

株式会社インフォメーションクリエーティブ (4769)

2015年9月期第2四半期決算説明会

2014年10月 - 2015年3月

2015年5月29日開催

- 1 会社概要
- 2 事業の概要
- 3 2015年9月期第2四半期決算内容
- 4 2015年9月期業績見通し
- 5 ITサービス事業、現在の取り組み

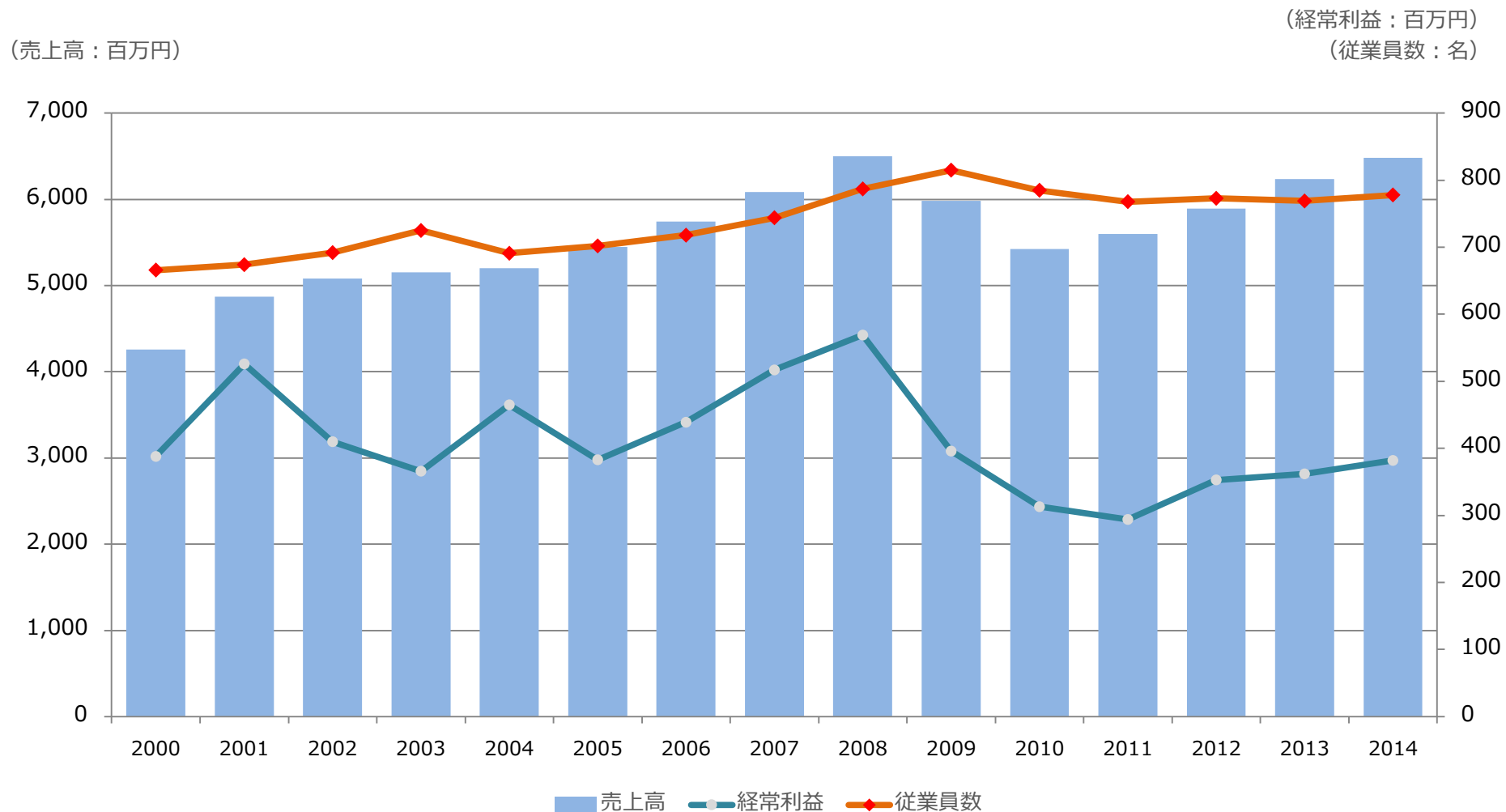
<注意事項>

- 資料中の業績見通し数値及び将来についての計画や戦略は現時点において入手可能な情報に基づくものです。又、重大なリスクや不確実性を含んでいます。
- 実際の業績に与える影響の要素には、経済情勢の悪化、為替レートの変動、法律・行政制度の変化、市場需要、IT業界における激しい競争等がありますが、これらに限定されるものではありません。



設立	1978年2月20日
資本金	4億7百万円（2015年3月末現在）
発行済株式総数	3,866千株（2015年3月末現在）
決算期	9月
代表者	代表取締役社長 山田 亨
従業員数	766名（2015年3月末現在） 平均年齢 34.5歳
業種	情報サービス業 （1）ITソリューション （2）ITサービス
JASDAQ上場	2000年7月13日
株式売買単位	100株単位
証券コード	4769（情報・通信業）

