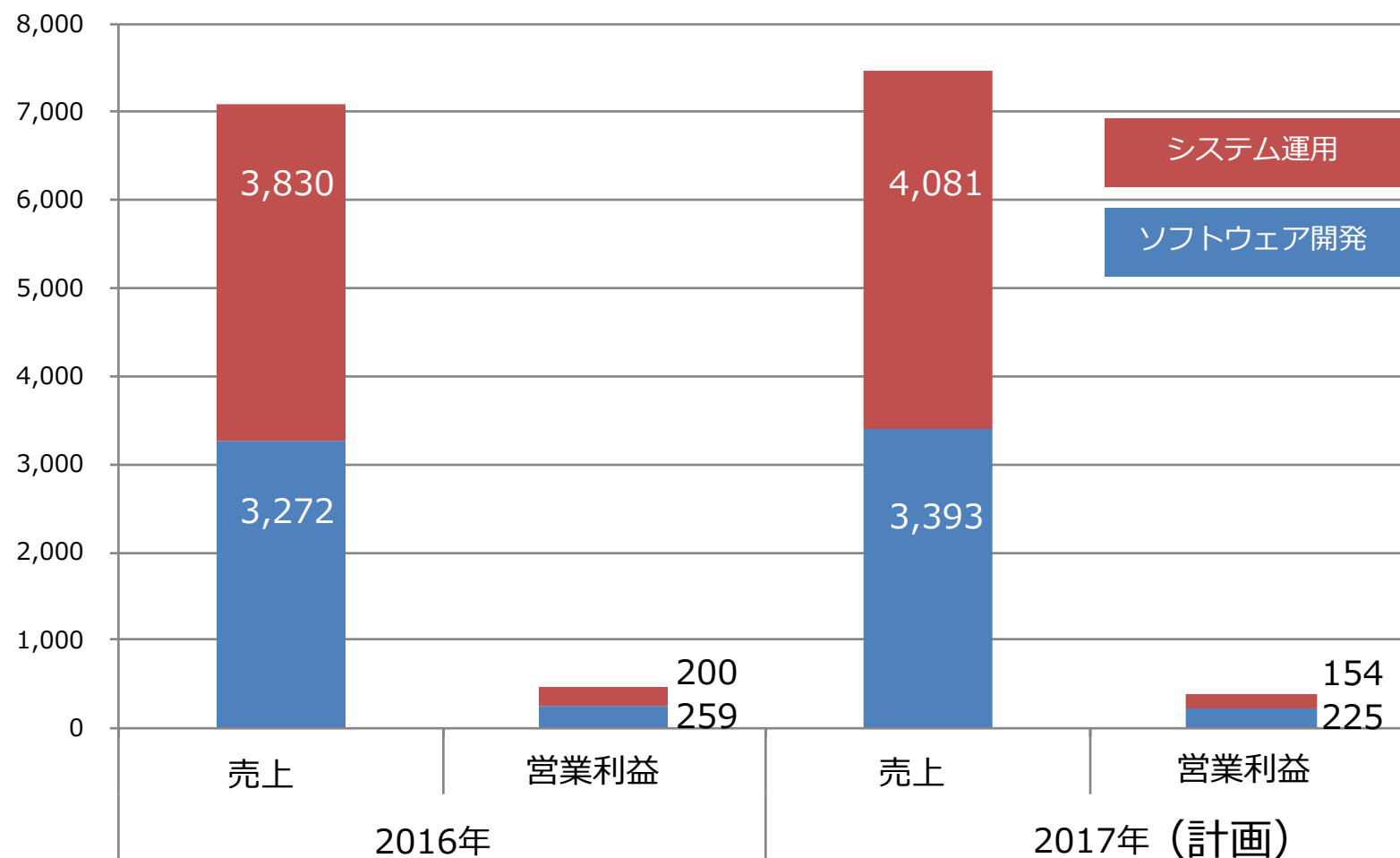
※弊社アンケート調査より





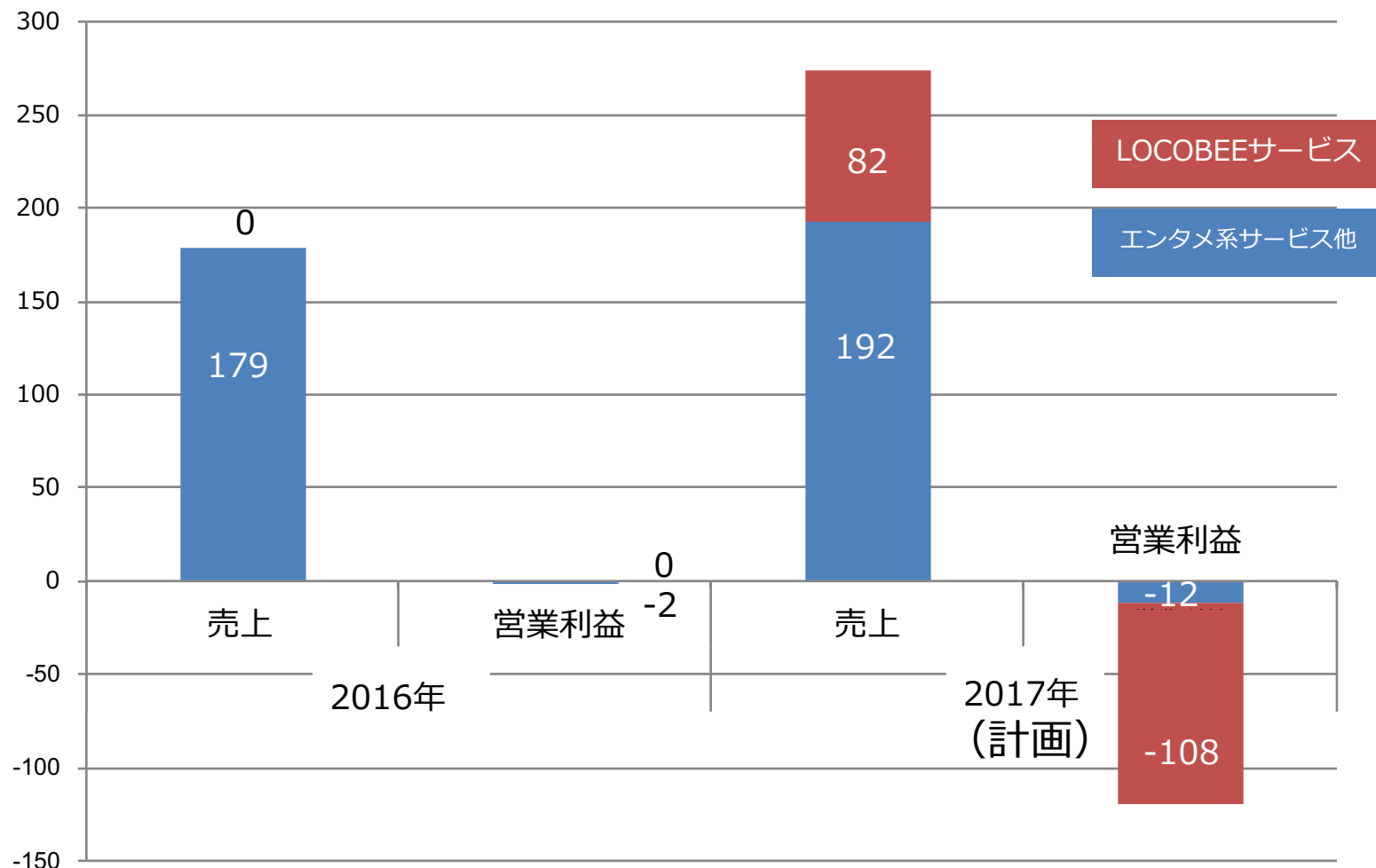
計画 7,474百万円 前年度比 +5.2%

(百万円)



計画 売上274百万円 前年度比 +52.5%

(百万円)





上半期（2016年10月 - 3月） 受注高達成状況

(百万円)

	ITソリューション		ITサービス		合計
	ソフトウェア 開発	システム 運用	エンタメ系 サービス他	LOCOBEE サービス	
前期受注予算	1,684	1,905	81		3,670
2015年11月10日時点 実績	1,335	1,720	63		3,120
2015/10 - 2016/3 計画達成率	79.3%	90.3%	77.9%		85.0%
今期受注予算	1,671	2,030	88	18	3,808
2016年11月10日時点 実績	1,292	1,934	52	—	3,279
2016/10 - 2017/3 計画達成率	77.3%	95.3%	59.5%	—	86.1%

