

株式会社インフォメーションクリエーティブ (4769)

2016年9月期第2四半期決算説明会

2015年10月 - 2016年3月

2016年6月1日開催

- 1 会社概要
- 2 事業の概要
- 3 2016年9月期第2四半期決算内容
- 4 2016年9月期業績見通し
- 5 事業の取り組み

<注意事項>

- 資料中の業績見通し数値及び将来についての計画や戦略は現時点において入手可能な情報に基づくものです。又、重大なリスクや不確実性を含んでいます。
- 実際の業績に与える影響の要素には、経済情勢の悪化、為替レートの変動、法律・行政制度の変化、市場需要、IT業界における激しい競争等がありますが、これらに限定されるものではありません。



設立	1978年2月20日
資本金	4億7百万円（2016年3月末現在）
発行済株式総数	3,866千株（2016年3月末現在）
決算期	9月
代表者	代表取締役社長 山田 亨
従業員数	787名（2016年3月末現在） 平均年齢 34.7歳
業種	情報サービス業 （1）ITソリューション （2）ITサービス
JASDAQ上場	2000年7月13日
株式売買単位	100株単位
証券コード	4769（情報・通信業）

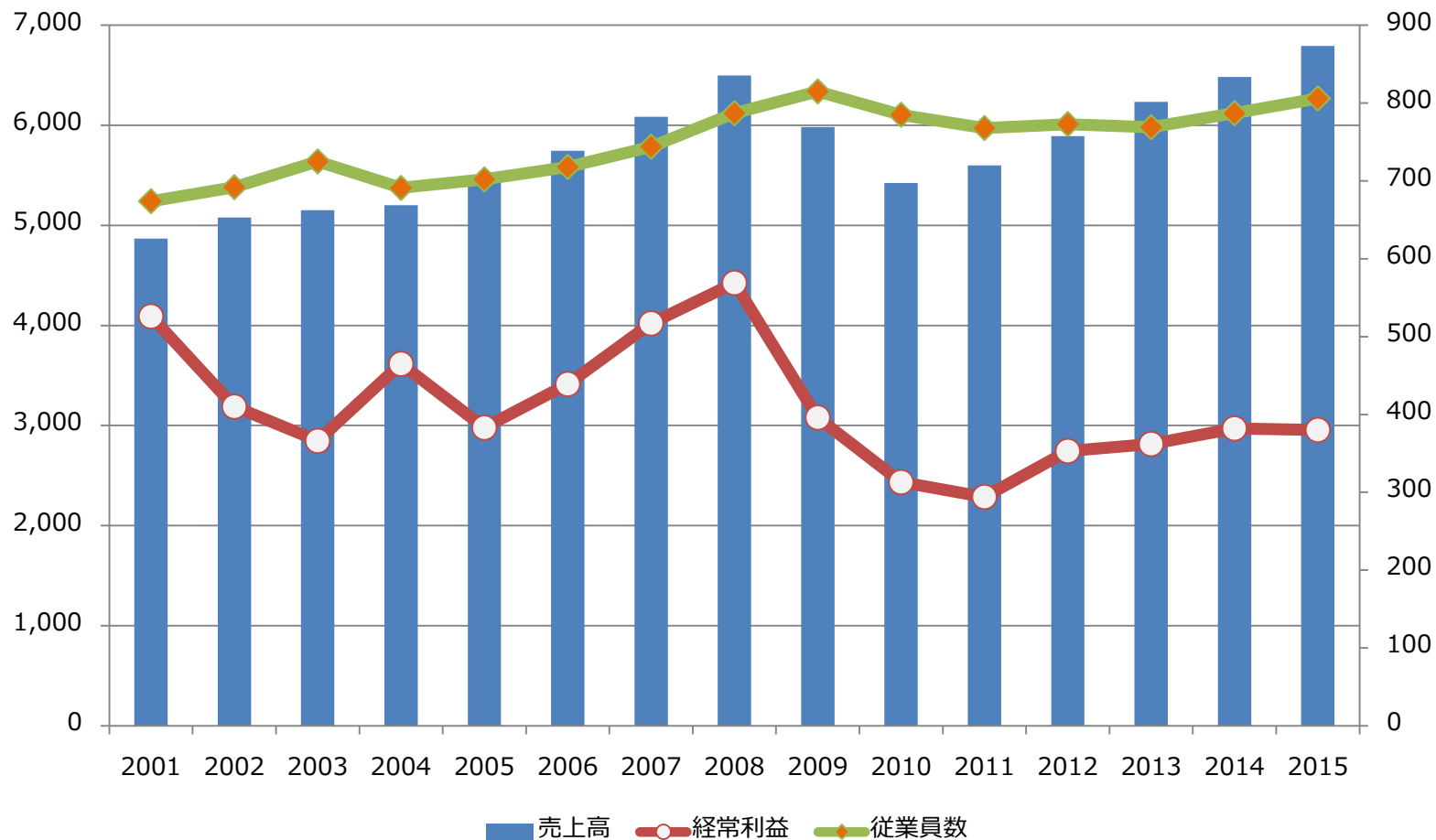
1.2. 業績・従業員数の推移



(売上高：百万円)