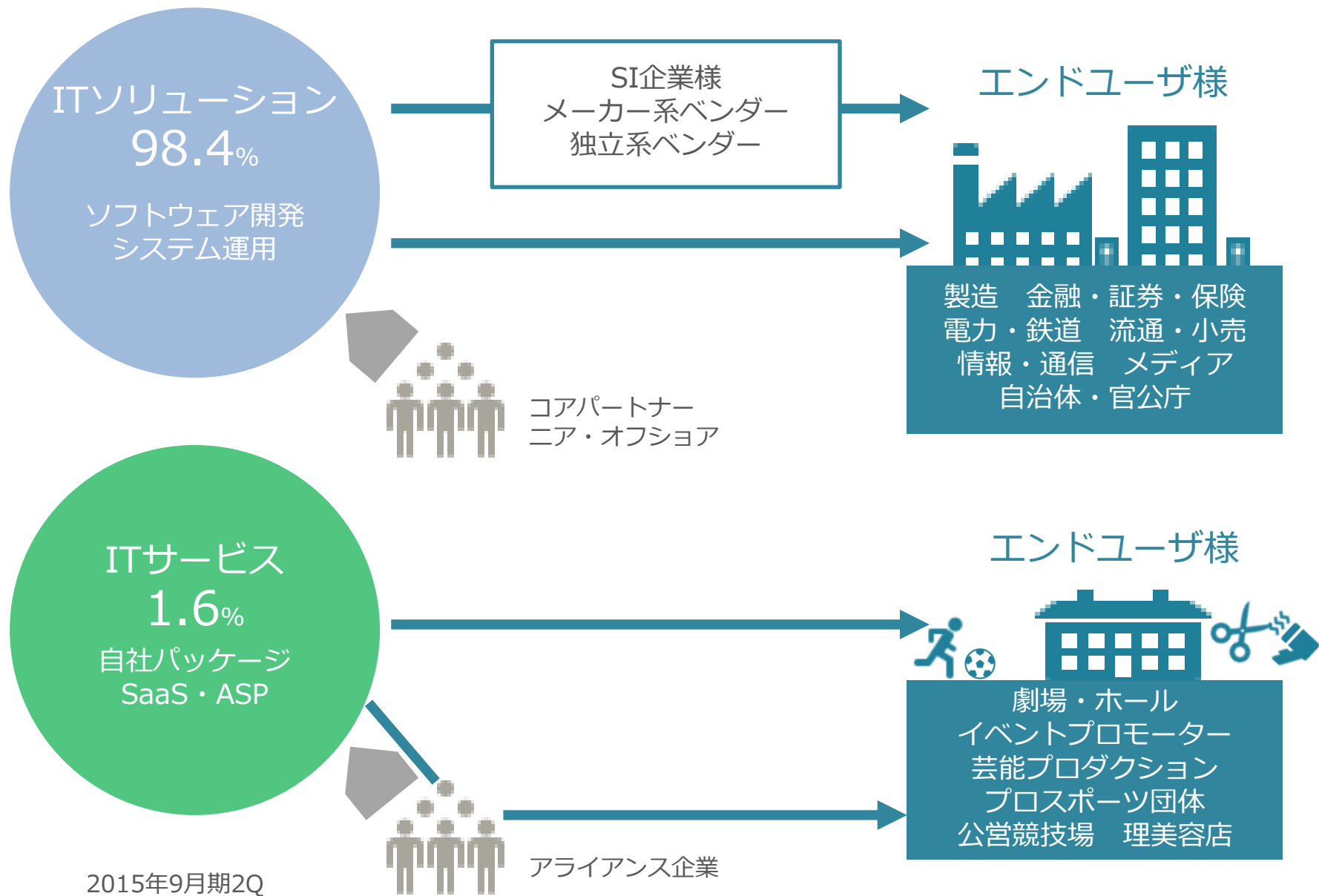
1.2. 業績・従業員数の推移





事業の概要

2.1. 当社のビジネスモデル



ソフトウェア開発

オープン系システム
WEB・C/S・クラウド

汎用
メインフレーム

組込・モバイルOS

システム運用

サーバ
設計構築

ネットワーク
設計構築

システム
運用管理

システム
オペレーション
24時間365日

2つの作業形態

一括請負型
11.0%

役務常駐型
89.0%

2015年9月期2Q

パッケージサービス

新規開発
カスタマイズ

導入支援