4.11 業績見通し まとめ

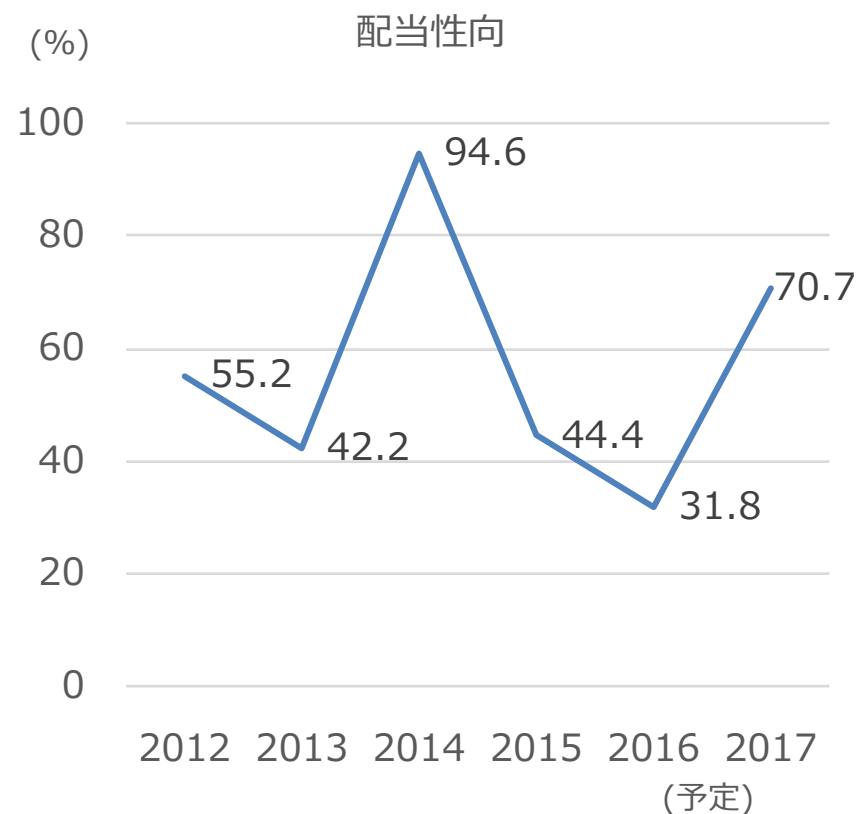
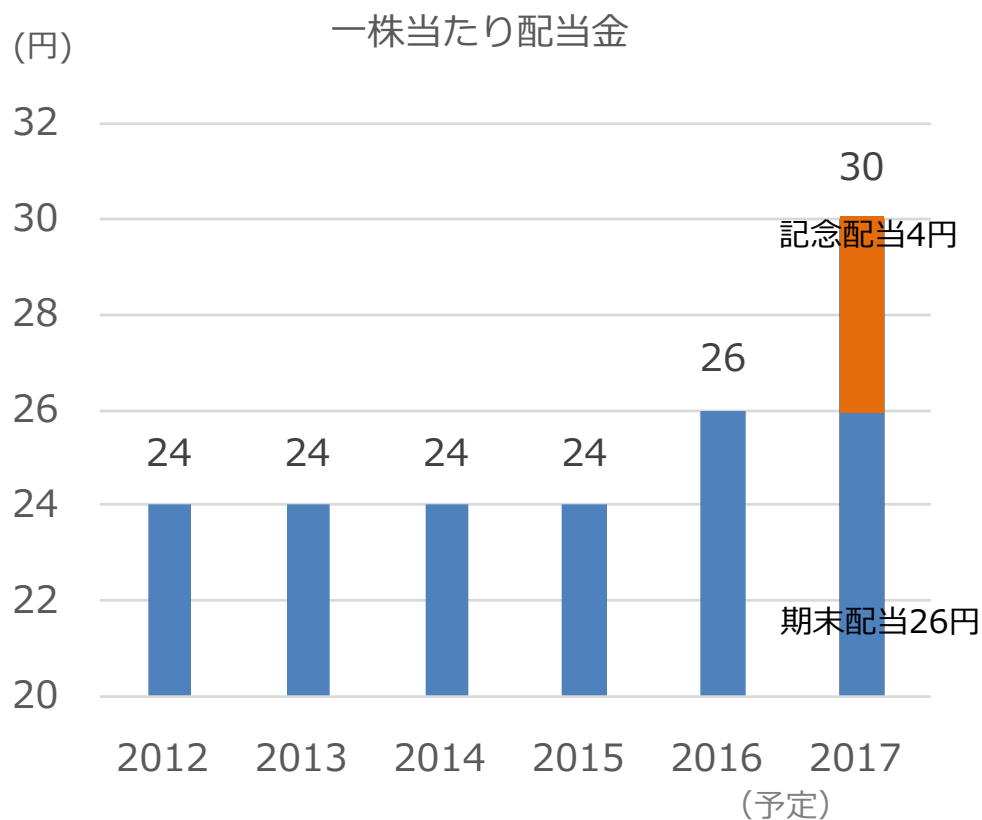


単位:百万円

	2016年9月期	2017年9月期 (計画)	増減額	増減率
売上高	7,282	7,749	+466	+6.4%
売上原価	6,101	6,512	+411	+6.7%
売上原価率	83.8%	84.0%	0.2ポイント上昇	
販売費及び一般管理費	724	975	+251	+34.7%
販売費及び一般管理比率	9.90%	12.60%	2.7ポイント上昇	
営業利益	456	260	-196	-42.9%
営業利益率	6.30%	3.40%	2.9ポイント下降	
経常利益	497	295	-201	-40.5%
経常利益率	6.80%	3.80%	3.0ポイント下降	
当期純利益	312	162	-150	-48.0%
配当金	26.0円	30.0円	+4.0円	+15.4%

基本方針 「安定配当」

2円増配、2017年には創業40周年記念配当4円を予定しています





2016年9月期 決算説明会

本日はありがとうございます

株式会社インフォメーションクリエーティブ(4769)

お問い合わせ先
株式会社インフォメーションクリエーティブ

取締役 経営戦略室長 吉田 明芳

電話 03-5753-1211
ファクシミリ 03-5753-1220
Email investor-relation@ic-net.co.jp