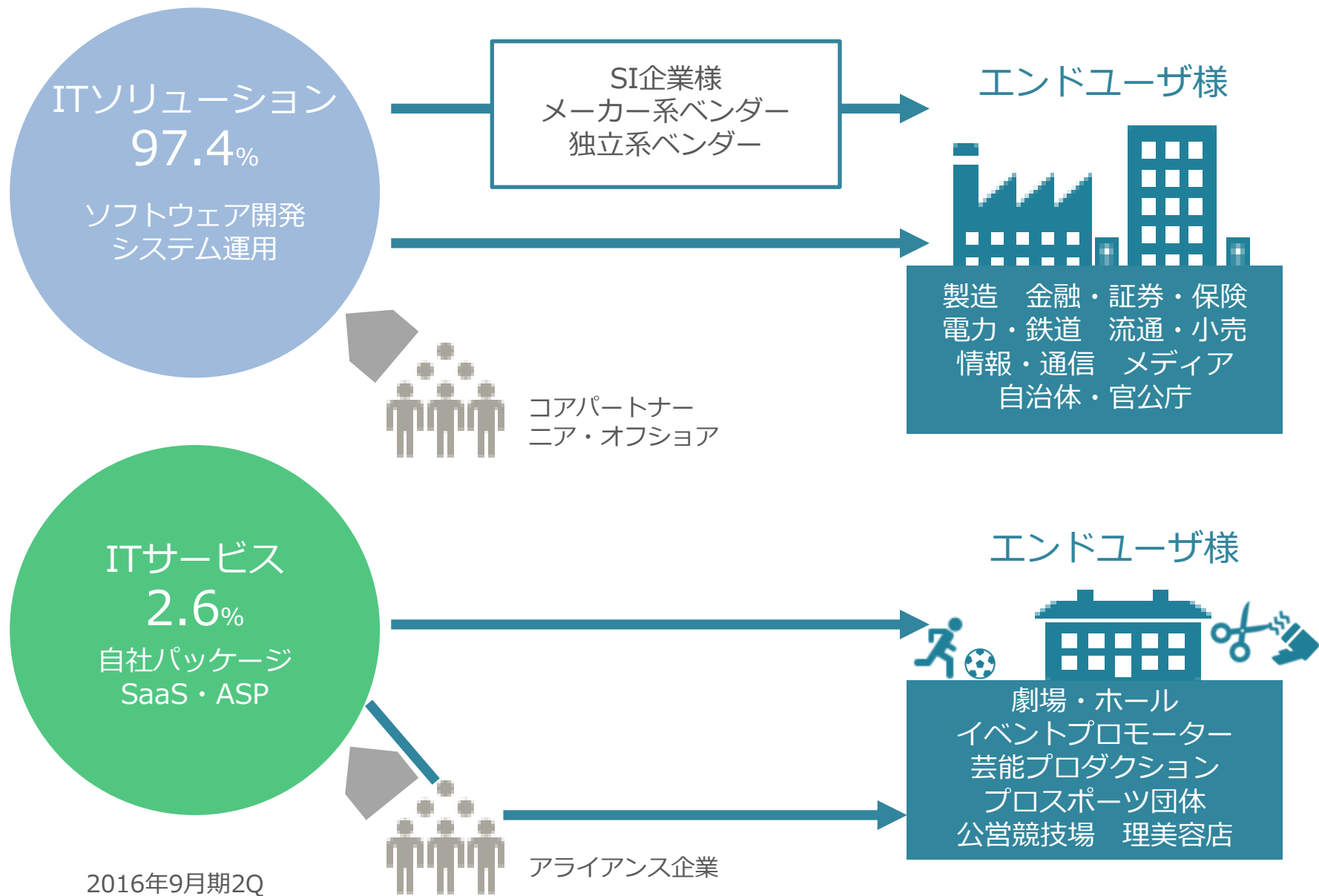
(経常利益：百万円)

(従業員数：名)