運用支援

WEB・ASPサービス

WEB・ASP
開発

システム運営

2つのターゲット

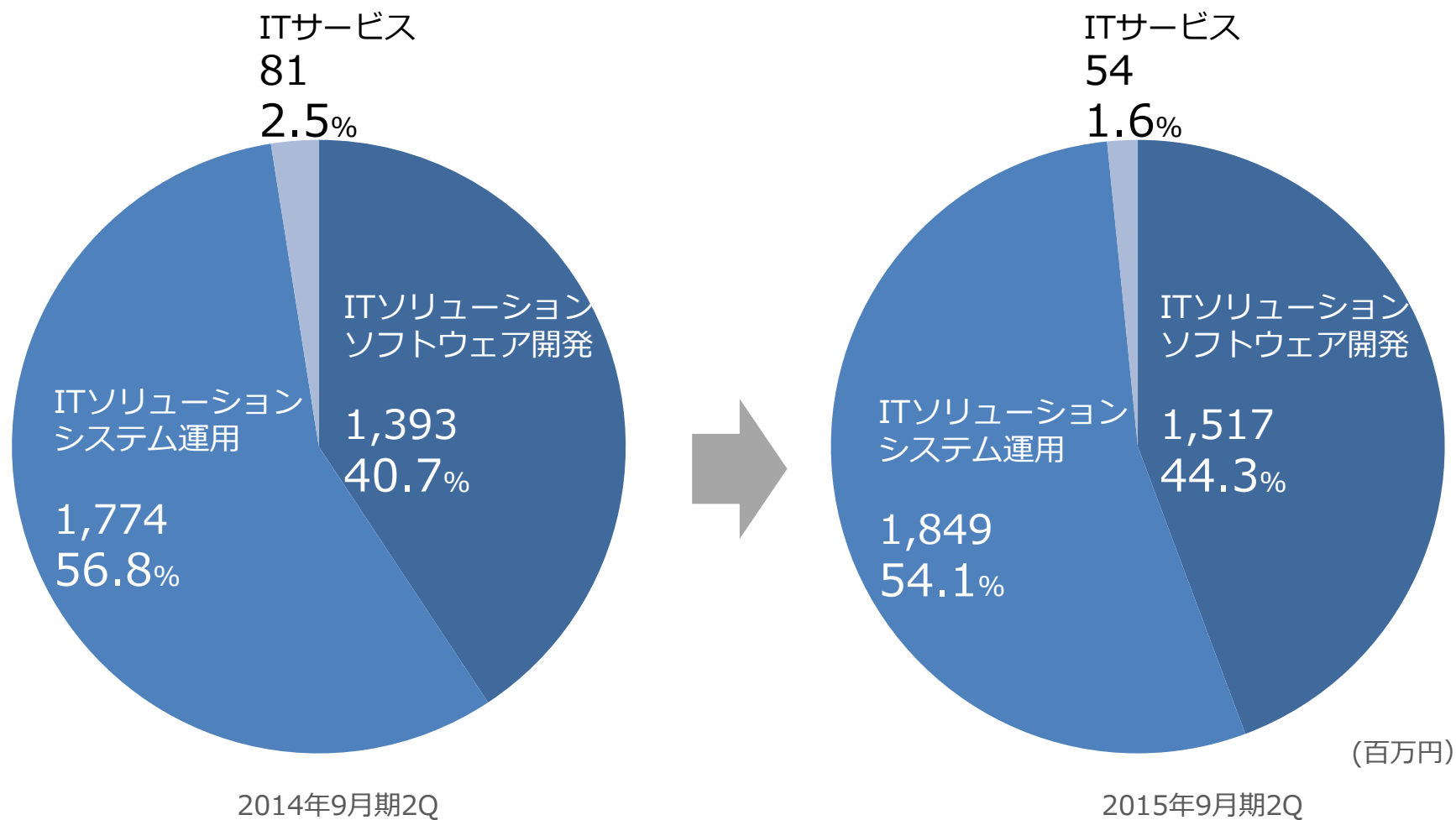
理美容業界
13.9%

エンタメ
スポーツ業界
80.9%

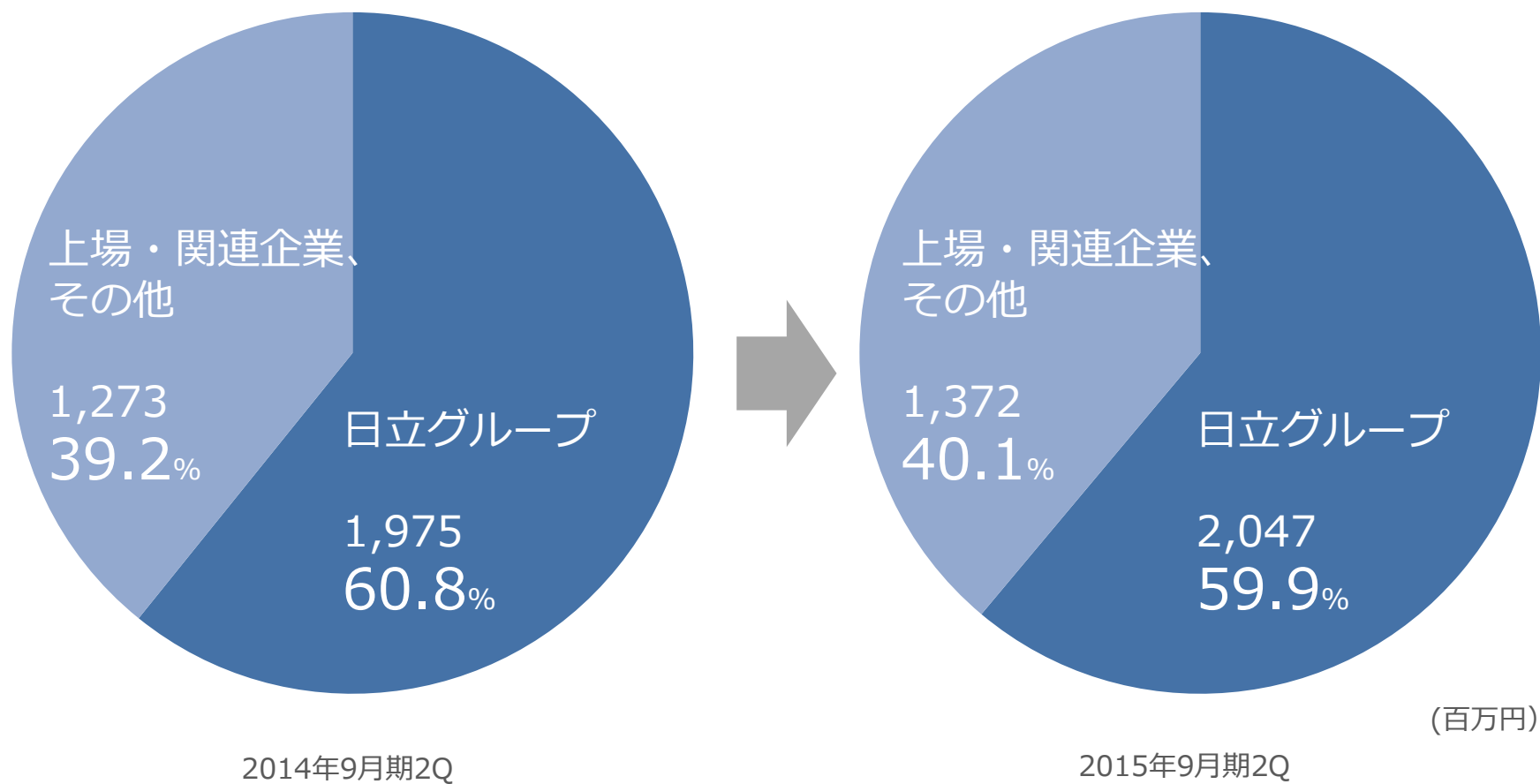
その他 5.2%

2015年9月期2Q

安定したシステム運用に支えられ、
ソフトウェア開発、ITサービスで挑戦



安定した取引基盤





2015年9月期第2四半期決算内容

◇ 全社業績