事業の概要





ソフトウェア開発

オープン系システム
WEB・C/S・クラウド

汎用
メインフレーム

組込・モバイルOS

システム運用

サーバ
設計構築

ネットワーク
設計構築

システム
運用管理

システム
オペレーション
24時間365日

受注形態別 売上構成

一括請負型
11.0%

役務常駐型
89.0%

2016年9月期2Q

パッケージサービス

新規開発
カスタマイズ

導入支援

運用支援

WEB・ASPサービス

WEB・ASP
開発

システム運営

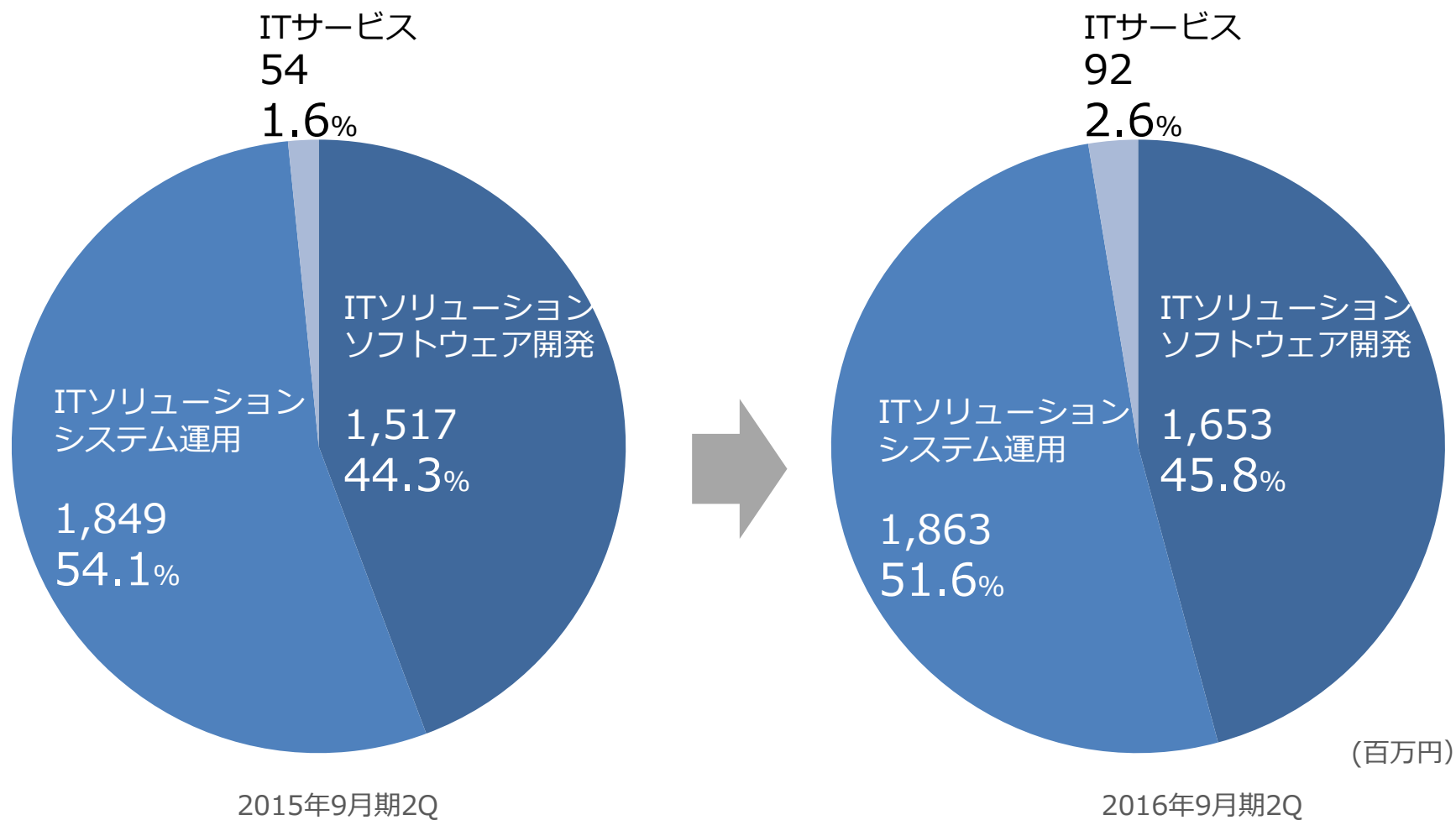
ユーザー業界別 売上構成

その他 11.6%
理美容業界 7.0%

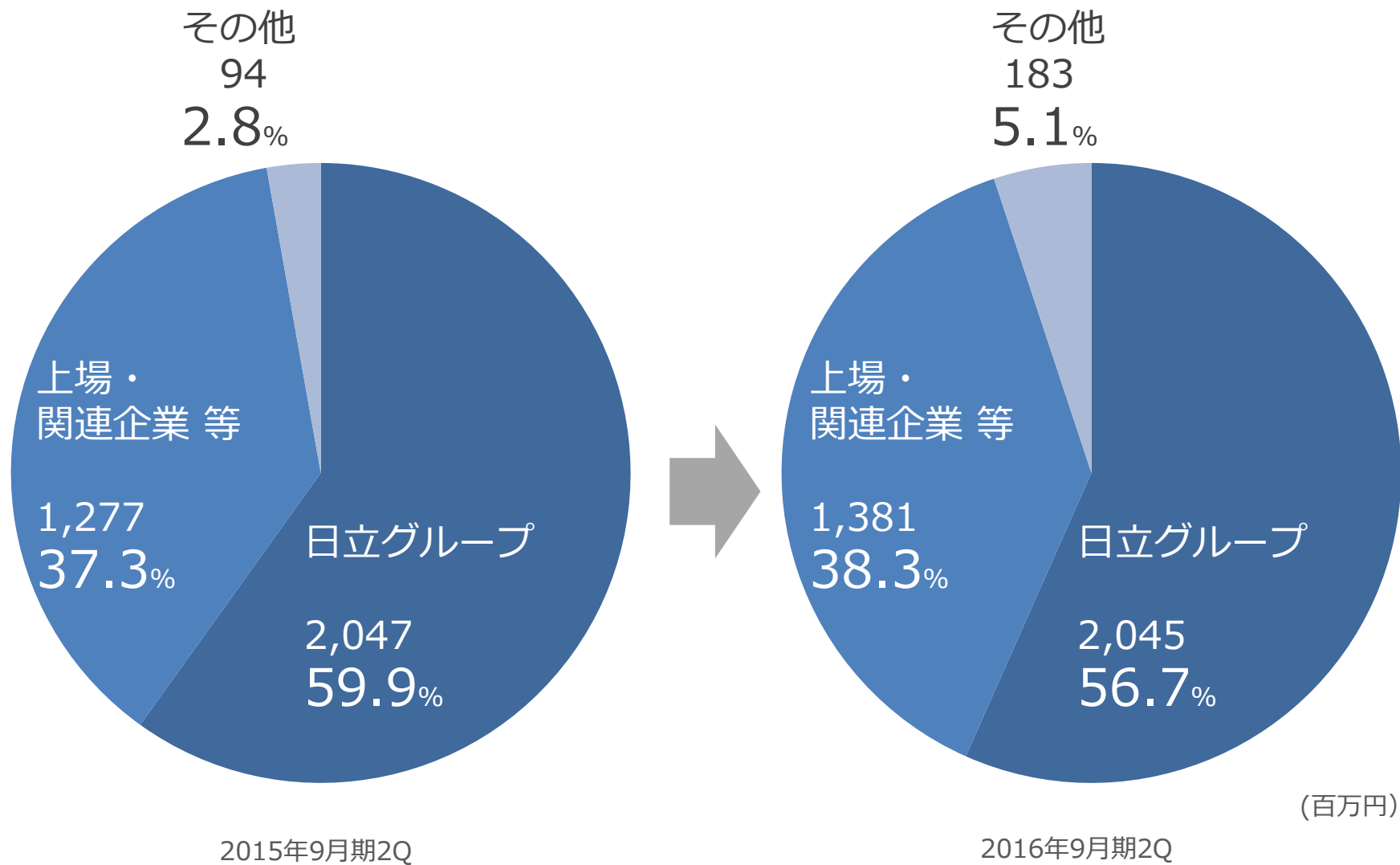
エンタメ
スポーツ業界
81.4%

2016年9月期2Q

安定したシステム運用に支えられ、
ソフトウェア開発、ITサービスで挑戦



安定した取引基盤





2016年9月期第2四半期決算内容

◇ 全社業績

ITソリューション事業、ITサービス事業共に受注増加したことにより前年同期を上回る売上を達成しました。

売上高	3,610 百万円	前年同期比	5.6% 増
経常利益	308 百万円	前年同期比	21.5% 増

◇ ITソリューション事業

システム開発が好調のため、売上が増加しました。

ITソリューション売上高	3,517 百万円	前年同期比	4.5% 増
--------------	------------------	-------	---------------

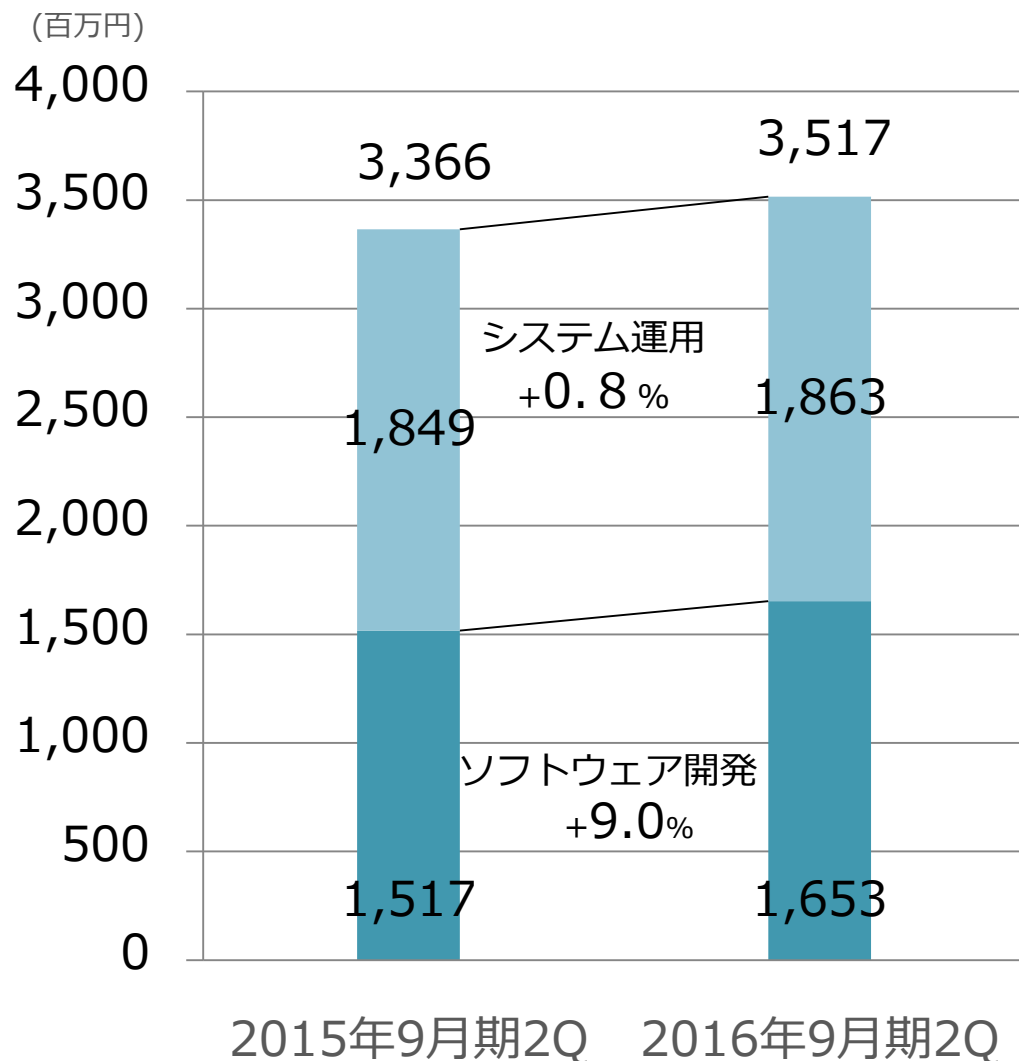
◇ ITサービス事業

チケット関連サービスが好調のため、売上が増加しました。

ITサービス売上高	92 百万円	前年同期比	71.8% 増
-----------	---------------	-------	----------------