ITソリューション事業の受注増加により、前年同期を上回る売上を達成、費用発生のみにより経常利益が増加

売上高	3,419百万円	前年同期比	5.3%増
経常利益	253百万円	前年同期比	20.3%増

◇ ITソリューション事業

情報・通信・メディア及び製造等の受注増加に伴い、売上が増加

ITソリューション売上高	3,365百万円	前年同期比	6.2%増
--------------	----------	-------	-------

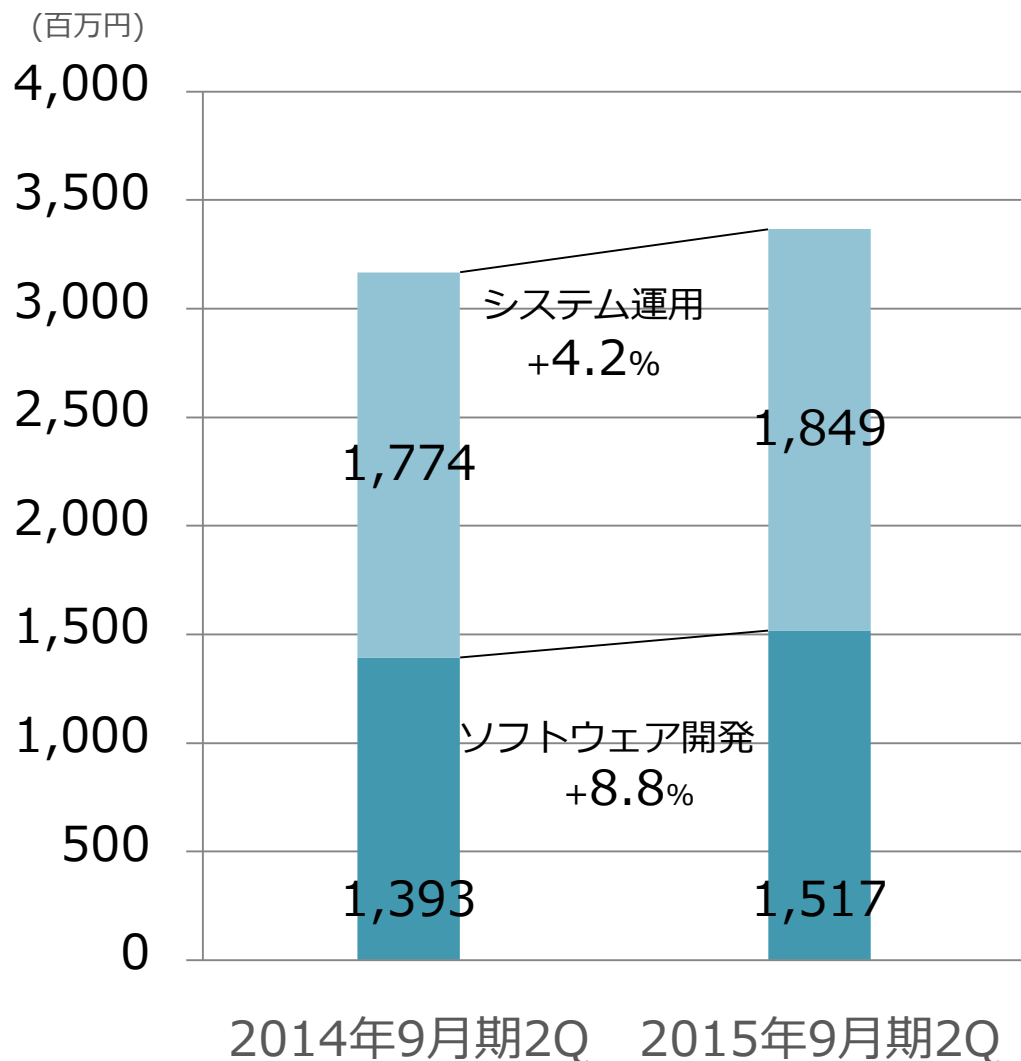
◇ ITサービス事業

チケットサービスの一部ユーザの契約変更により売上が減少