ソフトウェア開発の受注拡大



ITソリューション・システム運用

インフラ構築案件は鈍化傾向です。

ITソリューション・ソフトウェア開発

金融・証券・保険案件が増加しました。

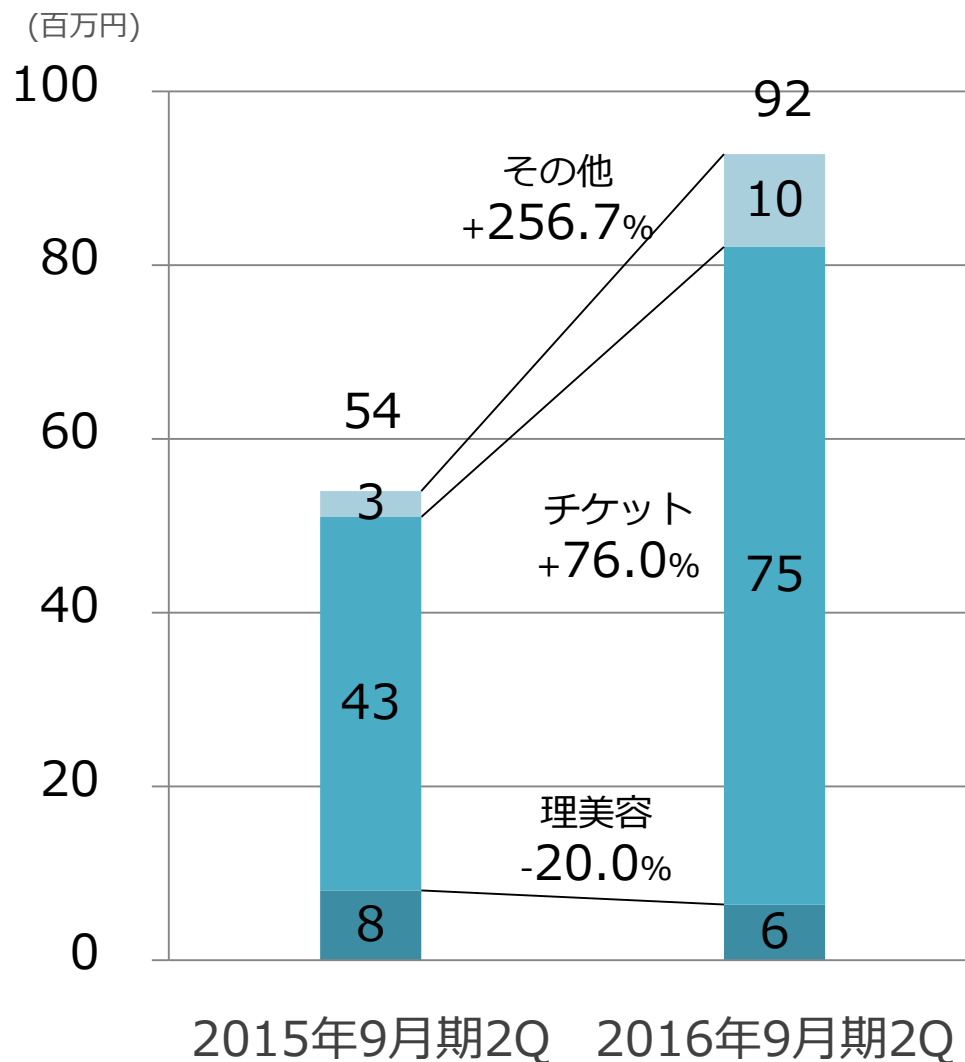
一括と役務の比率

	一括	：	役務
2015年9月期2Q	11%(370)	：	89%(2,996)
2016年9月期2Q	11%(385)	：	89%(3,132)

(百万円)