ITサービス売上高	53百万円	前年同期比	34.1%減
-----------	-------	-------	--------



ソフトウェア開発の受注拡大



システム運用

予定通り受注が推移。

ソフトウェア開発

一部案件で第3四半期に売上計上のずれ込みが発生。

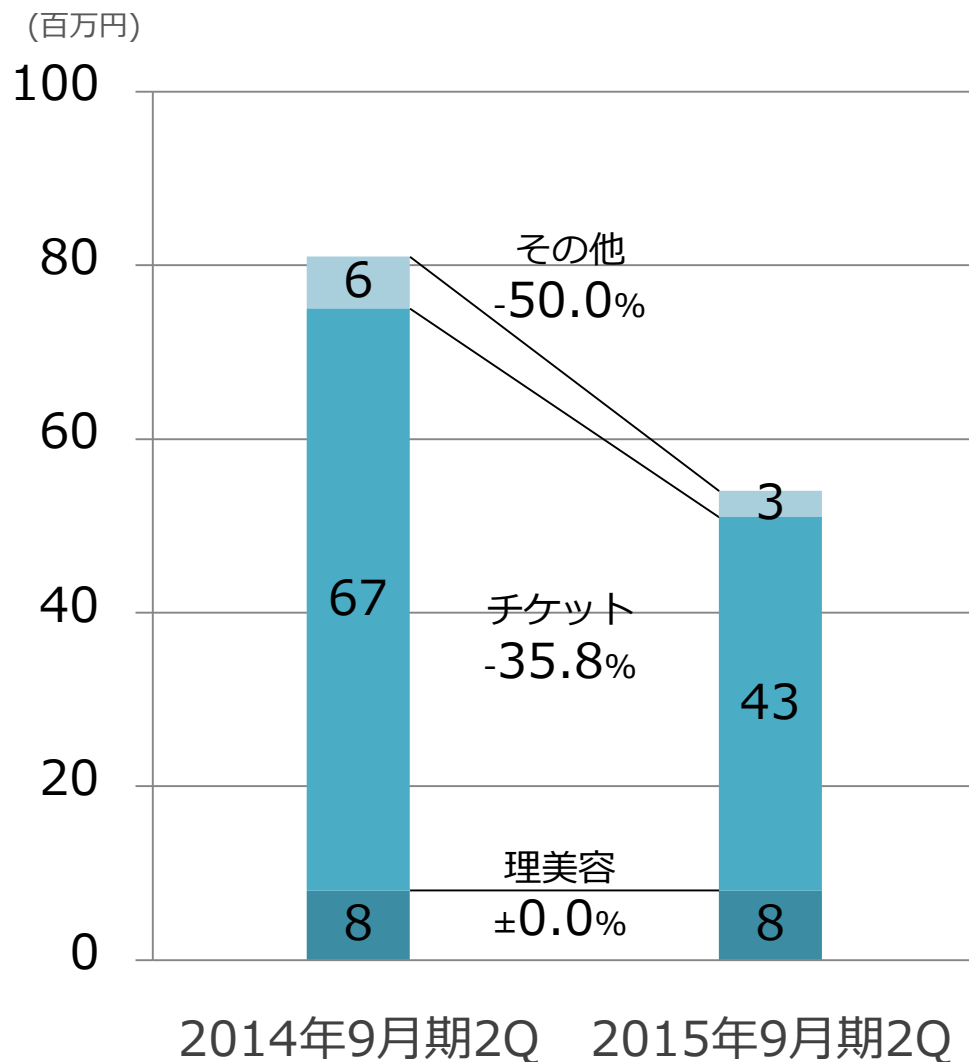
一括と役務の比率

	一括	役務
2014年9月期2Q	10% (317)	90% (2, 850)
2015年9月期2Q	11% (370)	89% (2, 996)

(百万円)