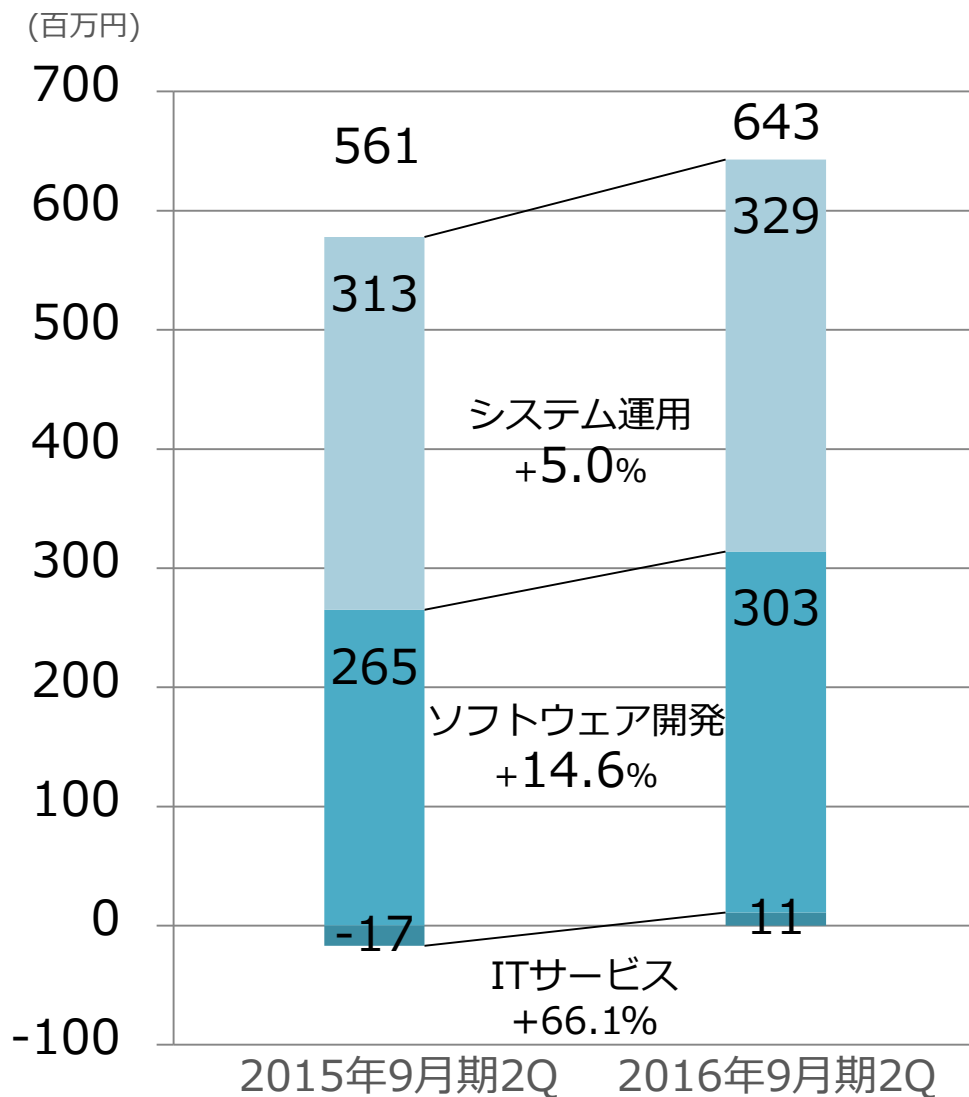
チケットGATE営業強化・ブランド力向上による売上増加



チケットGATE及び、チケット for Windows の売上が増加しました。



管理強化により利益増加



ITソリューション・システム運用

プロジェクト管理の強化に伴い利益が増加しました。

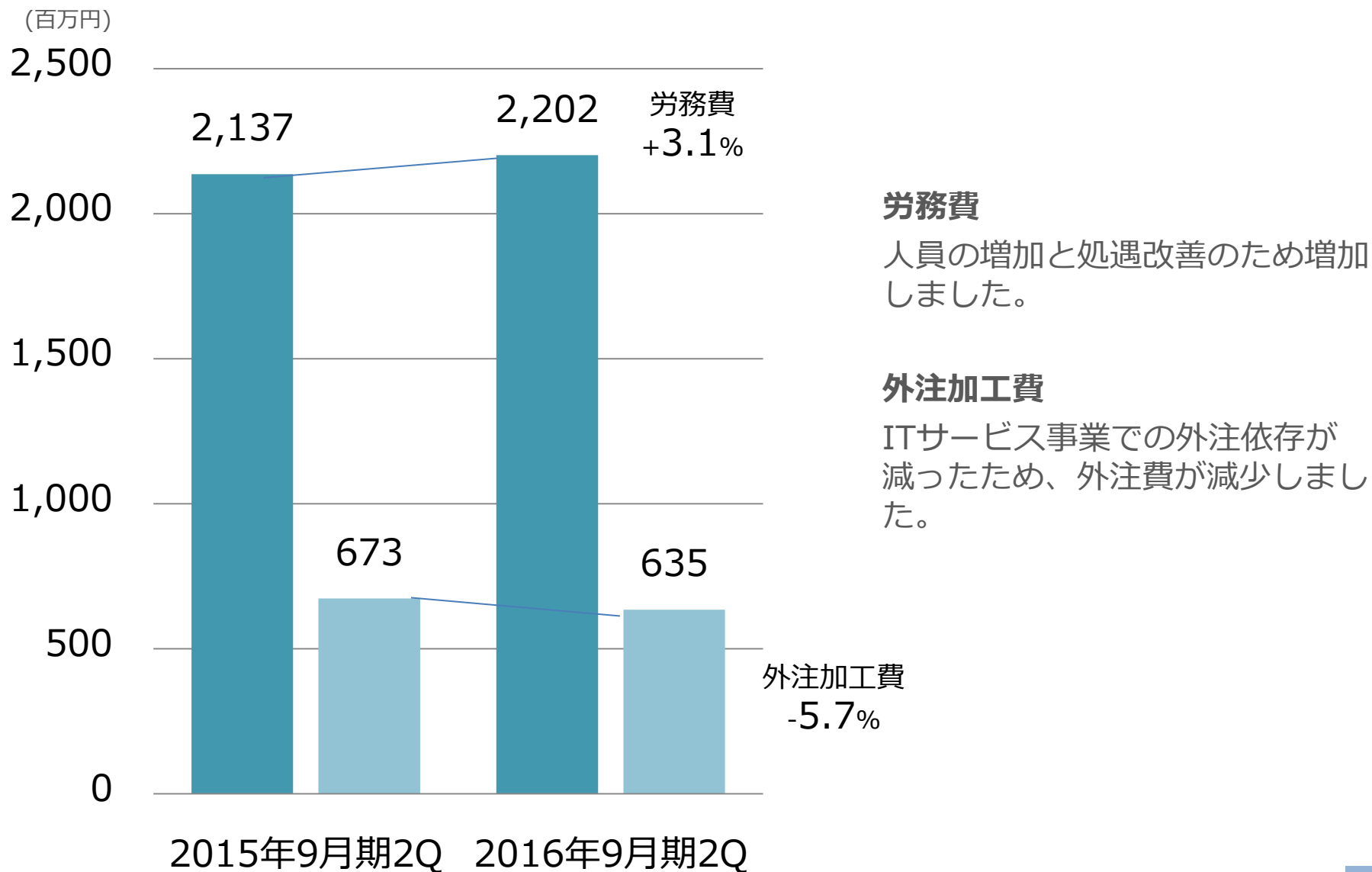
ITソリューション・ソフトウェア開発

売上増加と、プロジェクト管理強化に伴い利益が増加しました。

ITサービス

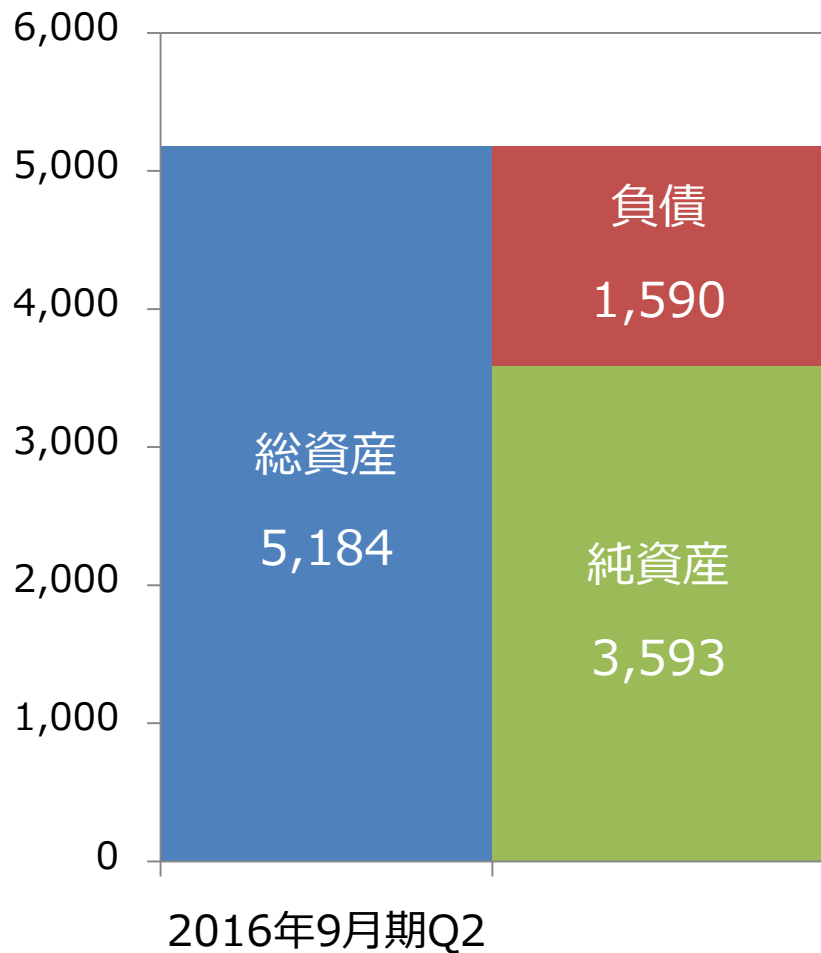
パッケージサービスの売り上げ拡大に伴い利益が増加しました。

適材適所での人員配置により効率化



健全な財務状況

(百万円)



流動資産

売掛金の増加
仕掛品の減少

固定資産

投資有価証券の増加
ソフトウェアの減少

流動負債

未払法人税等の増加
未払消費税等の減少

固定負債

退職給付引当金の減少
繰延税金負債の増加

純資産

利益剰余金の増加
その他有価証券評価差額金の増加

3.7. 2016年9月期第2四半期 決算概要



(百万円)