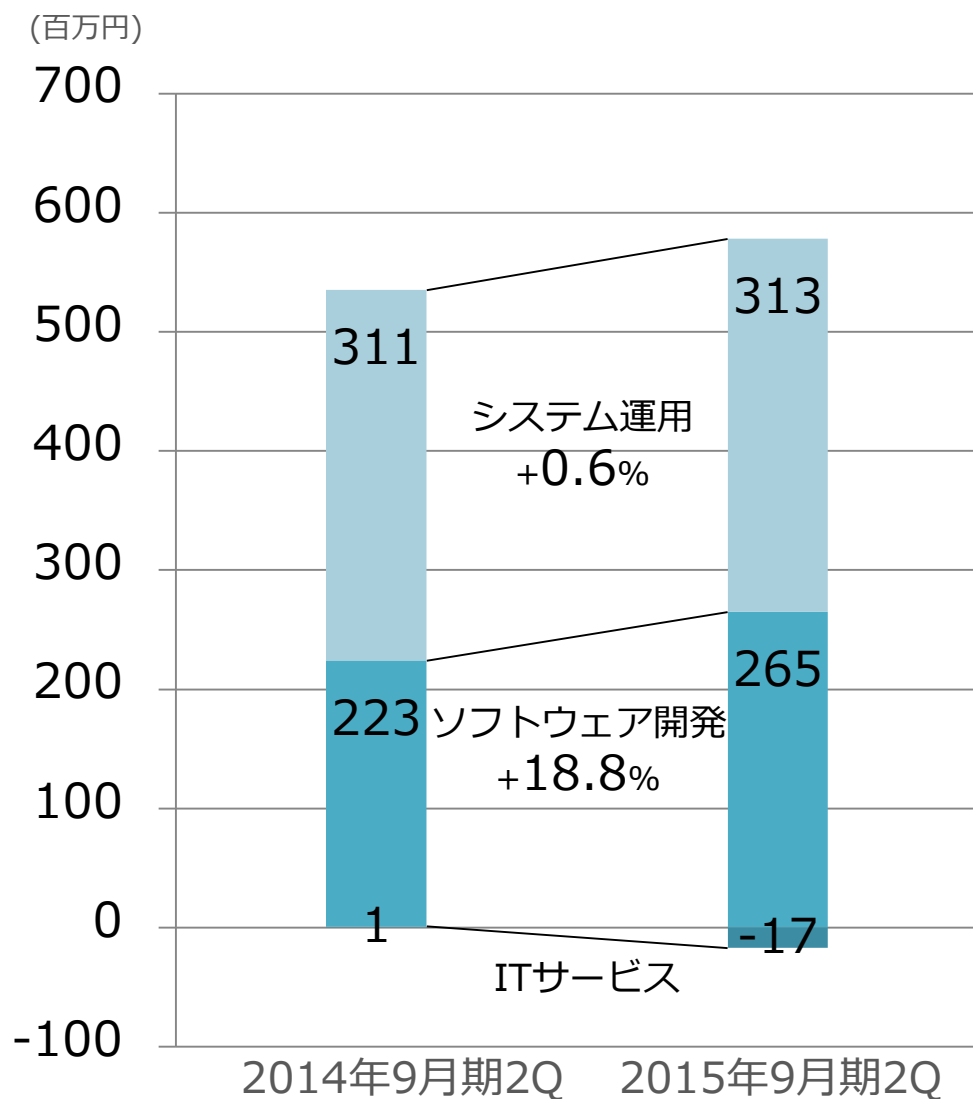
チケットサービスの一部ユーザ契約変更により減少



契約変更分は来期から追加契約の見込み。



ソフトウェア開発の生産性向上により利益増加



ITソリューション・システム運用

受注増加したものの一部不採算プロジェクトの発生により利益は伸び悩み。

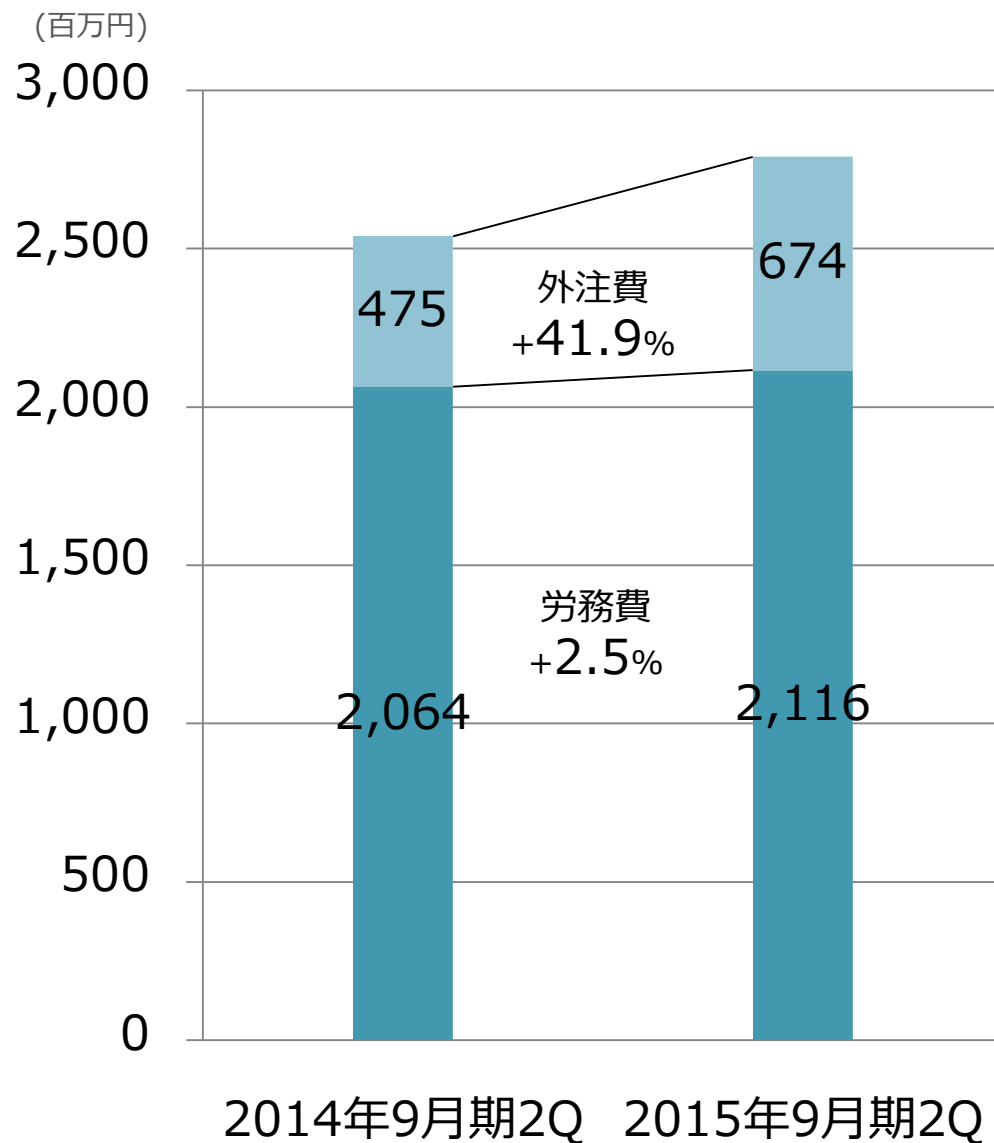
ITソリューション・ソフトウェア開発

不採算プロジェクトが減少したことにより、利益増加。

ITサービス

一部ユーザの契約変更による売上額の減少に伴い利益減少。

受注増に対するリソース不足をパートナーで補充



外注費

受注増をパートナーで補った。

労務費

人員の増加のため。



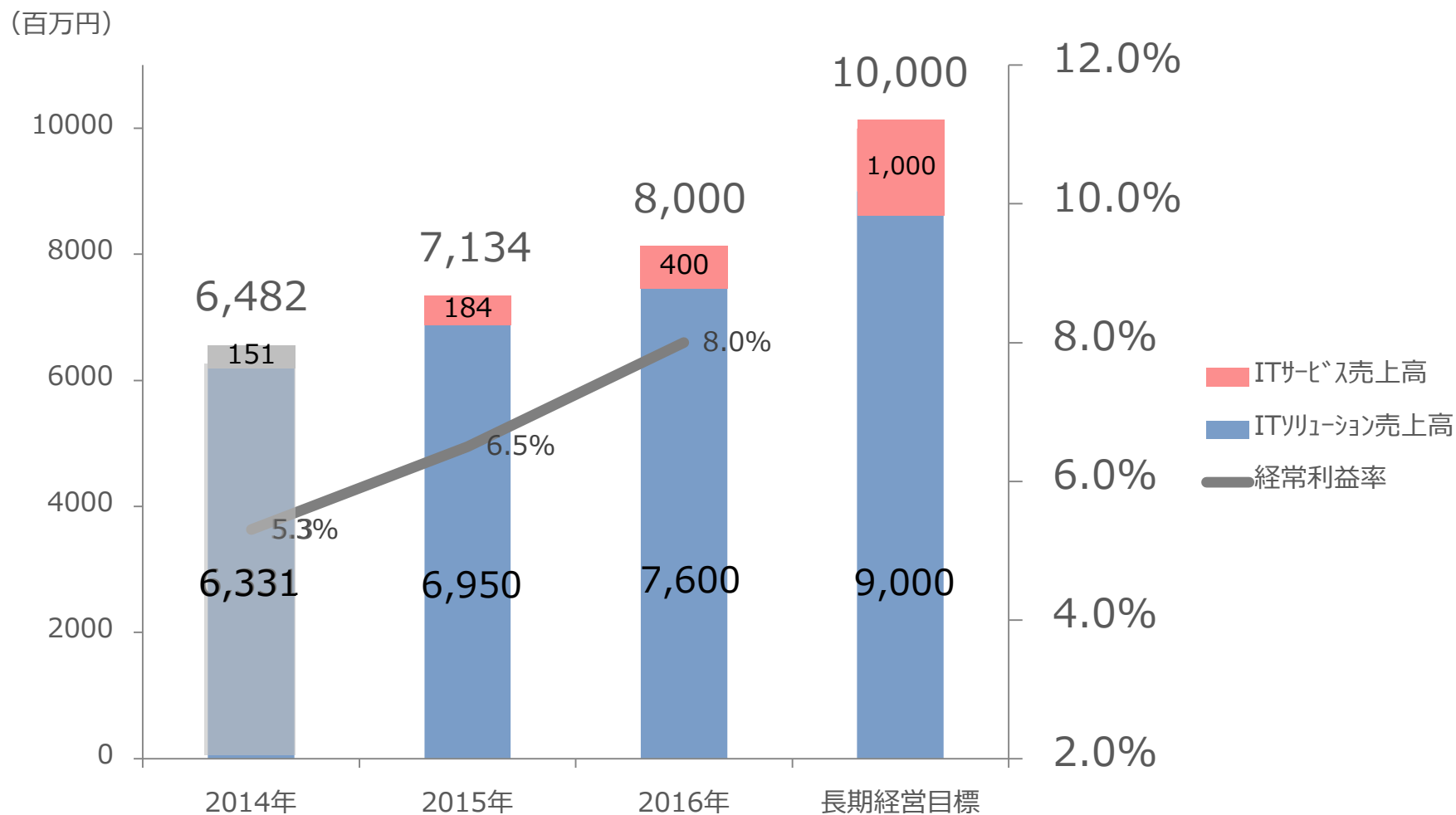
(百万円)

	2014年2Q	2015年2Q	増減額	増減率
売上高	3,248	3,419	171	5.3%
売上総利益	534	561	27	5.1%
売上総利益率	16.4%	16.4%	±0.0ポイント	
販売費及び一般管理費	338	340	2	0.6%
販売費及び一般管理比率	10.4%	10.0%	-0.4ポイント	
営業利益	195	221	26	13.1%
営業利益率	6.0%	6.5%	+0.5ポイント	
経常利益	210	253	43	20.3%
経常利益率	6.4%	7.4%	+1.0ポイント	
四半期純利益	74	134	60	80.8%



2015年9月期業績見通し

中期計画（2014年9月期～2016年9月期）



さらなるパートナーの拡大で受注確定へ

(百万円)

	ITソリューション			ITサービス	合計
	ソフトウェア 開発	システム 運用	合計		
前期受注予算	1,467	1,863	3,330	89	3,419
2014年4月末時点 実績	1,007	1,683	2,690	57	2,747
2014/4 - 2014/9 計画達成率	68.6%	90.4%	80.7%	64.0%	80.3%
今期受注予算	1,667	1,901	3,568	117	3,685
2015年4月末時点 実績	1,195	1,636	2,831	47	2,878
2015/4 - 2015/9 計画達成率	71.7%	86.1%	79.3%	40.3%	78.1%