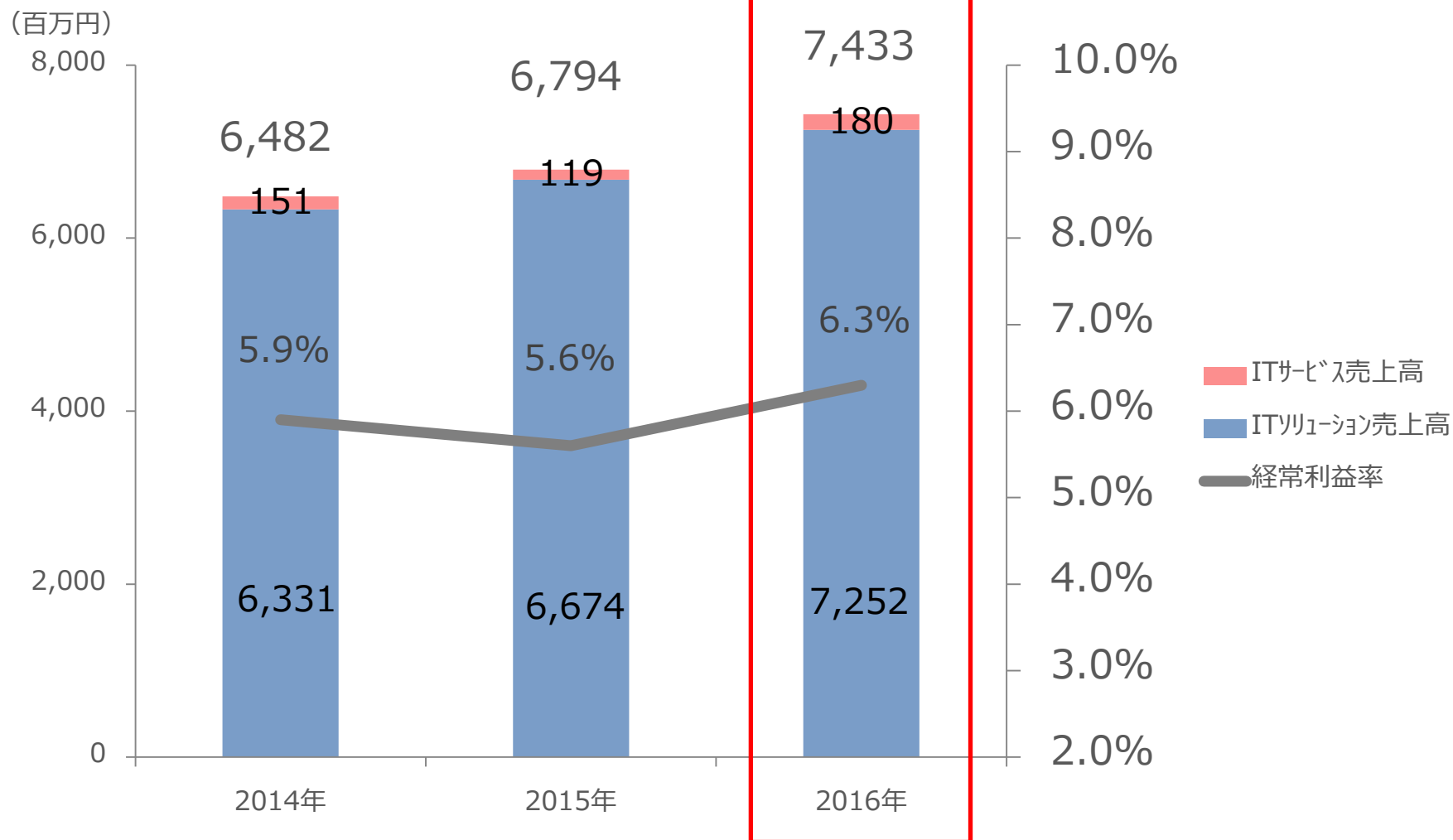
	2015年2Q	2016年2Q	増減額	増減率
売上高	3,419	3,610	191	5.6%
売上総利益	561	644	83	14.9%
売上総利益率	16.4%	17.8%		+1.4ポイント
販売費及び一般管理費	339	348	8	2.6%
販売費及び一般管理比率	9.9%	9.7%		-0.4ポイント
営業利益	221	295	74	33.6%
営業利益率	6.5%	8.2%		+1.7ポイント
経常利益	253	308	55	21.5%
経常利益率	7.4%	8.5%		+1.1ポイント
四半期純利益	134	199	65	48.0%



2016年9月期業績見通し



通期見通し





受注高達成率8.1ポイント増加

(百万円)

	ITソリューション			ITサービス	合計
	ソフトウェア 開発	システム 運用	合計		
前期受注予算	1,667	1,901	3,568	117	3,685
2015年4月末時点 実績	1,195	1,636	2,831	47	2,878
2015/4 - 2015/9 計画達成率	71.7%	86.1%	79.3%	40.3%	78.1%
今期受注予算	1,699	1,963	3,663	98	3,762
2016年4月末時点 実績	1,301	1,870	3,172	71	3,243
2016/4 - 2016/9 計画達成率	76.6%	95.3%	86.6%	72.7%	86.2%

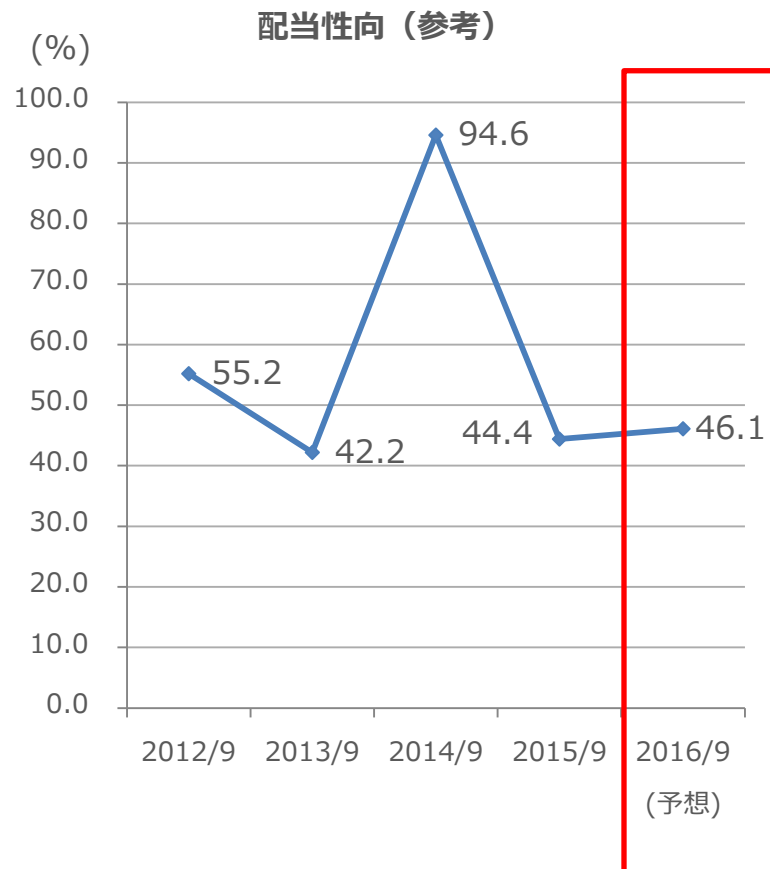
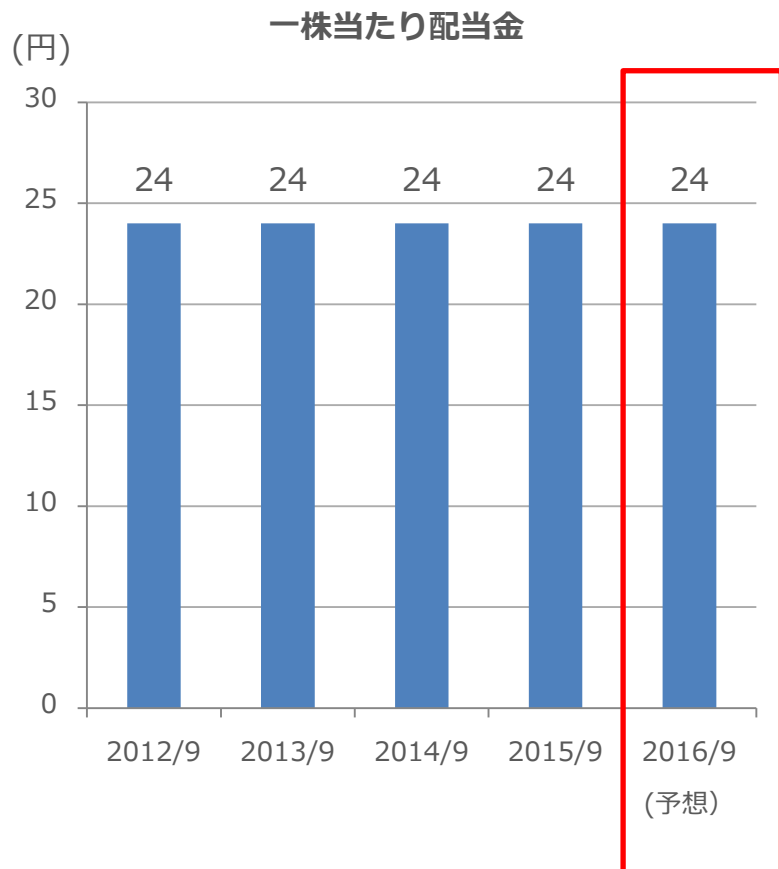


当初計画に変更なし

(百万円)

	ITソリューション			ITサービス	合計 (売上高)	経常利益	当期 純利益
	ソフトウェア 開発	システム 運用	合計				
2015年9月期 実績	3,035	3,639	6,674	119	6,794	380	206
2016年9月期 予想	3,383	3,868	7,252	180	7,433	464	293
増減額	349	229	577	61	639	84	86
増減率	11.5%	6.3%	8.7%	51.6%	9.4%	22.2%	41.7%

基本方針 「安定配当」



それぞれの事業の取り組み



ITソリューションの事業の取り組み

パートナー強化

コアパートナーを増やすべく、パートナー推進部を発足させ、パートナー企業との連携を深めています。

当社教育担当者によるパートナー企業向け技術講習会を開催しています。

パートナー企業との定例会議等を実施し、早期に人員情報を把握し、現場や営業へ展開して受注に結び付けます。

コアパートナーから提案された技術者を優先して案件に投入します。



技術者不足による機会損失を解消します。



プロジェクト管理

プロジェクト運営が適切に行われ、採算割れプロジェクトが発生しないようプロジェクト管理を強化します。

プロジェクトマネージャー、プロジェクトリーダーの育成に努めています。PMP（プロジェクト・マネジメント・プロフェッショナル）の資格取得を進めています。

個別に行っていた見積精査や終了プロジェクトの振り返りを新たに設立するPMO（プロジェクト管理組織）で組織的に実施することとします。



さらなるQCDDの向上を目指します。



ITサービス事業 取り組み



新規サービスの立ち上げに向け進行中

	2016年9月期	2017年9月期	2018年9月期
B2C企画1 ミニマムモデルテスト中			
B2C企画2 事業計画検討中			
次期企画 A			
次期企画 B			



営業強化

大手プレイガイドサービスのCNプレイガイド（コミュニティ・ネットワーク株式会社）と提携し、チケットGATEで販売されたチケット収益の一部が販売手数料として当社の収益になります。

CNプレイガイドとの協力体制を強化し、営業活動を本格化しています。



宝塚 歌劇

ブランド力の向上

チケット for Windowsのノウハウを活かし、宝塚歌劇団（阪急電鉄株式会社）のチケット販売運営に参画。

票券管理のパイオニアとしての実績に加え、認知度の向上が期待されます。



2016年9月期 第2四半期 決算説明会

本日はありがとうございます

株式会社インフォメーションクリエーティブ(4769)

お問い合わせ先
株式会社インフォメーションクリエーティブ

取締役 経営戦略室長 吉田 明芳

電話 03-5753-1211
ファクシミリ 03-5753-1220
Email investor-relation@ic-net.co.jp