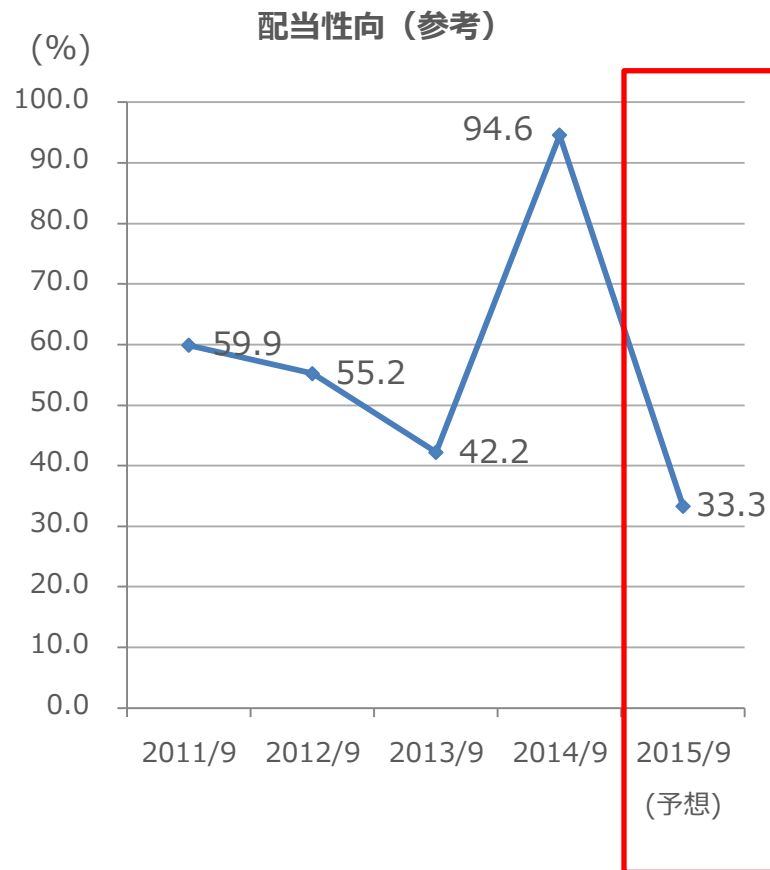
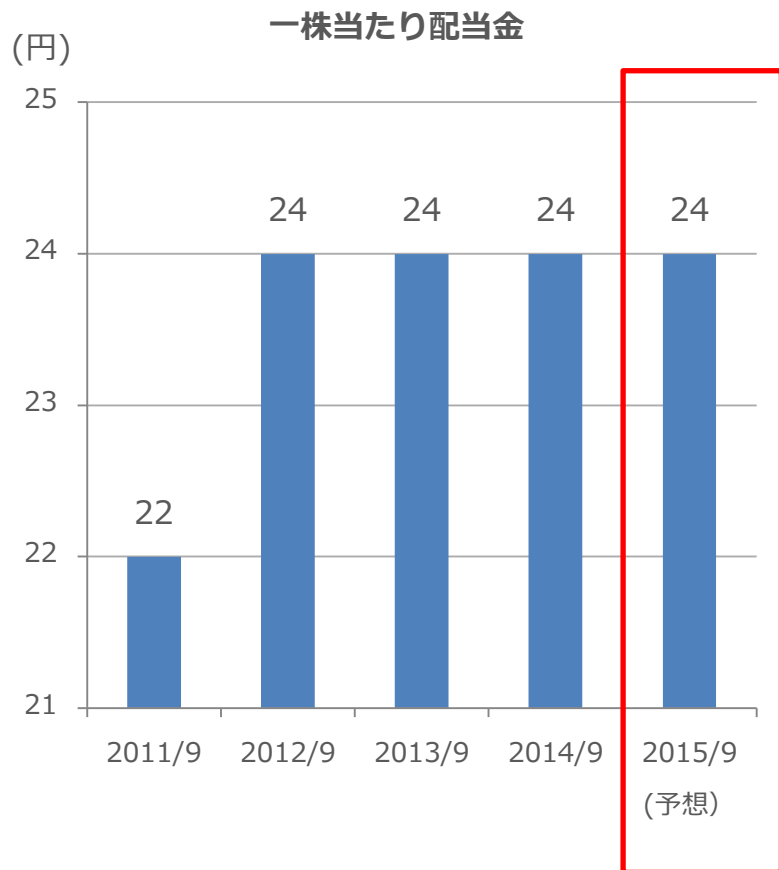


当初計画に変更なし

(百万円)

	ITソリューション			ITサービス	合計 (売上高)	経常利益	当期 純利益
	ソフトウェア 開発	システム 運用	合計				
2014年9月期 実績	2,663	3,667	6,330	151	6,482	346	97
2015年9月期 予想	3,204	3,746	6,950	184	7,134	437	276
増減額	541	79	620	33	652	91	179
増減率	20.3%	2.2%	9.8%	21.9%	10.1%	26.3%	184.5%

基本方針 「安定配当」






ITサービス事業 現在の取り組み

研究開発は予定通り進行中

6月リリース予定スマートフォン用アプリのフィールドテスト中

	2014年9月期	2015年9月期	2016年9月期	2017年9月期	2018年9月期
		稼働中			
o2o/リサーチ系アプリ		検証中			
企画3					
企画4					
企画5					
企画6					



大手プレイガイドサービスのCNプレイガイド（コミュニティ・ネットワーク株式会社）と提携し、座席登録、票券管理から発券・決済までのシームレスなチケットングソリューションシステムを共同開発、サービスの提供を開始

チケットGATE

業界最大級全国のコンビニ約29,000拠点のチケットングネットワーク
先着・抽選受付／会員限定／座席選択などのWEB販売機能
WEBチケット販売システムのASP提供機能
クレジットカード決済・コンビニ決済機能
コールセンターサービス
票券管理・窓口業務などのアウトソーシングサービス



強力な票券管理機能を持つチケットforWindowsがCNプレイガイドの
チケット販売システムと統合
業界最大級のチケットングネットワークを提供
チケット販売に関わるすべての業務を一本化

本日はありがとうございます

株式会社インフォメーションクリエーティブ(4769)

お問い合わせ先
株式会社インフォメーションクリエーティブ

取締役 経営戦略室長 吉田 明芳

電話 03-5753-1211

ファクシミリ 03-5753-1220

Email investor-relation@ic-net.co.jp